

INTER CARS S.A.

**JEDNOSTKOWY RAPORT ROCZNY
ZA OKRES OD 1 stycznia do 31 grudnia 2013 ROKU**



15. edycja
Giełdowa Spółka
Roku 2013

inter cars 

SPIS TREŚCI

- CZĘŚĆ I** **PISMO PREZESA ZARZĄDU
OŚWIADCZENIE CZŁONKÓW ZARZĄDU
WYBRANE DANE FINANSOWE
INFORMACJE O INTER CARS S.A.
ROCZNE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE FINANSOWE ZA OKRES
od 1 stycznia do 31 grudnia 2013 roku**
- CZĘŚĆ II** **SPRAWOZDANIE Z DZIAŁALNOŚCI EMITENTA**

CZĘŚĆ I

JEDNOSTKOWY RAPORT ROCZNY ZA OKRES od 1 stycznia do 31 grudnia 2013 roku

Pismo Prezesa Zarządu	5
Oświadczenie członków Zarządu.....	7
Wybrane dane finansowe:.....	9
Informacje o INTER CARS S.A.	10
1. Przedmiot działalności.....	10
2. Siedziba.....	10
3. Dane kontaktowe.....	10
4. Rada Nadzorcza (stan na dzień zatwierdzenia sprawozdania finansowego).....	10
5. Zarząd (stan na dzień zatwierdzenia sprawozdania finansowego).....	10
6. Biegły rewident	10
7. Prawnicy	10
8. Banki (stan na dzień zatwierdzenia sprawozdania finansowego).....	11
9. Spółki zależne i stowarzyszone.....	11
10. Notowania na giełdach	12
11. Data zatwierdzenia sprawozdania finansowego do publikacji	12
ROCZNE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ	13
ROCZNE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE Z CAŁKOWITYCH DOCHODÓW.....	14
ROCZNE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE ZE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM	15
ROCZNE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE Z PRZEPLYWÓW PIENIĘŻNYCH.....	17
Informacje objaśniające do rocznego jednostkowego sprawozdania finansowego.....	18
1. Podstawa sporządzania rocznego jednostkowego sprawozdania finansowego.....	18
2. Wpływ zmian standardów i interpretacji MSSF na jednostkowe sprawozdanie finansowe Spółki	18
3. Opis stosowanych zasad rachunkowości.....	20
4. Informacje na temat segmentów działalności.....	27
5. Informacje uzupełniające.....	28
6. Rzeczowe aktywa trwałe	28
7. Wartości niematerialne	31
8. Nieruchomości inwestycyjne	32
9. Inwestycje w jednostkach podporządkowanych.....	33
10. Podatek odroczony.....	36
11. Zapasy.....	37
12. Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	37
13. Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych	39
14. Kapitał zakładowy i kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej ..	39
15. Zysk netto na 1 akcję.....	39
16. Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek oraz innych instrumentów dłużnych.....	40
17. Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania.....	42
18. Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych	43
19. Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego.....	43
20. Przychody ze sprzedaży.....	43
21. Koszt własny sprzedaży	44
22. Koszty sprzedaży i ogólnego zarządu.....	44
23. Koszty świadczeń pracowniczych	45
24. Pozostałe przychody operacyjne.....	45
25. Pozostałe koszty operacyjne	45
26. Przychody i koszty finansowe.....	45
27. Struktura środków pieniężnych do sprawozdania z przepływów pieniężnych	46
28. Podatek dochodowy	48
29. Dywidenda.....	48
30. Zobowiązania warunkowe oraz nieujęte zobowiązania wynikające z zawartych umów	49
31. Leasing operacyjny.....	50
32. Transakcje z jednostkami powiązаныmi	50
33. Zarządzanie ryzykiem finansowym.....	54
34. Zdarzenia po dacie bilansu.....	57
35. Istotne oceny i oszacowania.....	57
36. Kontynuacja działalności	58
37. Sprawozdanie finansowe zostało sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej w dającej się przewidzieć przyszłości. Działalność zaniechana.....	58
38. Sprawozdanie skonsolidowane	58

Pismo Prezesa Zarządu Inter Cars S.A.

Drodzy Akcjonariusze, Pracownicy, Przyjaciele,

Za nami wyjątkowo udany rok. Konsekwentna realizacja strategii pozwoliła umocnić naszą pozycję zarówno na rynku krajowym jak i międzynarodowym. Na koniec roku 2013 nasza sieć dystrybucji liczyła 290 punktów sprzedaży. Zysk skonsolidowany netto wyniósł blisko 148 milionów co stanowi 47% wzrostu w stosunku do ubiegłego roku. Przychody ze sprzedaży przekroczyły 3 500 mln złotych (co oznacza 17% wzrostu rok do roku). Dynamika EBITDA wzrosła o 25%, a wskaźnik dług netto/EBITDA spadł do poziomu 1,85.

Inter Cars ciągle rozwija i udoskonala główny element strategii, jakim jest zapewnienie kompleksowej obsługi warsztatów samochodowych tzw. „One Stop Shop” - „wszystko pod jednym dachem”. Zaczynaliśmy od dystrybucji części mechanicznych, poszerzając ofertę o kolejne produkty tj. oleje, opony, części wizualne czy narzędzia i elementy wyposażenie warsztatów. Obecnie pozyskujemy również klientów dla współpracujących z nami warsztatów: instytucjonalnych poprzez Motointegrator Flota oraz indywidualnych dzięki Motointegrator.pl. Ta działalność zapewnia spółce stabilny wzrost i buduje potencjał na przyszłość o czym najlepiej przekonują nasze obecne wyniki.

Klienci biznesowi otrzymują nowe narzędzia do pozyskiwania i obsługi Klientów, a nasza spółka poszerza za ich pośrednictwem krąg odbiorców o użytkowników pojazdów.

W oparciu o współpracę z producentami części oryginalnych zapewniamy rozwój rynku motoryzacyjnego w Polsce i za granicą. dokonujemy tego poprzez dostarczanie wiedzy technicznej do warsztatów, ale też przez inwestycje w młodziź, w ramach programu Młode Kadry, którego celem jest przygotowanie uczniów szkół mechanicznych do pracy w nowoczesnym środowisku. Pomoc ta jest realizowana poprzez dostarczenie odpowiedniego wyposażenia oraz szkoleń do szkół na terenie całego kraju.

Spodziewamy się, że 2014 rok będzie jeszcze lepszy i dołożymy wszelkich starań by utrzymać dwucyfrową dynamikę przychodów ze sprzedaży w kraju. Podobnie spółki zagraniczne, powinny powtórzyć wzrost z roku 2013, który wyniósł średnio prawie 29%. Jest to element naszej długoterminowej strategii zawartej w haśle „B2B” - od Bałtyku po Bałkany, a więc koncentracji na rynkach dawnego bloku socjalistycznego.

Z uwagą obserwujemy działalność naszej spółki na Ukrainie, która dziś stanowi potencjalny element ryzyka w naszej grupie, ze względu na niestabilną sytuację polityczną kraju. Trzeba jednak pamiętać, że spółka ta dziś generuje tylko 3,8% przychodów .

Kolejnym, elementem budowania przewagi konkurencyjnej Inter Cars S.A. jest ciągłe udoskonalanie łańcucha dostaw i usług logistycznych. Dzięki wieloletnim doświadczeniom już dzisiaj kierujemy je również na zewnątrz organizacji w ramach specjalnie dedykowanej spółki ILS. W związku z rozwojem firmy poszerzamy bazę magazynową, rozwijamy narzędzia informatyczne, które mają zapewnić jak najlepszą obsługę wszystkim interesariuszom.

Więcej informacji na temat realizowanych inicjatyw znajdą Państwo w naszym raporcie. jednak już z tych zaprezentowanych powyżej widać, że nie dajemy się uśpić sukcesowi i nadal pracujemy by nie zawieść Państwa zaufania.

Dziękuję wszystkim, którzy przez swoją pracę oraz zaangażowanie przyczynili się do sukcesu firmy. Uwieńczeniem tego było przyznanie naszej spółce tytułu Giełdowa Spółka Roku, który jest wspaniałym podsumowaniem prawie 25 lat funkcjonowania firmy.

W imieniu swoim jak również całego Zarządu oraz pracowników Inter Cars S.A., chciałbym zapewnić Państwa, że pokładane w nas zaufanie jest inspiracją i zachętą dla jeszcze lepszej pracy.

Z poważaniem

Robert Kierzek
Prezes Zarządu

Oświadczenie

Oświadczenie członków Zarządu Inter Cars S.A.

Zgodnie z wymogami Rozporządzenia Ministra Finansów z dnia 19 lutego 2009 r. w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych, Zarząd Inter Cars S.A. niniejszym oświadcza, że:

- zgodnie z jego najlepszą wiedzą, roczne jednostkowe sprawozdanie finansowe Inter Cars S.A. („Inter Cars”) i dane porównawcze zostały sporządzone zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej zatwierdzonymi przez Unię Europejską, wydanymi i obowiązującymi na dzień sporządzenia niniejszych sprawozdań finansowych oraz odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową oraz wynik finansowy Inter Cars S.A..
- Komentarz do raportu rocznego, stanowiący roczne sprawozdanie z działalności Inter Cars zawiera prawdziwy obraz rozwoju i osiągnięć oraz sytuacji Inter Cars S.A..
- KPMG Audyt Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością spółka komandytowa, podmiot uprawniony do badania sprawozdań finansowych dokonujący badania rocznego jednostkowego sprawozdania finansowego Inter Cars został wybrany zgodnie z przepisami prawa oraz że podmiot ten oraz biegły rewident dokonujący tego badania spełniali warunki do wydania bezstronnej i niezależnej opinii i raportu z badania, zgodnie z obowiązującymi przepisami i normami zawodowymi.

Warszawa, 24 kwietnia 2014 roku

Robert Kierzek

Prezes Zarządu

Krzysztof Oleksowicz

Członek Zarządu

Wojciech Twaróg

Członek Zarządu

Krzysztof Soszyński

Wiceprezes Zarządu

Witold Kmieciak

Członek Zarządu

Wybrane dane finansowe:

	za okres 12 miesięcy zakończony		za okres 12 miesięcy zakończony	
	31.12.2013	31.12.2012	31.12.2013	31.12.2012
('000)	zł	zł	euro	euro
Sprawozdanie z całkowitych dochodów (za okres)				
Przychody ze sprzedaży	3 067 579	2 599 857	728 468	622 929
Zysk (strata) brutto ze sprzedaży	814 210	692 979	193 353	166 039
Opłaty licencyjne	(47 419)	(23 400)	(11 261)	(5 607)
Przychody/koszty finansowe, netto	68 460	24 820	16 257	5 947
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	96 027	92 318	22 804	22 120
Zysk (strata) netto	145 784	72 501	34 620	17 371
Inne dane finansowe				
Przepływy pieniężne z działalności operacyjnej	(5 869)	104 870	(1 394)	25 127
Przepływy pieniężne z działalności inwestycyjnej	18 083	(60 719)	4 294	(14 548)
Przepływy pieniężne z działalności finansowej	(9 202)	(49 508)	(2 185)	(11 862)
Podstawowy zysk na 1 akcję	10,29	5,12	2,44	1,25
Marża na sprzedaży	26,5%	26,7%		
Marża EBITDA	3,8%	4,5%		
Sprawozdanie z sytuacji finansowej (na dzień)				
	31.12.2013	31.12.2012	31.12.2013	31.12.2012
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	15 802	12 790	3 810	3 129
Suma bilansowa	1 629 695	1 484 993	392 963	363 239
Kredyty, pożyczki, leasing finansowy	503 441	480 660	121 393	117 573
Kapitał własny	844 606	698 822	203 657	170 936
Zatrudnienie i ilość filii				
	31.12.2013	31.12.2012		
Pracownicy	364	1 340		
Filie	157	152		

Do wyliczenia wybranych danych finansowych w EUR zastosowano następujące kursy:

- dla pozycji sprawozdania z sytuacji finansowej – kurs NBP z dnia 31 grudnia 2013 roku – 1 EUR = 4,1472 PLN, oraz kurs NBP z dnia 31 grudnia 2012 roku – 1 EUR = 4,0882 PLN
- dla pozycji sprawozdania z całkowitych dochodów i przepływów pieniężnych – kurs wyliczony jako średnia kursów NBP, obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca 4 kwartałów 2013 i 2012 roku, odpowiednio: 1 EUR = 4,211 PLN i 1 EUR = 4,1736 PLN.

Informacje o INTER CARS S.A.

1. Przedmiot działalności

Podstawową działalnością Inter Cars Spółka Akcyjna („Inter Cars”) jest import i dystrybucja części zamiennych do samochodów osobowych oraz pojazdów użytkowych.

2. Siedziba

ul Powsińska 64

02-903 Warszawa

Polska

Magazyn Centralny:

ul. Gdańska 15

05-152 Czosnów k/Warszawy

3. Dane kontaktowe

tel. (+48-22) 714 19 16

fax. (+48-22) 714 19 18

bzarzadu@intercars.eu

relacje.inwestorskie@intercars.eu

www.intercars.com.pl

4. Rada Nadzorcza (stan na dzień zatwierdzenia sprawozdania finansowego)

Andrzej Oliszewski, Przewodniczący

Piotr Płoszajski

Maciej Oleksowicz

Michał Marczak

Jacek Klimczak

5. Zarząd (stan na dzień zatwierdzenia sprawozdania finansowego)

Robert Kierzek, Prezes

Krzysztof Soszyński, Wiceprezes

Krzysztof Oleksowicz

Wojciech Twaróg

Witold Kmiecik

6. Biegły rewident

KPMG Audyt Sp. z ograniczoną odpowiedzialnością spółka komandytowa

ul. Chłodna 51

00-867 Warszawa

7. Prawnicy

W. Olewniczak i Doradcy Kancelaria Prawna Spółka Komandytowa

ul. Marszałkowska 115

Warszawa

8. Banki (stan na dzień zatwierdzenia sprawozdania finansowego)

Bank Pekao S.A. ul. Grzybowska 53/57 00-950 Warszawa	RBS Bank (Polska) S.A. ul. 1-go Sierpnia 8A 02-134 Warszawa
Bank Handlowy w Warszawie S.A. ul. Senatorska 16 00-923 Warszawa	BRE Bank S.A. Ul. Królewska 14 00-065 Warszawa
ING Bank Śląski S.A. Pl. Trzech Krzyży 10/14 00-499 Warszawa	Raiffeisen Bank Polska S.A. ul. Piękna 20 00-549 Warszawa

9. Spółki zależne i stowarzyszone

Nazwa podmiotu	Siedziba	Przedmiot działalności	Metoda konsolidacji	Procentowy udział Grupy w kapitale podstawowym	
				31.12.2013	31.12.2012
Podmiot dominujący					
Inter Cars S.A.	Warszawa	Import i dystrybucja części zamiennych do samochodów osobowych oraz pojazdów użytkowych	Pełna	Nie dotyczy	Nie dotyczy
Spółki bezpośrednio zależne					
Inter Cars Ukraine	Ukraina, Chmielnicki	Dystrybucja części zamiennych do samochodów osobowych oraz pojazdów użytkowych	Pełna	100%	100%
Q-service Sp. z o.o.	Częstków Mazowiecki	Doradztwo oraz organizacja szkoleń i seminariów w zakresie usług motoryzacyjnych i rynku motoryzacyjnego	Pełna	100%	100%
Lauber Sp. z o.o.	Stupsk	Regeneracja części samochodowych.	Pełna	100%	100%
Inter Cars Česká republika s.r.o.	Czechy, Praga	Dystrybucja części zamiennych do samochodów osobowych oraz pojazdów użytkowych	Pełna	100%	100%
Feber Sp. z o.o.	Warszawa	Produkcja pojazdów samochodowych, przyczep i naczep	Pełna	100%	100%
IC Development & Finance Sp. z o.o.	Warszawa	Usługi developerskie i wynajmu nieruchomości	Pełna	100%	100%
Armatus sp. z o.o.	Warszawa	Dystrybucja części zamiennych do samochodów osobowych oraz pojazdów użytkowych	Pełna	100%	100%
Inter Cars Slovenská republika s.r.o.	Słowacja, Bratysława	Dystrybucja części zamiennych do samochodów osobowych oraz pojazdów użytkowych	Pełna	100%	100%
Inter Cars Lietuva UAB	Litwa, Wilno	Dystrybucja części zamiennych do samochodów osobowych oraz pojazdów użytkowych	Pełna	100%	100%
JC Auto s.r.o.	Czechy, Karvina-Darkom	Spółka nie prowadzi działalności operacyjnej	Pełna	100%	100%
JC Auto S.A.	Belgia, BrainL'Allued	Dystrybucja części zamiennych do samochodów osobowych oraz pojazdów użytkowych	Pełna	100%	100%
Inter Cars Hungária Kft	Węgry, Budapeszt	Dystrybucja części zamiennych do samochodów osobowych oraz pojazdów użytkowych	Pełna	100%	100%
Inter Cars Italia s.r.l (dawne JC Auto s.r.l.)	Włochy, Mediolan	Dystrybucja części zamiennych do samochodów osobowych oraz pojazdów użytkowych	Pełna	100%	100%

Informacje o Inter Cars S.A.

Nazwa podmiotu	Siedziba	Przedmiot działalności	Metoda konsolidacji	Procentowy udział Grupy w kapitale podstawowym	
				31.12.2013	31.12.2012
Inter Cars d.o.o.	Chorwacja, Zagrzeb	Dystrybucja części zamiennych do samochodów osobowych oraz pojazdów użytkowych	Pełna	100%	100%
Inter Cars Romania s.r.l.	Rumunia, Cluj-Napoca	Dystrybucja części zamiennych do samochodów osobowych oraz pojazdów użytkowych	Pełna	100%	100%
Inter Cars Cyprus Limited	Cypr, Nikozja	Dystrybucja części zamiennych do samochodów osobowych oraz pojazdów użytkowych	Pełna	100%	100%
Inter Cars Latvija SIA	Łotwa, Ryga	Dystrybucja części zamiennych do samochodów osobowych oraz pojazdów użytkowych	Pełna	100%	100%
Cleverlog-Autoteile GmbH	Niemcy, Berlin	Dystrybucja części zamiennych do samochodów osobowych oraz pojazdów użytkowych	Pełna	100%	100%
Inter Cars Bulgaria Ltd.	Bułgaria, Sofia	Dystrybucja części zamiennych do samochodów osobowych oraz pojazdów użytkowych	Pełna	100%	100%
Inter Cars Marketing Services Sp. z o.o.	Warszawa	Usługi reklamy, badania rynku i opinii publicznej	Pełna	100%	100%
ILS Sp. z o.o.	Nadarzyn	Usługi logistyczne	Pełna	100%	100%
Inter Cars Malta Holding Limited	Malta	Zarządzanie posiadanymi aktywami	Pełna	100% *	-
Q-service Truck Sp. z o.o.	Warszawa	Sprzedaż samochodów dostawczych i ciężarowych	Pełna	100% *	-
InterMeko Europa Sp. z o.o.	Warszawa	Usługi kontroli i oceny podzespołów, części zamiennych i akcesoriów	Pełna	100% *	-
Spółki pośrednio zależne					
Inter Cars Malta Limited	Malta	Sprzedaż części zamiennych oraz usługi doradcze w zakresie usług motoryzacyjnych i rynku motoryzacyjnego	Pełna	100% *	-
Spółki stowarzyszone					
SMiOC FRENOPLAST Bułhak i Cieślowski S.A.	Szczytno	Produkcja materiałów i okładzin ciernych	Praw własności	49%	49%

* spółki założone w 2013 roku

10. Notowania na giełdach

Akcje Inter Cars są notowane na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie S.A. w systemie notowań ciągłych.

11. Data zatwierdzenia sprawozdania finansowego do publikacji

Niniejsze roczne jednostkowe sprawozdanie finansowe zostało zatwierdzone do publikacji przez Zarząd Inter Cars S.A. w dniu 24 kwietnia 2014 roku.

(w tys. zł)

ROCZNE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE Z SYTUACJI FINANSOWEJ

<i>(w tys. zł)</i>	nr noty	<u>31.12.2013</u>	<u>31.12.2012</u>
AKTYWA			
Aktywa trwałe			
Rzeczowe aktywa trwałe	5	139 391	166 050
Wartości niematerialne	6	154 474	134 904
Nieruchomości inwestycyjne	7	2 100	2 121
Inwestycje w jednostkach podporządkowanych	8	176 654	111 699
Inwestycje dostępne do sprzedaży		258	258
Należności		18 580	23 313
Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego	9	-	-
		491 457	438 345
Aktywa obrotowe			
Zapasy	10	608 822	582 224
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	11	508 181	451 634
Należności z tytułu podatku dochodowego		5 433	-
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	12	15 802	12 790
		1 138 238	1 046 648
AKTYWA RAZEM		1 629 695	1 484 993
PASYWA			
Kapitał własny			
Kapitał zakładowy	13	28 336	28 336
Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej wartości nominalnej		259 530	259 530
Kapitał zapasowy		404 697	332 196
Pozostałe kapitały rezerwowe		5 935	5 935
Niepodzielony wynik lat ubiegłych i roku bieżącego	14	146 108	72 825
		844 606	698 822
Zobowiązania długoterminowe			
Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek oraz leasingu finansowego	15	52 406	21 286
Rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego		7 888	2 857
		60 294	24 143
Zobowiązania krótkoterminowe			
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	16	272 483	298 272
Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek, papierów dłużnych oraz leasingu finansowego	15	451 035	459 374
Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych	17	1 277	2 659
Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego	18	-	1 723
		724 795	762 028
PASYWA RAZEM		1 629 695	1 484 993

(w tys. zł)

ROCZNE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE Z CAŁKOWITYCH DOCHODÓW

	nr noty	01.01.2013- 31.12.2013	01.01.2012- 31.12.2012
Przychody ze sprzedaży produktów, towarów i materiałów	19	3 067 579	2 599 857
Koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów	20	<u>(2 253 369)</u>	<u>(1 906 878)</u>
Zysk brutto ze sprzedaży		814 210	692 979
Pozostałe przychody operacyjne	23	2 511	8 697
Koszty sprzedaży i ogólnego zarządu	21	(362 352)	(331 442)
Koszty usługi dystrybucyjnej	21	(298 510)	(242 549)
Opłaty licencyjne	21	(47 419)	(23 400)
Pozostałe koszty operacyjne	24	<u>(12 413)</u>	<u>(11 967)</u>
Zysk z działalności operacyjnej		96 027	92 318
Przychody finansowe	25	3 012	5 098
Otrzymane dywidendy		86 188	20 056
Różnice kursowe	25	214	(334)
Koszty finansowe	25	<u>(20 954)</u>	<u>(30 690)</u>
Zysk przed opodatkowaniem		164 487	86 448
Podatek dochodowy	27	<u>(18 703)</u>	<u>(13 947)</u>
Zysk netto		<u>145 784</u>	<u>72 501</u>
INNE CAŁKOWITE DOCHODY			
Inne całkowite dochody netto, ogółem		<u>-</u>	<u>-</u>
CAŁKOWITE DOCHODY		<u>145 784</u>	<u>72 501</u>
Zysk na jedną akcję (zł)			
- podstawowy i rozwodniony	13	10,29	5,12
liczba akcji		14 168 100	14 168 100

(w tys. zł)

ROCZNE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE ZE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM

za okres od 1 stycznia 2013 roku do 31 grudnia 2013 roku

(w tys. zł)	Kapitał zakładowy	Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej wartości nominalnej	Kapitał zapasowy	Pozostałe kapitały rezerwowe	Niepodzielony wynik lat ubiegłych i roku bieżącego	Kapitał własny razem
Na 1 stycznia 2013 roku	28 336	259 530	332 196	5 935	72 825	698 822
Sprawozdanie z całkowitych dochodów						
Zysk w okresie	-	-	-	-	145 784	145 784
Całkowite dochody, ogółem	-	-	-	-	145 784	145 784
Transakcje z udziałowcami						
Podział zysku z poprzedniego okresu – przeniesienie na kapitał zapasowy	-	-	72 501	-	(72 501)	-
Na 31 grudnia 2013 roku	28 336	259 530	404 697	5 935	146 108	844 606

(w tys. zł)

ROCZNE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE ZE ZMIAN W KAPITALE WŁASNYM (cd)

za okres od 1 stycznia 2012 roku do 31 grudnia 2012 roku

(w tys. zł)	Kapitał zakładowy	Kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej wartości nominalnej	Kapitał zapasowy	Pozostałe kapitały rezerwowe	Niepodzielony wynik lat ubiegłych i roku bieżącego	Kapitał własny razem
Na 1 stycznia 2012 roku	28 336	259 530	232 108	5 935	104 662	630 571
Sprawozdanie z całkowitych dochodów						
Zysk w okresie	-	-	-	-	72 501	72 501
Całkowite dochody, ogółem	-	-	-	-	72 501	72 501
Transakcje z udziałowcami						
Podział zysku z poprzedniego okresu - dywidenda	-	-	-	-	(4 250)	(4 250)
Podział zysku z poprzedniego okresu – przeniesienie na kapitał zapasowy	-	-	100 088	-	(100 088)	-
Na 31 grudnia 2012 roku	28 336	259 530	332 196	5 935	72 825	698 822

(w tys. zł)

ROCZNE JEDNOSTKOWE SPRAWOZDANIE Z PRZEPLÝWÓW PIENIĘŻNYCH

(w tys. zł)	Nota	01.01.2013- 31.12.2013	01.01.2012- 31.12.2012
Przepływy środków pieniężnych z działalności operacyjnej			
Zysk przed opodatkowaniem		164 487	86 448
Korekty o pozycje:			
Amortyzacja		21 695	24 979
(Zysk)/strata z tytułu różnic kursowych		(213)	(332)
(Zysk)/strata z działalności inwestycyjnej		7 762	(1 876)
Odsetki i udziały w zyskach, netto	27	16 027	23 987
Dywidendy netto	27	(86 188)	(20 056)
Pozostałe pozycje netto		1 389	1 007
Zysk operacyjny przed zmianami w kapitale obrotowym		124 959	114 157
Zmiana stanu zapasów	27	(26 598)	(23 995)
Zmiana stanu należności	27	(57 423)	94 091
Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych	27	(25 979)	(58 481)
Środki pieniężne wygenerowane w toku działalności operacyjnej		14 959	125 772
Podatek dochodowy zapłacony	27	(20 828)	(20 902)
Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej		(5 869)	104 870
Przepływy środków pieniężnych z działalności inwestycyjnej			
Wpływy ze sprzedaży aktywów trwałych i wartości niematerialnych		872	6 852
Nabycie rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych		(27 844)	(47 648)
Zbycie udziałów w jednostkach podporządkowanych	27	408	3 100
Wydatki na aktywa finansowe w jednostkach powiązanych i pozostałych	27	(43 505)	(58 116)
Spłata pożyczek udzielonych	27	7 022	24 485
Pożyczki udzielone	27	(7 491)	(10 275)
Odsetki otrzymane	27	2 433	827
Dywidendy otrzymane		86 188	20 056
Pozostałe pozycje, netto		-	-
Środki pieniężne netto z działalności inwestycyjnej		18 083	(60 719)
Przepływy środków pieniężnych z działalności finansowej			
Płatności z tytułu umów leasingu finansowego	27	(4 877)	(4 172)
Otrzymane kredyty i pożyczki	27	41 064	-
Spłaty kredytów i pożyczek	27	(26 561)	(12 843)
Zapłacone odsetki	27	(18 828)	(28 243)
Wyplacona dywidenda		-	(4 250)
Środki pieniężne netto z działalności finansowej		(9 202)	(49 508)
Zmiana stanu środków pieniężnych i ekwiwalentów środków pieniężnych netto		3 012	(5 357)
Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych na początek okresu		12 790	18 147
Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych na koniec okresu		15 802	12 790

(w tys. zł)

Informacje objaśniające do rocznego jednostkowego sprawozdania finansowego

1. Podstawa sporządzania rocznego jednostkowego sprawozdania finansowego

Roczne jednostkowe sprawozdanie finansowe („sprawozdanie finansowe”) zostało sporządzone zgodnie z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej, które zostały zatwierdzone przez Unię Europejską, zwanymi dalej „MSSF UE”.

MSSF UE zawierają wszystkie Międzynarodowe Standardy Rachunkowości, Międzynarodowe Standardy Sprawozdawczości Finansowej oraz związane z nimi Interpretacje poza wymienionymi poniżej Standardami oraz Interpretacjami, które oczekują na zatwierdzenie przez Unię Europejską oraz Standardami i Interpretacjami, które zostały zatwierdzone przez Unię Europejską, ale nie weszły jeszcze w życie.

Spółka nie skorzystała z możliwości wcześniejszego zastosowania nowych Standardów i Interpretacji, które zostały już opublikowane oraz zatwierdzone przez Unię Europejską, a które wejdą w życie po dniu sprawozdawczym. Ponadto na dzień sprawozdawczy Spółka nie zakończyła jeszcze procesu oszacowania wpływu nowych Standardów i Interpretacji, które wejdą w życie po dniu sprawozdawczym.

2. Wpływ zmian standardów i interpretacji MSSF na jednostkowe sprawozdanie finansowe Spółki

2.1. Obowiązujące zmiany standardów i interpretacji MSSF

Zmiany standardów i interpretacji MSSF, które weszły w życie od dnia 1 stycznia 2014 roku do dnia zatwierdzenia do publikacji niniejszego jednostkowego sprawozdania finansowego nie miały istotnego wpływu na niniejsze jednostkowe sprawozdanie finansowe.

2.2. Standardy i Interpretacje MSSF opublikowane i zatwierdzone przez Unię Europejską, jeszcze nieobowiązujące

Spółka zamierza przyjąć wymienione poniżej nowe standardy oraz zmiany standardów i interpretacji MSSF opublikowane przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości, lecz nieobowiązujące do dnia zatwierdzenia do publikacji niniejszego sprawozdania finansowego zgodnie z datą ich wejścia w życie.

Standardy i Interpretacje zatwierdzone przez UE	Ewentualny wpływ na sprawozdanie finansowe	Data wejścia w życie
nowy Standard MSSF 10 - Skonsolidowane Sprawozdanie Finansowe	nie dotyczy jednostkowego sprawozdania finansowego	1 stycznia 2014
nowy Standard MSSF 11 - Wspólne ustalenia umowne	nie dotyczy jednostkowego sprawozdania finansowego	1 stycznia 2014
nowy Standard MSSF 12 - Ujawnienia informacji na temat udziałów w innych jednostkach	nie dotyczy jednostkowego sprawozdania finansowego	1 stycznia 2014
zmiany do MSSF 10, MSSF 11 i MSSF 12: Przepisy przejściowe	nie dotyczy jednostkowego sprawozdania finansowego	1 stycznia 2014

Standardy i Interpretacje zatwierdzone przez UE	Data wejścia w życie
zmiany do MSR 27 - Jednostkowe sprawozdania finansowe	1 stycznia 2014
zmiany do MSR 28 - Inwestycje w jednostkach stowarzyszonych i we wspólnych przedsięwzięciach	1 stycznia 2014
zmiany do MSR 32 - Instrumenty finansowe: Prezentacja - kompensowanie aktywów i zobowiązań finansowych	1 stycznia 2014
zmiany do MSR 36 - Utrata wartości aktywów: Ujawnienia wartości odzyskiwalnej dotyczące aktywów niefinansowych	1 stycznia 2014
zmiany do MSR 39 - Instrumenty Finansowe: Ujmowanie i Wycena: Nowacja instrumentów pochodnych a dalsze stosowanie rachunkowości zabezpieczeń	1 stycznia 2014
Zmiany do MSSF 10, MSSF 12 and MSR 27 - Jednostki inwestycyjne	1 stycznia 2014

Spółka spodziewa się, że wyżej wymienione standardy i interpretacje nie będą miały istotnego wpływu na jednostkowe sprawozdanie finansowe.

(w tys. zł)

2.3. Standardy i Interpretacje przyjęte przez Radę Międzynarodowych Standardów Rachunkowości (IASB), oczekujące na zatwierdzenie przez UE

Standardy i Interpretacje oczekujące na zatwierdzenie przez UE

Nowy Standard i zmiany do MSSF 9 - Instrumenty finansowe

Zmiany do MSSF 9 - Instrumenty finansowe i MSSF 7 Instrumenty finansowe: Ujawnienia

Interpretacja KIMSF 21 - Opłaty publiczne

Zmiany do MSR 39 Instrumenty Finansowe: Ujmowanie i Wycena

Zmiany do MSR 36 Utrata wartości aktywów - Ujawnienia wartości odzyskiwalnej dotyczące aktywów niefinansowych

Zmiana do MSR 19 Świadczenia pracownicze z tytułu Programy określonych świadczeń: składki pracowników

Zmiany do Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej 2010-2012 – doroczne zmiany

Zmiany do Międzynarodowych Standardów Sprawozdawczości Finansowej 2011-2013 – doroczne zmiany

MSSF 14 Regulacyjne rozliczenia międzyokresowe

Spółka spodziewa się, że wyżej wymienione standardy i interpretacje nie będą miały istotnego wpływu na jednostkowe sprawozdanie finansowe.

2.4. Podstawa wyceny

Sprawozdanie finansowe zostało sporządzone zgodnie z zasadą kosztu historycznego, za wyjątkiem:

- aktywów finansowych dostępnych do sprzedaży,
- nieruchomości inwestycyjnych – wycenianych w wartości godziwej.

Wszystkie wartości w sprawozdaniu finansowym zostały przedstawione w tysiącach złotych polskich, o ile nie wskazano inaczej.

2.5. Waluta funkcjonalna i prezentacyjna

(a) Waluta prezentacji i waluta funkcjonalna

Dane w sprawozdaniu finansowym zostały zaprezentowane w złotych polskich („PLN”), po zaokrągleniu do pełnych tysięcy. Złoty polski jest walutą funkcjonalną Inter Cars S.A.

(b) Różnice kursowe

Transakcje wyrażone w walutach obcych są ujmowane według kursu obowiązującego na dzień zawarcia transakcji. Różnice kursowe powstające na skutek rozliczenia tych transakcji oraz wyceny na dzień sprawozdawczy, po kursie średnim NBP na ten dzień, pieniężnych aktywów i zobowiązań, ujmowane są w zysku lub stracie bieżącego okresu, przy czym różnice kursowe powstające na skutek rozliczenia zobowiązań handlowych korygują koszty sprzedanych produktów, towarów i materiałów, a pozostałe różnice kursowe wykazywane są w oddzielnej pozycji.

Niepieniężne pozycje bilansowe wyrażone w walucie obcej wycenione według wartości godziwej są przeliczane według średniego kursu NBP (lub innego banku w przypadku innej waluty funkcjonalnej) obowiązującego na dzień szacowania wartości godziwej. Pozycje niepieniężne wyceniane według kosztu historycznego w walucie obcej Grupa przelicza używając kursu wymiany z dnia zawarcia transakcji. Różnice kursowe z przeliczenia ujmuje się w zysku lub stracie bieżącego okresu, z wyjątkiem różnic powstających na przeliczeniu instrumentów kapitałowych zakwalifikowanych jako dostępne do sprzedaży, zobowiązań finansowych wyznaczonych jako zabezpieczenie udziału w aktywach netto w jednostce działającej za granicą, które są efektywne, oraz kwalifikowanych zabezpieczeń przepływów pieniężnych, które Grupa ujmuje jako inne całkowite dochody.

Różnice kursowe powstające na skutek przeliczenia na PLN operacji gospodarczych ujmowane są w odrębnej pozycji sprawozdania z całkowitych dochodów, z wyłączeniem różnic kursowych dotyczących spłaty zobowiązań lub zapłaty należności związanych z

(w tys. zł)

dostawami lub sprzedażą towarów i usług, które są odnoszone na koszt sprzedanych produktów, towarów i materiałów.

3. Opis stosowanych zasad rachunkowości

3.1. Zmiany w polityce rachunkowości

W 2013 roku nie nastąpiły zmiany w polityce rachunkowości.

3.2. Opis ważniejszych stosowanych zasad rachunkowości

Zasady (polityka) rachunkowości przedstawione poniżej stosowane były w odniesieniu do wszystkich okresów zaprezentowanych w sprawozdaniu finansowym.

a) Rzeczowe aktywa trwałe

Rzeczowe aktywa trwałe wycenia się według cen nabycia lub kosztu wytworzenia, pomniejszonych o skumulowane odpisy amortyzacyjne oraz odpisy z tytułu utraty wartości. Grunty nie podlegają amortyzacji.

Rzeczowe aktywa trwałe obejmują środki trwałe własne, inwestycje w obcych środkach trwałych, środki trwałe w budowie oraz obce środki trwałe przyjęte do używania przez jednostkę (gdy warunki umowy przenoszą zasadniczo całe potencjalne korzyści oraz ryzyko wynikające z ich posiadania na jednostkę) i stanowią środki wykorzystywane przy dostawach towarów lub świadczeniu usług oraz do celów administracyjnych bądź do celów wynajmu na rzecz osób trzecich, a oczekiwany czas ich użytkowania przekracza jeden rok. Cena nabycia lub koszt wytworzenia obejmuje koszty poniesione na zakup lub wytworzenie rzeczowych aktywów trwałych, w tym skapitalizowane odsetki naliczone do momentu oddania środka trwałego do użytkowania. Nakłady poniesione w terminie późniejszym uwzględnia się w wartości bilansowej, jeżeli jest prawdopodobne, że nastąpi wpływ korzyści ekonomicznych do Grupy. Koszty bieżącego utrzymania rzeczowych aktywów trwałych ujmowane są w zysku lub stracie bieżącego okresu.

Na cenę nabycia lub koszt wytworzenia pozycji rzeczowych aktywów trwałych składa się cena zakupu, łącznie z cłami importowymi i bezzwrotnymi podatkami od zakupu pomniejszona o opusty handlowe i rabaty, wszystkie inne pozwalające się bezpośrednio przyporządkować koszty poniesione w celu dostosowania składnika aktywów do miejsca i stanu niezbędnego do rozpoczęcia jego używania zgodnie z zamierzeniami kierownictwa oraz szacunkowe koszty demontażu i usunięcia składnika aktywów i koszty przeprowadzenia renowacji miejsca, w którym się znajdował, do których jednostka jest zobowiązana.

Rzeczowe aktywa trwałe, za wyjątkiem środków trwałych w budowie oraz gruntów podlegają amortyzacji. Podstawą naliczania amortyzacji jest cena nabycia lub koszty wytworzenia pomniejszone o wartość końcową, na podstawie przyjętego przez jednostkę i okresowo weryfikowanego okresu użytkowania składnika aktywów. Amortyzacja następuje od momentu gdy składnik aktywów dostępny jest do użytkowania i dokonywana jest do wcześniejszej z dat: gdy środek trwały zostaje zaklasyfikowany jako przeznaczony do sprzedaży, zostaje usunięty z bilansu, wartość końcowa składników aktywów przewyższa jego wartość bilansową lub został już całkowicie zamortyzowany.

Ustalane odpisy dokonywane są metodą liniową według następujących okresów:

Budynki oraz inwestycje w budynkach obcych	10 - 40 lat
Urządzenia techniczne i maszyny	3 - 16 lat
Środki transportu	5 - 7 lat
Pozostałe środki trwałe	rok - 5 lat

Zyski i straty wynikające z usunięcia składnika rzeczowych aktywów trwałych z bilansu, ustalane są, jako różnica między przychodami netto ze zbycia a wartością bilansową i ujmowane w zysku lub stracie bieżącego okresu.

b) Wartość firmy

Wartość firmy, która powstaje w związku z przejęciem jednostek zależnych, jest ujmowana jako składnik wartości niematerialnych. Wartość godziwa przekazanej zapłaty nie zawiera

(w tys. zł)

kwot związanych z rozliczeniem wcześniej istniejących powiązań. Kwoty te zasadniczo są ujmowane w zysku lub stracie bieżącego okresu. Koszty związane z nabyciem, inne niż odnoszące się do emisji instrumentów dłużnych lub kapitałowych, które Grupa ponosi w związku z połączeniem jednostek rozlicza się jako koszt okresu, w którym zostały poniesione.

Po początkowym ujęciu, wartość firmy jest wykazywana według ceny nabycia pomniejszonej o wszelkie skumulowane odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości. W przypadku inwestycji wycenianych metodą praw własności, wartość firmy jest ujęta w wartości bilansowej inwestycji, a odpisu aktualizującego z tytułu utraty wartości tej inwestycji nie alokuje się do żadnego składnika aktywów, w tym również do wartości firmy, która stanowi część wartości tej inwestycji. Nabycie udziałów niekontrolujących jest ujmowane jako transakcje z właścicielami, w wyniku czego przy tego rodzaju transakcjach nie jest ujmowana wartość firmy. Korekty do udziałów niekontrolujących są oparte na proporcjonalnej wartości aktywów netto jednostki zależnej.

c) Wartości niematerialne

Jako wartości niematerialne ujmowane są możliwe do zidentyfikowania niepieniężne składniki aktywów nie posiadające postaci fizycznej o wiarygodnie ustalonej cenie nabycia lub koszcie wytworzenia, z których jednostka prawdopodobnie osiągnie przyszłe korzyści ekonomiczne, przyporządkowywane danemu składnikowi. Składniki wartości niematerialnych o określonym okresie użytkowania podlegają amortyzacji, przez okres ich ekonomicznej użyteczności, od momentu, gdy składnik aktywów jest dostępny do użytkowania. Amortyzacji zaprzestaje się na wcześniejszą z dat: gdy składnik wartości niematerialnych zostaje zaklasyfikowany jako przeznaczony do sprzedaży (lub zawarty w grupie do zbycia, która jest zaklasyfikowana jako przeznaczona do sprzedaży) zgodnie z MSSF 5 „Aktywa trwałe przeznaczone do sprzedaży i działalność zaniechana” lub zostaje usunięty z ewidencji bilansowej lub jest całkowicie umorzony. Podlegającą amortyzacji wartość składnika aktywów niematerialnych ustala się po odjęciu jego wartości końcowej.

Relacje z dostawcami

Relacje z dostawcami nabywane w wyniku nabycia lub połączenia jednostek, są początkowo ujmowane według ceny nabycia. Cena nabycia relacji z dostawcami nabytych w transakcji połączenia jest równa ich wartości godziwej na dzień połączenia.

Po początkowym ujęciu, relacje z dostawcami są wykazywane w cenie nabycia pomniejszonej o umorzenie i odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości. Relacje z dostawcami nabyte w transakcji połączenia z JC Auto S.A. są amortyzowane przez okres 12 lat, zgodnie z oszacowanym okresem ich ekonomicznej użyteczności.

Programy komputerowe

Licencje na programy komputerowe są wyceniane w wysokości kosztów poniesionych na ich nabycie oraz doprowadzenie do stanu umożliwiającego ich użytkowanie.

Koszty związane z utrzymaniem programów komputerowych są ujmowane w kosztach okresu, w którym są ponoszone.

Koszty związane bezpośrednio z wytworzeniem unikalnych programów komputerowych na potrzeby jednostki, które z dużym prawdopodobieństwem przyniosą ekonomiczne korzyści przewyższające koszty w okresie dłuższym niż rok są ujmowane jako składnik wartości niematerialnych i są amortyzowane w okresie ich użytkowania, lecz nie dłużej niż przez okres trwania umowy leasingu.

d) Nieruchomości inwestycyjne

Nieruchomości inwestycyjne stanowią nieruchomości, które traktowane są jako źródło przychodów z czynszów lub utrzymywane są w posiadaniu ze względu na przyrost ich wartości, względnie z uwagi na obie te korzyści i nie są wykorzystywane w działalności operacyjnej ani też nie są przeznaczone na sprzedaż w ramach zwykłej działalności. Nieruchomości inwestycyjne są początkowo ujmowane po cenie nabycia powiększone o koszty transakcji. Po początkowym ujęciu wykazywane są według wartości godziwej a zyski lub straty wynikające ze zmian wartości godziwej nieruchomości inwestycyjnych są ujmowane w zysku lub stracie w okresie, w którym powstały.

Przeniesienia aktywów do nieruchomości inwestycyjnych dokonuje się tylko w przypadku zmiany sposobu ich użytkowania i spełnienia warunków ujmowania nieruchomości jako nieruchomości inwestycyjnej. W odniesieniu do tej nieruchomości stosuje się zasady opisane

(w tys. zł)

w części Rzeczowe aktywa trwałe aż do dnia zmiany sposobu użytkowania tej nieruchomości. Wszelkie różnice między wartością godziwą nieruchomości ustaloną na ten dzień a jej poprzednią wartością bilansową ujmuje się w innych całkowitych dochodach.

Przeniesienia aktywów z nieruchomości inwestycyjnych dokonuje się tylko wówczas, gdy nastąpiła zmiana sposobu ich użytkowania potwierdzona przez rozpoczęcie zajmowania nieruchomości do celów działalności operacyjnej lub rozpoczęcie dostosowywania nieruchomości z zamiarem jej sprzedaży.

W przypadku przeniesienia nieruchomości inwestycyjnej do nieruchomości wykorzystywanych w działalności operacyjnej lub do zapasów, koszt tej nieruchomości, który zostanie przyjęty dla celów jej ujęcia w innej kategorii aktywów jest równy wartości godziwej tej nieruchomości ustalonej na dzień zmiany jej sposobu użytkowania.

e) Instrumenty finansowe

Instrumenty finansowe klasyfikowane są w następujących kategoriach: (a) instrumenty finansowe utrzymywane do terminu wymagalności, (b) pożyczki i należności, (c) aktywa finansowe dostępne do sprzedaży, (d) instrumenty finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy.

W momencie początkowego ujęcia instrumenty finansowe wycenia się w wartości godziwej, powiększonej, w przypadku inwestycji nie zaklasyfikowanych jako wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy, o koszty transakcji, które mogą być bezpośrednio przypisane do nabycia lub emisji składnika aktywów finansowych.

Spółka zaprzestaje ujmować składnik aktywów finansowych w momencie wygaśnięcia praw wynikających z umowy do otrzymywania przepływów pieniężnych z tego składnika aktywów lub od momentu, kiedy prawa do otrzymywania przepływów pieniężnych z aktywa finansowego są przekazywane w transakcji przenoszącej zasadniczo wszystkie znaczące ryzyka i korzyści wynikające z ich własności. Każdy udział w przekazywanym składniku aktywów finansowych, który jest utworzony lub pozostaje w posiadaniu Spółki jest traktowany jako składnik aktywów lub zobowiązanie.

Wartość godziwą instrumentów finansowych, które są przedmiotem obrotu na aktywnym rynku ustala się w odniesieniu do ceny zamknięcia notowań z ostatniego dnia notowań.

Wartość godziwą instrumentów finansowych niebędących przedmiotem obrotu na aktywnym rynku ustala się, o ile jest to możliwe, przy wykorzystaniu technik wyceny, które obejmują porównanie z wartością rynkową innego instrumentu posiadającego zasadniczo takie same cechy, będącego przedmiotem obrotu na aktywnym rynku, w oparciu o prognozowane przepływy pieniężne lub modele wyceny opcji uwzględniających okoliczności specyficzne dla jednostki.

Na dzień sprawozdawczy jednostka dokonuje oceny czy nie zaszły obiektywne przesłanki utraty wartości przez poszczególne aktywa lub grupy aktywów.

(a) instrumenty finansowe utrzymywane do terminu wymagalności

Stanowią aktywa finansowe, inne niż instrumenty pochodne, o określonych lub możliwych do określenia płatnościach i określonym terminie zapadalności, które jednostka zamierza i ma możliwość utrzymać w posiadaniu do upływu terminu wymagalności, z wyłączeniem aktywów finansowych zaliczonych do kategorii instrumentów finansowych wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy, inwestycji dostępnych do sprzedaży oraz pożyczek i należności.

Jako aktywa obrotowe ujmowane są te aktywa, których termin wymagalności przypada w okresie nie dłuższym niż 12 miesięcy od daty sprawozdawczej.

Inwestycje utrzymywane do terminu wymagalności po początkowym ujęciu są wyceniane w wysokości zamortyzowanego kosztu, przy zastosowaniu efektywnej stopy procentowej po pomniejszeniu o ewentualne odpisy aktualizujące z tytułu utraty wartości.

(b) pożyczki i należności

Stanowią aktywa finansowe, inne niż instrumenty pochodne, o określonych lub możliwych do określenia płatnościach, które nie są przedmiotem obrotu na aktywnym rynku, powstałe w wyniku wydania środków pieniężnych, dostarczenia towarów lub realizacji usług na rzecz dłużnika bez intencji zaklasyfikowania tych należności do aktywów finansowych wycenianych w wartości godziwej przez wynik finansowy. Ujmowane są jako aktywa obrotowe, za

(w tys. zł)

wyjątkiem tych, dla których termin zapadalności przekracza 12 miesięcy po dniu sprawozdawczym.

Należności z tytułu dostaw towarów i usług oraz pozostałe należności są wyceniane w wysokości amortyzowanego kosztu z zastosowaniem efektywnej stopy procentowej pomniejszonej o odpisy aktualizujące należności wątpliwe.

(c) aktywa finansowe dostępne do sprzedaży

Stanowią aktywa finansowe, inne niż instrumenty pochodne, uznane za dostępne do sprzedaży lub inne niż ujęte w kategoriach (a), (b) lub (d). Ujmowane są jako aktywa obrotowe, o ile istnieje intencja ich zbycia w ciągu 12 miesięcy od dnia sprawozdawczego. Aktywa finansowe dostępne do sprzedaży są wyceniane w wartości godziwej z wyjątkiem inwestycji w instrumenty kapitałowe nieposiadające kwotowań cen rynkowych z aktywnego rynku i których wartość godziwa nie może być wiarygodnie zmierzona przy wykorzystaniu innych technik wyceny.

Zyski lub straty z wyceny aktywów finansowych dostępnych do sprzedaży są ujmowane, jako oddzielny składnik kapitałów do momentu ich zbycia lub do czasu, kiedy nastąpi utrata jej wartości, w którym to momencie skumulowany zysk lub strata poprzednio wykazana w innych całkowitych dochodach zostaje ujęta w zysku lub stracie bieżącego okresu.

(d) instrumenty finansowe wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy.

Instrument jest klasyfikowany, jako inwestycja wyceniana według wartości godziwej przez wynik finansowy, jeśli jest przeznaczony do obrotu lub zostanie do takich zaliczony po początkowym ujęciu. Instrumenty finansowe są zaliczane do wycenianych według wartości godziwej przez wynik finansowy, jeśli Spółka aktywnie zarządza takimi inwestycjami i podejmuje decyzje odnośnie kupna i sprzedaży na podstawie ich wartości godziwej. Po początkowym ujęciu, koszty transakcyjne związane z inwestycją zostają ujęte w zysku lub stracie w dacie poniesienia.

Wartością godziwą instrumentów finansowych zaklasyfikowanych jako wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy lub dostępne do sprzedaży jest ich zgłoszona bieżąca oferta kupna na dzień sprawozdawczy.

f) Zobowiązania finansowe nie będące instrumentami pochodnymi

Wyemitowane instrumenty dłużne oraz zobowiązania podporządkowane są ujmowane przez Spółkę na dzień ich powstania. Wszystkie pozostałe zobowiązania finansowe, w tym zobowiązania wyceniane w wartości godziwej przez wynik finansowy, są ujmowane na dzień zawarcia transakcji, który jest dniem, w którym Spółka staje się stroną umowy zobowiązującej do wydania instrumentu finansowego.

Spółka wyłącza z ksiąg zobowiązanie finansowe, kiedy zobowiązanie zostanie spłacone, umorzone lub ulegnie przedawnieniu.

Aktywa i zobowiązania finansowe kompensuje się ze sobą i wykazuje w sprawozdaniu z sytuacji finansowej w kwocie netto wyłącznie, jeśli Spółka posiada ważny prawnie tytuł do kompensaty określonych aktywów i zobowiązań finansowych lub zamierza rozliczyć daną transakcję w wartości netto poddanych kompensacie składników aktywów i zobowiązań finansowych lub zamierza jednocześnie podlegające kompensacie aktywa finansowe zrealizować, a zobowiązania finansowe rozliczyć.

Spółka klasyfikuje zobowiązania finansowe nie będące instrumentami pochodnymi do kategorii innych zobowiązań finansowych. Tego typu zobowiązania finansowe początkowo ujmowane są w wartości godziwej powiększonej o dające się bezpośrednio przyporządkować koszty transakcyjne. Po początkowym ujęciu zobowiązania te wyceniane są według zamortyzowanego kosztu przy użyciu metody efektywnej stopy procentowej.

Do innych zobowiązań finansowych zalicza się kredyty, pożyczki i inne instrumenty dłużne, kredyty w rachunku bieżącym, zobowiązania handlowe oraz pozostałe zobowiązania. Szczegóły odnośnie wyceny kredytów bankowych i pożyczek zostały zaprezentowane w punkcie I).

(w tys. zł)

g) Utrata wartości składnika aktywów

Aktywa finansowe

Odpis z tytułu utraty wartości aktywów finansowych jest ujmowany w momencie, kiedy istnieją obiektywne przesłanki, że zaistniały zdarzenia, które mogą mieć negatywny wpływ na wartość przyszłych przepływów pieniężnych związanych z danym składnikiem aktywów.

Utrata wartości w odniesieniu do aktywów finansowych wycenianych według zamortyzowanego kosztu szacowana jest jako różnica między ich wartością bilansową, a wartością bieżącą przyszłych przepływów pieniężnych zdyskontowanych przy użyciu pierwotnej efektywnej stopy procentowej. Odpis z tytułu utraty wartości w odniesieniu do aktywów finansowych dostępnych do sprzedaży jest wyliczany przez odniesienie do ich bieżącej wartości godziwej.

Wartość bilansowa poszczególnych aktywów finansowych o jednostkowo istotnej wartości poddawana jest ocenie na każdy dzień sprawozdawczy w celu stwierdzenia, czy występują przesłanki wskazujące na utratę ich wartości. Pozostałe aktywa finansowe są oceniane pod kątem utraty wartości zbiorczo, pogrupowane według podobnego poziomu ryzyka kredytowego.

Odpisy z tytułu utraty wartości ujmowane są w zysku lub stracie bieżącego okresu.

Odpisy z tytułu utraty wartości są odwracane, jeśli późniejszy wzrost wartości odzyskiwalnej może być obiektywnie przypisany do zdarzenia po dniu ujęcia straty z tytułu utraty wartości. Odpisy z tytułu utraty wartości w odniesieniu do inwestycji w instrumenty kapitałowe zaklasyfikowanych jako dostępne do sprzedaży nie są odwracane przez wynik finansowy. Jeżeli wartość godziwa instrumentów dłużnych zakwalifikowanych jako dostępne do sprzedaży wzrośnie a jej wzrost może być obiektywnie przypisany do zdarzenia po ujęciu utraty wartości to uprzednio ujętą stratę z tytułu utraty wartości odwraca się z kwotą odwrócenia wykazaną w innych całkowitych dochodach.

Aktywa niefinansowe

Wartość bilansowa aktywów niefinansowych, innych niż nieruchomości inwestycyjne, zapasy i aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego poddawana jest ocenie na każdy dzień sprawozdawczy w celu stwierdzenia, czy występują przesłanki wskazujące na utratę ich wartości. W przypadku wystąpienia takich przesłanek Spółka dokonuje szacunku wartości odzyskiwalnej poszczególnych aktywów. Wartość odzyskiwalna wartości firmy, wartości niematerialnych o nieokreślonym okresie użytkowania oraz wartości niematerialnych, które nie są jeszcze zdadne do użytkowania jest szacowana na każdy dzień sprawozdawczy.

Odpis z tytułu utraty wartości ujmowany jest w momencie, kiedy wartość bilansowa składnika aktywów lub ośrodka generującego środki pieniężne przewyższa jego wartość odzyskiwalną. Ośrodek generujący środki pieniężne jest definiowany jako najmniejsza identyfikowalna grupa aktywów, która wypracowuje środki pieniężne niezależnie od innych aktywów i ich grup. Odpisy z tytułu utraty wartości są ujmowane w zysku lub stracie bieżącego okresu. Utrata wartości ośrodka generującego środki pieniężne jest w pierwszej kolejności ujmowana jako zmniejszenie wartości firmy przypisanej do tego ośrodka (grupy ośrodków), a następnie jako zmniejszenie wartości bilansowej pozostałych aktywów tego ośrodka (grupy ośrodków) na zasadzie proporcjonalnej.

Wartość odzyskiwalna aktywów lub ośrodków generujących środki pieniężne definiowana jest jako większa z ich wartości netto możliwej do uzyskania ze sprzedaży oraz ich wartości użytkowej. Przy szacowaniu wartości użytkowej przyszłe przepływy pieniężne dyskontowane są przy użyciu stopy procentowej przed opodatkowaniem, która odzwierciedla aktualną rynkową ocenę wartości pieniądza w czasie oraz czynniki ryzyka charakterystyczne dla danego składnika aktywów. W przypadku aktywów, które nie generują niezależnych przepływów pieniężnych wartość użytkowa szacowana jest dla najmniejszego identyfikowalnego ośrodka generującego środki pieniężne, do którego dany składnik aktywów przynależy.

Odpis wartości firmy z tytułu utraty wartości nie jest odwracany. W odniesieniu do innych aktywów odpisy z tytułu utraty wartości rozpoznane w poprzednich okresach, są poddawane na każdy dzień sprawozdawczy ocenie, czy zaszły przesłanki wskazujące na zmniejszenie utraty wartości lub jej całkowite odwrócenie. Odpis aktualizujący z tytułu utraty wartości jest odwracany, jeżeli zmieniły się szacunki zastosowane do szacowania wartości odzyskiwalnej. Odpis z tytułu utraty wartości odwracany jest tylko do wysokości wartości bilansowej składnika

(w tys. zł)

aktywów pomniejszonej o odpisy amortyzacyjne, jaka byłaby wykazana w sytuacji, gdyby odpis z tytułu utraty wartości nie został ujęty.

h) Leasing

a) jednostka jako leasingobiorca

Środki trwałe, które użytkowane są przez jednostkę na podstawie umów leasingu finansowego, przenoszące na jednostkę zasadniczo całe ryzyko i korzyści wynikające z tytułu ich posiadania, wykazywane są w bilansie według niższej z wartości godziwej tych środków trwałych lub wartości bieżącej minimalnych przyszłych płatności leasingowych. Opłaty leasingowe dzielone są między koszty finansowe i zmniejszenie niespłaconego salda zobowiązania, aby uzyskać stałą okresową stopę procentową w stosunku do niespłaconego salda zobowiązań. Koszty finansowe są ujmowane bezpośrednio w zysku lub stracie bieżącego okresu. W sytuacji braku uzasadnionego prawdopodobieństwa przejęcia własności na koniec okresu leasingowania, środki trwałe używane na podstawie umów leasingu finansowego są amortyzowane przez krótszy z dwóch okresów: okres leasingu lub okres użytkowania. W innych przypadkach środki trwałe są amortyzowane przez okres użytkowania.

Umowy dzierżawy i leasingu, które zasadniczo całe ryzyko i korzyści wynikające z tytułu posiadania aktywów, pozostawiają przy leasingodawcy są wykazywane jako umowy leasingu operacyjnego. Koszty opłat leasingowych są odnoszone liniowo w zysku lub stracie w okresie obowiązywania umowy.

(b) jednostka jako leasingodawca

Przychody z tytułu leasingu operacyjnego są ujmowane w zysku lub stracie przy zastosowaniu metody liniowej w okresie wynikającym z umowy. Aktywa będące przedmiotem umowy są ujmowane w bilansie i amortyzowane na zasadach tożsamych ze stosowanymi dla podobnych kategorii aktywów.

i) Zapasy

Zapasy są wykazywane według wartości niższej z ceny nabycia (kosztów wytworzenia) lub wartości netto możliwej do uzyskania w wyniku sprzedaży. Koszt zapasów obejmuje wszystkie koszty nabycia, koszty przetworzenia oraz inne koszty poniesione w celu doprowadzenia zapasów do ich obecnego miejsca i stanu.

Cenę nabycia lub koszt wytworzenia zapasów ustala się przyjmując, że składniki, których dotyczy rozchód są tymi, które jednostka nabyła najwcześniej (metoda FIFO).

Kwoty wynikające z rabatów i opustów oraz innych płatności uzależnionych od wielkości zakupów ujmowane są jako zmniejszenie ceny zakupu niezależnie od daty faktycznego ich otrzymania pod warunkiem, że ich otrzymanie jest uprawdopodobnione.

Wartość netto możliwa do uzyskania jest ujmowana w wysokości szacunkowej ceny sprzedaży dokonywanej w toku zwykłej działalności gospodarczej pomniejszonej o szacunkowe koszty wykończenia i koszty niezbędne aby doprowadzić sprzedaż do skutku.

Wartość zapasów pomniejszają odpisy aktualizacyjne tworzone w przypadku, gdy możliwa do uzyskania cena sprzedaży netto (stanowiąca cenę pomniejszoną o opusty, rabaty oraz koszty związane z dokonaniem sprzedaży) jest niższa od ceny nabycia (kosztów wytworzenia) zapasów.

j) Środki pieniężne i ekwiwalenty

Środki pieniężne i ekwiwalenty obejmują środki pieniężne w kasie, na rachunkach bankowych oraz depozyty i krótkoterminowe papiery wartościowe z terminem zapadalności do trzech miesięcy.

k) Kapitał własny

W sprawozdaniu finansowym Spółki kapitał własny stanowią:

1. Kapitał zakładowy wykazywany jest w wysokości określonej w statucie i wpisanej w rejestrze sądowym,
2. Premia z tytułu sprzedaży akcji po cenie przewyższającej ich wartość nominalną jest wykazywana jako oddzielna pozycja kapitałów własnych. Koszty emisji akcji pomniejszają wartość kapitałów.
3. Kapitał zapasowy tworzony zgodnie z Kodeksem Spółek Handlowych,
4. Pozostały kapitał rezerwy utworzony z wyceny opcji managerskich,

(w tys. zł)

5. Zyski zatrzymane, w skład w których wchodzi zyski zatrzymane z lat ubiegłych oraz zysk lub strata bieżącego okresu obrotowego.

l) Kredyty bankowe i pożyczki

Początkowo kredyty bankowe i pożyczki są ujmowane według ceny nabycia odpowiadającej wartości godziwej, przy ustalaniu której uwzględniane są koszty transakcyjne związane z uzyskaniem kredytu lub pożyczki oraz dyskonta lub premie uzyskane przy rozliczeniu zobowiązań.

W kolejnych okresach kredyty i pożyczki są wyceniane według zamortyzowanego kosztu, przy zastosowaniu efektywnej stopy procentowej.

m) Rezerwy

Rezerwy są tworzone wówczas, gdy na jednostce ciąży obecny obowiązek (prawny lub zwyczajowo oczekiwany) wynikający ze zdarzeń przeszłych, prawdopodobne jest, że wypełnienie obowiązku spowoduje konieczność wypływu środków zawierających w sobie korzyści ekonomiczne oraz można dokonać wiarygodnego szacunku kwoty tego zobowiązania.

n) Przychody

Przychody uznawane są w wartości godziwej korzyści ekonomicznych otrzymanych bądź należnych, których wysokość można określić w wiarygodny sposób.

(a) przychody ze sprzedaży towarów i produktów

Przychody są ujmowane, jeżeli:

- znaczące ryzyko i korzyści wynikające z praw własności zostały przekazane nabywcy,
- jednostka przestaje być trwale zaangażowana w zarządzanie sprzedanymi towarami, produktami i usługami w stopniu, w jakim zazwyczaj funkcję taką realizuje się wobec towarów, do których ma się prawo własności, ani też nie sprawuje nad nimi efektywnej kontroli,
- kwotę przychodów można wycenić w wiarygodny sposób,
- istnieje prawdopodobieństwo, że jednostka uzyska korzyści ekonomiczne z tytułu transakcji,
- koszty poniesione oraz te, które zostaną poniesione w związku z transakcją, można wycenić w wiarygodny sposób.

Przychody wykazuje się w wartości netto, tj. bez uwzględnienia podatku od towarów i usług oraz z uwzględnieniem wszelkich udzielonych rabatów.

Sprzedaż krajowa realizowana jest poprzez sieć filiantów, z którymi podpisano umowy o dystrybucję. Przychód ze sprzedaży uznawany jest w momencie wydania towarów klientowi przez filianta. W przypadku sprzedaży eksportowej przychody są ujmowane w momencie wydania towaru kupującemu.

(b) świadczenie usług

Przychody z tytułu świadczenia usług są ujmowane na podstawie stopnia zaawansowania realizacji transakcji na dzień sprawozdawczy. Wynik transakcji oceniany jest jako wiarygodny, jeżeli spełnione są wszystkie następujące warunki:

- kwotę przychodów można wycenić w sposób wiarygodny,
- istnieje prawdopodobieństwo, że jednostka uzyska korzyści ekonomiczne z tytułu przeprowadzonej transakcji,
- stopień realizacji transakcji na dzień sprawozdawczy może być określony w wiarygodny sposób,
- koszty poniesione w związku z transakcją oraz koszty zakończenia transakcji mogą być wycenione w wiarygodny sposób.

(c) przychody odsetkowe

Przychody z tytułu odsetek są uznawane przy uwzględnieniu efektywnej stopy procentowej, jeżeli ich otrzymanie jest uprawdopodobnione a ich wysokość może być określona w wiarygodny sposób.

(d) dywidendy

(w tys. zł)

Przychody z tytułu dywidend są uznawane w momencie ustalenia praw do ich uzyskania, jeżeli ich otrzymanie jest prawdopodobne, a ich wysokość może być określona w wiarygodny sposób.

o) Koszty operacyjne

Koszty operacyjne są ujmowane w okresie, którego dotyczą, w takiej wysokości, w jakiej prawdopodobne jest, że nastąpi zmniejszenie korzyści ekonomicznych jednostki, które można wiarygodnie wycenić.

Koszty wynikające z obciążeń Spółki przez filiantów, z tytułu wynagrodzenia za dokonaną w imieniu jednostki sprzedaż towarów, są ujmowane w okresie, którego dotyczą.

Koszty z tytułu wynajmu powierzchni biurowej oraz magazynowej ujmowane są w zysku lub stracie okresu, w którym została ujęta sprzedaż.

Kwoty refakturowane pomniejszają odpowiednie pozycje kosztów jednostki.

p) Koszty finansowe

Koszty finansowe obejmują głównie odsetki płatne z tytułu zadłużenia, odwracanie dyskonta z tytułu rezerw, straty z tytułu różnic kursowych, straty z tytułu zmiany wartości godziwej instrumentów finansowych wycenianych przez wynik finansowy, odpisy z tytułu utraty wartości aktywów finansowych oraz zyski i straty dotyczące instrumentów zabezpieczających, które ujmowane są w zysku lub stracie. Wszystkie koszty z tytułu odsetek są ustalane w oparciu o efektywną stopę procentową.

q) Podatek dochodowy

Podatek dochodowy obejmuje zarówno część bieżącą jak i część odroczoną. Kalkulacja podatku dochodowego bieżącego jest oparta na zysku danego okresu ustalonym zgodnie z obowiązującymi przepisami podatkowymi. Łączne obciążenie podatkowe uwzględnia podatek bieżący i podatek odroczony ustalany metodą bilansową, który występuje w związku z przejściowymi różnicami między wykazywaną w księgach rachunkowych wartością aktywów i pasywów, a ich wartością podatkową.

Podatek odroczony ustala się przy uwzględnieniu stawek podatku dochodowego obowiązujących w roku powstania zobowiązania na podstawie uchwalonych przepisów podatkowych obowiązujących w roku rozliczenia rezerw i aktywów.

Aktywa z tytułu odroczonego podatku dochodowego ustala się w wysokości kwoty przewidzianej w przyszłości do odliczenia od podatku dochodowego, w związku z ujemnymi różnicami przejściowymi, które spowodują w przyszłości zmniejszenie podstawy obliczenia podatku dochodowego oraz straty podatkowej możliwej do odliczenia, ustalonej przy uwzględnieniu zasady ostrożności.

Rezerwę z tytułu odroczonego podatku dochodowego tworzy się w wysokości kwoty podatku dochodowego, wymagającej w przyszłości zapłaty, w związku z występowaniem dodatnich różnic przejściowych, to jest różnic, które spowodują zwiększenie podstawy obliczenia podatku dochodowego w przyszłości.

Składnik aktywów oraz rezerwa z tytułu odroczonego podatku dochodowego są kompensowane w jednostkowym bilansie, jeżeli Spółka posiada możliwy do wyegzekwowania tytuł do przeprowadzenia kompensat należności i zobowiązań z tytułu bieżącego podatku dochodowego oraz, gdy aktywa i rezerwy z tyt. podatku odroczonego dotyczą podatku dochodowego nałożonego przez tę samą władzę podatkową na tego samego podatnika.

r) Wycena wartości udziałów w jednostkach podporządkowanych

Udziały w jednostkach podporządkowanych wyceniane są według ceny nabycia pomniejszonej o odpisy z tytułu utraty wartości.

Cena nabycia dla udziałów w jednostkach podporządkowanych objętych w zamian za wniesiony aport ustalana jest na podstawie wartości bilansowej składników aportu na dzień wniesienia.

4. Informacje na temat segmentów działalności

Informacja odnośnie segmentów operacyjnych została zaprezentowana w skonsolidowanym sprawozdaniu finansowym Grupy Kapitałowej Inter Cars S.A., z uwagi na identyfikację segmentów na poziomie Grupy.

(w tys. zł)

5. Informacje uzupełniające

Informacje na temat głównych produktów i usług oraz na temat geograficznego podziału sprzedaży zostały przedstawione w nocie numer 19.

Zdecydowana większość aktywów trwałych Spółki, skoncentrowana jest w Polsce. Spółka nie jest w stanie wyodrębnić aktywów w ramach geograficznej struktury sprzedaży.

Ze względu na specyfikę działalności Spółka nie posiada kluczowych odbiorców. Więcej informacji na ten temat przedstawiono w nocie numer 11.

6. Rzeczowe aktywa trwałe

	<u>31.12.2013</u>	<u>31.12.2012</u>
Grunty	31 935	23 723
Budynki, lokale i obiekty inżynierii lądowej i wodnej	79 083	74 769
Urządzenia techniczne i maszyny	12 198	24 428
Środki transportu	4 250	7 404
Inne środki trwałe	9 643	19 838
Środki trwałe w budowie	2 282	15 888
Łącznie rzeczowe aktywa trwałe	<u>139 391</u>	<u>166 050</u>

Rzeczowe aktywa trwałe w leasingu

Wartość bilansowa rzeczowych aktywów trwałych użytkowanych na podstawie umów leasingu finansowego na dzień:

- 31 grudnia 2013 roku –31 819 tys. zł
- 31 grudnia 2012 roku –31 581 tys. zł

Umowy leasingu finansowego dotyczą leasingu sprzętu i oprogramowania komputerowego, samochodów i obiektu w Kajetanach, wykorzystywanych w działalności Spółki.

W stosunku do żadnego ze składników posiadanych przez Spółkę rzeczowych aktywów trwałych, z wyjątkiem objętych umowami leasingu finansowego, nie jest ograniczone prawo do dysponowania.

Koszty finansowania zewnętrznego

Koszty finansowania zewnętrznego odniesione na saldo rzeczowych aktywów trwałych za rok sprawozdawczy nie są istotne.

Informacje objaśniające do rocznego jednostkowego sprawozdania finansowego

(w tys. zł)

	Grunty	Budynki i budowle	Maszyny i urządzenia	Środki transportu	Inne środki trwałe	Środki trwałe w budowie	Ogółem
WARTOŚĆ BRUTTO RZECZOWYCH AKTYWÓW TRWAŁYCH							
Wartość brutto na dzień 1 stycznia 2012 roku	9 699	90 427	41 937	19 981	76 954	18 241	257 239
Zwiększenia:	14 024	6 661	19 311	1 468	7 148	(2 353)	46 259
Nabycie	8 189	1 566	10 872	1 468	4 986	19 572	46 653
Przeniesienie	5 835	5 095	7 380	-	2 162	(21 925)	(1 453)
Leasing	-	-	1 059	-	-	-	1 059
Zmniejszenia:	-	1 073	1 705	5 306	14 435	-	22 519
Sprzedaż	-	1 073	1 629	3 733	6 634	-	13 069
Likwidacja	-	-	-	-	7 733	-	7 733
Przeniesienie do spółki zależnej ILS	-	-	76	1 573	68	-	1 717
Wartość brutto na dzień 31 grudnia 2012 roku	23 723	96 015	59 543	16 143	69 667	15 888	280 979
Zwiększenia:	8 212	7 686	7 415	1 513	2 652	4 888	32 366
Nabycie	7 846	7 659	1 375	1 011	1 527	6 778	26 196
Przeniesienie	366	27	372	-	1 125	(1 890)	-
Leasing	-	-	5 668	502	-	-	6 170
Zmniejszenia:	-	348	20 116	9 249	32 385	18 494	80 592
Sprzedaż	-	-	192	2 215	116	-	2 523
Likwidacja	-	87	2 080	6 375	6 251	141	14 934
Przeniesienie na WNIP	-	-	-	-	-	18 353	18 353
Aport do ILS (spółki zależnej)	-	261	17 844	659	26 018	-	44 782
Wartość brutto na dzień 31 grudnia 2013 roku	31 935	103 353	46 842	8 407	39 934	2 282	232 753

Informacje objaśniające stanowią integralną część rocznego jednostkowego sprawozdania finansowego

Informacje objaśniające do rocznego jednostkowego sprawozdania finansowego

(w tys. zł)

UMORZENIE I ODPISY Z TYTUŁU UTRATY WARTOŚCI	Grunty	Budynki i budowle	Maszyny i urządzenia	Środki transportu	Inne środki trwałe	Środki trwałe w budowie	Ogółem
Umorzenie i odpisy z tytułu utraty wartości na dzień 1 stycznia 2012 roku	-	19 019	30 853	8 241	52 850	-	110 963
Amortyzacja za okres	-	3 099	5 735	3 206	9 576	-	21 616
Sprzedaż	-	(872)	(1 419)	(2 386)	(4 797)	-	(9 474)
Likwidacja	-	-	-	-	(7 733)	-	(7 733)
Przeniesienie do ICMS	-	-	(54)	(322)	(67)	-	(443)
Umorzenie i odpisy z tytułu utraty wartości na dzień 31 grudnia 2012 roku	-	21 246	35 115	8 739	49 829	-	114 929
Amortyzacja za okres	-	3 144	5 027	2 237	5 403	-	15 811
Sprzedaż	-	-	(170)	(2 018)	(116)	-	(2 304)
Likwidacja	-	(5)	(2 150)	(4 462)	(6 330)	-	(12 947)
Aport do ILS	-	(115)	(3 178)	(339)	(18 495)	-	(22 127)
Umorzenie i odpisy z tytułu utraty wartości na dzień 31 grudnia 2013 roku	-	24 270	34 644	4 157	30 291	-	93 362
WARTOŚĆ NETTO							
Na dzień 1 stycznia 2012 roku	9 699	71 408	11 084	11 740	24 104	18 241	146 276
Na dzień 31 grudnia 2012 roku	23 723	74 769	24 428	7 404	19 838	15 888	166 050
Na dzień 1 stycznia 2013 roku	23 723	74 769	24 428	7 404	19 838	15 888	166 050
Na dzień 31 grudnia 2013 roku	31 935	79 083	12 198	4 250	9 643	2 282	139 391

(w tys. zł)

7. Wartości niematerialne

	<u>31.12.2013</u>	<u>31.12.2012</u>
Wartość firmy, w tym:	122 937	122 937
- wartość firmy z połączenia z JC Auto S.A.	122 937	122 937
Oprogramowanie komputerowe	15 016	2 544
Inne wartości niematerialne, w tym:	16 521	9 423
- relacje z dostawcami	5 335	6 726
- pozostałe	11 186	2 697
	<u>154 474</u>	<u>134 904</u>

W okresie sprawozdawczym Grupa przyjęła do użytkowania wytworzoną we własnym zakresie platformę Motointegrator przeznaczoną do prowadzenia sprzedaży internetowej.

Test na utratę wartości

Spółka przeprowadziła test na utratę wartości dla ośrodków generujących środki pieniężne. Wartość odzyskiwalna została oparta na oszacowaniu wartości użytkowej. Na podstawie powyższego testu stwierdzono, że nie wystąpiła utrata wartości.

Wartość użytkowa to szacunkowa bieżąca wartość przyszłych przepływów pieniężnych generowanych przez jednostkę. Istotne założenia przyjęte przy oszacowaniu wartości odzyskiwalnej zostały przedstawione poniżej i nie uległy istotnej zmianie w porównaniu do wartości przyjętych na 31 grudnia 2012 roku:

- Projekcje przepływów pieniężnych użytych do oszacowania wartości w użytkowaniu oszacowanej dla całej Spółki potraktowanej jako jeden ośrodek generujący środki pieniężne.
- Dane użyte do projekcji za lata 2014 i 2015 zostały opracowane na podstawie zatwierdzonego budżetu i zakładają wzrost przepływów pieniężnych o około 10% rocznie.
- Przepływy pieniężne za kolejne lata zostały oszacowane na podstawie stopy wzrostu 1,2%.
- Stopa dyskontowa użyta do wyliczenia wartości użytkowej wyniosła 9,1% oraz więcej i została oszacowana na podstawie średnio-ważonego kosztu kapitału (WACC).
- Zarząd nie zidentyfikował kluczowych założeń, których zmiana w racjonalnie oczekiwanym zakresie doprowadziłaby do utraty wartości ośrodków generujących środki pieniężne.

Wartości niematerialne w leasingu

Wartość netto wartości niematerialnych użytkowanych na podstawie umów leasingu finansowego na dzień:

- 31 grudnia 2013 roku – 5 463 tys. zł,
- 31 grudnia 2012 roku – 511 tys. zł.

Umowy leasingu finansowego dotyczą oprogramowania wykorzystywanego w działalności Spółki.

W stosunku do żadnego ze składników posiadanych przez Grupę wartości niematerialnych, z wyjątkiem objętych umowami leasingu finansowego, nie jest ograniczone prawo do dysponowania.

Koszty finansowania zewnętrznego

Koszty finansowania zewnętrznego odniesione na saldo wartości niematerialnych za rok sprawozdawczy nie są istotne.

(w tys. zł)

WARTOŚĆ BRUTTO WARTOŚCI NIEMATERIALNYCH	Oprogramowanie komputerowe	Inne wartości niematerialne i prawne	Wartość firmy	Ogółem
Wartość brutto na 1 stycznia 2012 roku	25 014	23 078	122 937	171 029
Nabycie	965	30	-	995
Leasing	516	-	-	516
Pozostałe zmniejszenia	(5 044)	(172)	-	(5 216)
Wartość brutto na 31 grudnia 2012 roku	21 451	22 936	122 937	167 324
Nabycie	1 648	-	-	1 648
Przeniesienie z inwestycji	9 798	8 555	-	18 353
Leasing	5 702	-	-	5 702
Przeniesienie między grupami	(1 790)	1 790	-	-
Pozostałe zmniejszenia	(157)	(249)	-	(406)
Wartość brutto na 31 grudnia 2013 roku	36 652	33 032	122 937	192 621
UMORZENIE I ODPISY Z TYTUŁU UTRATY WARTOŚCI				
Umorzenie i odpisy z tytułu utraty wartości na dzień 1 stycznia 2012 roku	23 258	10 985	-	34 243
Amortyzacja za okres	693	2 670	-	3 363
Zmniejszenia	(5 044)	(142)	-	(5 186)
Umorzenie i odpisy z tytułu utraty wartości na dzień 31 grudnia 2012 roku	18 907	13 513	-	32 420
Amortyzacja za okres	3 638	2 246	-	5 884
Przeniesienia między grupami	(752)	752	-	-
Zmniejszenia	(157)	-	-	(157)
Umorzenie i odpisy z tytułu utraty wartości na dzień 31 grudnia 2013 roku	21 636	16 511	-	38 147
WARTOŚĆ NETTO				
Na dzień 1 stycznia 2012 roku	1 756	12 093	122 937	136 786
Na dzień 31 grudnia 2012 roku	2 544	9 423	122 937	134 904
Na dzień 1 stycznia 2013 roku	2 544	9 423	122 937	134 904
Na dzień 31 grudnia 2013 roku	15 016	16 521	122 937	154 474

8. Nieruchomości inwestycyjne

	2013	2012
Stan na 1 stycznia	2 121	2 019
Wycena do wartości godziwej	(21)	102
Stan na 31 grudnia	2 100	2 121

W ciągu roku 2013 nie miały miejsca przeniesienia z nieruchomości inwestycyjnych na inne aktywa. Nie było również zmiany klasyfikacji z innych aktywów na nieruchomości inwestycyjne.

Nieruchomości inwestycyjne obejmują nieruchomość w Gdańsku utrzymywaną w celu wynajmowania stronie trzeciej. Spółka dokonała, na dzień sprawozdawczy, wyceny do wartości godziwej nieruchomości w Gdańsku. Przy określaniu wartości godziwej nieruchomości położonej w Gdańsku (nabytej w wyniku połączenia) rzeczoznawca zastosował metodę porównawczą (wartość godziwa – poziom 3).

Przychody z czynszu nieruchomości w Gdańsku uzyskane w 2013 roku wynoszą 150 tys. zł. Spółka nie ma ograniczeń w dysponowaniu ww. nieruchomością.

(w tys. zł)

9. Inwestycje w jednostkach podporządkowanych

	2013	2012
Stan na 1 stycznia	111 699	57 236
Zwiększenia, w tym:	68 737	54 463
- wniesienie aportu do <i>Inter Cars Marketing Services Sp. z o.o.</i>	-	6 070
- podwyższenie udziałów w <i>Inter Cars Ukraina</i>	-	29 942
- odkup udziałów mniejszościowych w <i>Inter Cars Ukraina</i>	-	1 805
- wpłata na kapitał rezerwowy w <i>Inter Cars d.o.o.</i>	-	9 575
- wpłata na kapitał rezerwowy w <i>Inter Cars Hungaria Kft.</i>	-	10 451
- nabycie udziałów w <i>ILS Sp. z o.o.</i>	-	5
- wykup udziałów w <i>Cleverlog Autoteile GMBH</i>	-	10
- zmniejszenie odpisu na udziały	683	113
- podwyższenie kapitału w <i>Cleverlog Autoteile GmbH</i>	421	-
- podwyższenie kapitału w <i>ILS Sp. z o.o.</i>	45 399	-
- podwyższenie kapitału w <i>Inter Cars Czechy</i>	13 837	-
- wpłata na kapitał <i>Inter Cars Malta Holding Limited</i>	19	-
- podwyższenie kapitału zapasowego w <i>Inter Cars Chorwacja</i>	8 333	-
- nabycie udziałów w <i>Q- SERVICE TRUCK sp z o.o.</i>	5	-
- nabycie udziałów w <i>InterMeko Europa Sp. z o.o.</i>	40	-
- sprzedaż udziałów w <i>Polmozbyt S.A.</i>	-	(3 508)
Razem:	180 436	111 699
- odpis na <i>Frenoplast</i>	(3 782)	-
Stan na 31 grudnia	176 654	111 699

W 2013 roku Inter Cars aportem objął nowe udziały w spółce ILS Sp. z o.o., o czym informowaliśmy w raporcie bieżącym 20/2013 z 14.05.2013, oraz objął udziały w nowopowstałych spółkach: Inter Cars Malta Holding Limited, InterMeko Europa sp. z o.o. i Q-service Truck sp. z o.o.

W 2013 roku Inter Cars podniósł kapitał zakładowy w spółce zależnej Inter Cars Czechy oraz spółce Cleverlog Autoteile GmbH.

W 2013 Inter Cars wniósł wpłaty na kapitał rezerwowy spółki Inter Cars d.o.o.(Chorwacja)

Test na utratę wartości

Spółka przeprowadziła test na utratę wartości inwestycji w jednostkach podporządkowanych, dla których wartość aktywów netto była niższa niż wartość bilansowa udziałów.

Wartość odzyskiwalna została oparta na oszacowaniu bieżącej wartości przyszłych przepływów pieniężnych generowanych przez jednostki podporządkowane. Istotne założenia przyjęte przy oszacowaniu wartości bieżącej zostały przedstawione poniżej i nie uległy istotnej zmianie w porównaniu do wartości przyjętych na 31 grudnia 2012 roku:

- Dane użyte do projekcji za lata 2014 i 2015 zostały opracowane na podstawie zatwierdzonego budżetu i zakładają wzrost przepływów pieniężnych o około 10% rocznie.
- Przepływy pieniężne za kolejne lata zostały oszacowane na podstawie stopy wzrostu 1,2%.
- Stopa dyskontowa użyta do wyliczenia wartości użytkowej wyniosła 8%-11% i została oszacowana na podstawie średnio-ważonego kosztu kapitału (WACC). Na podstawie przeprowadzonej analizy Zarząd rozpoznał utratę wartości udziałów spółki stowarzyszonej Frenoplast, w związku z czym udziały te zostały objęte odpisem na dzień sprawozdawczy.

Informacje objaśniające do rocznego jednostkowego sprawozdania finansowego

(w tys. zł)

Udziały w jednostkach zależnych - stan na 31.12.2013 roku

Nazwa (firma) jednostki ze wskazaniem formy prawnej	Siedziba	Data objęcia kontroli	Wartość bilansowa udziałów (tys. zł)	Procent posiadanego kapitału/udział w głosach	Aktywa jednostki	Zobowiązania	Przychody	Zysk/ (strata) netto
Inter Cars Ukraine LLC	Chmielnitsky, Ukraina	04.2000	36 531	100%	40 049	26 558	136 961	2 038
Q-Service Sp. z o.o.	Cząstków Mazowiecki	04.2000	416	100%	68 159	4 589	79 988	18 487
Lauber Sp. z o.o.	Słupsk	07.2003	1 565	100%	27 244	17 956	35 693	888
Inter Cars Ceska Republika	Praga, Czechy	04.2004	13 865	100%	37 066	23 639	116 507	(5 317)
Inter Cars Slovenska Republika	Bratysława, Słowacja	08.2005	21	100%	34 122	12 976	121 533	2 925
Feber Sp. z o.o.	Warszawa	08.2004	30 011	100%	52 146	32 268	84 938	6 539
Inter Cars Lietuva	Wilno, Litwa	09.2006	1 058	100%	29 313	11 486	152 435	8 124
IC Development & Finance Sp. z o.o.	Warszawa	10.2006	3 785	100%	25 288	26 169	1 295	(172)
Inter Cars d.o.o.	Zagrzeb, Chorwacja	02.2008	18 471	100%	42 484	39 121	92 926	(5 060)
Inter Cars Hungaria Kft.	Budapeszt, Węgry	02.2008	10 451	100%	25 498	35 572	30 297	(9 310)
JC Auto s.r.l.	Mediolan, Włochy	02.2008	2 948	99%	13 981	11 355	21 039	968
JC Auto S.A.	Brain L'Allued, Belgia	02.2008	1 408	100%	2 645	1 682	7 971	746
JC Auto s.r.o.	Karvina-Darkom, Czechy	02.2008	0	100%	1 458	4 848	-	(543)
Armatus Sp. z o.o.	Warszawa	02.2008	1 711	100%	793	5	2 657	208
Inter Cars Romania s.r.l.	Cluj-Napoca, Rumunia	07.2008	2 062	100%	102 213	108 168	224 509	131
Inter Cars Latvija SIA	Ryga, Łotwa	08.2010	12	100%	25 995	25 493	33 099	678
Inter Cars Cyprus Limited	Nicosia, Cypr	10.2010	47	100%	46 004	4 980	0	28 862
Inter Cars Bulgaria Ltd.	Sofia, Bułgaria	03.2011	21	100%	11 531	13 214	30 147	(783)
Cleverlog-Autoteile GmbH	Reinbek, Niemcy	03.2011	524	100%	455	181	332	(123)
Inter Cars Marketing Services Sp. z o.o.	Warszawa, Polska	05.2012	6 280	100%	532 900	4 455	72 468	35 361
ILS Sp. z o.o.	Kajetany, Polska	10.2012	45 404	100%	76 973	12 601	137 794	7 380
Inter Cars Malta Holding Limited	Qormi, Malta	02.2013	18	99,98%	1 069	1 096	0	(46)
Q-service Truck	Warszawa, Polska	12.2013	5	100%	-	-	-	-
InterMeko Europa sp. z o.o.	Warszawa, Polska	12.2013	40	100%	-	-	-	-
			176 654		1 197 386	418 412	1 382 589	91 981

Informacje objaśniające stanowią integralną część rocznego jednostkowego sprawozdania finansowego

Informacje objaśniające do rocznego jednostkowego sprawozdania finansowego

(w tys. zł)

Udziały w jednostkach pośrednio kontrolowanych - stan na 31.12.2013

Nazwa (firma) jednostki ze wskazaniem formy prawnej	Siedziba	Data objęcia kontroli	Wartość bilansowa udziałów (tys. zł)	Procent pośrednio posiadanego kapitału/udział w głosach	Aktywa jednostki	Zobowiązania	Przychody	Zysk/ (strata) netto
Inter Cars Malta Ltd	Qormi, Malta	02.2013	Nie dotyczy	100%	1 197	15 164	0	(15 111)

Udziały w jednostkach stowarzyszonych - stan na 31.12.2013

Nazwa (firma) jednostki ze wskazaniem formy prawnej	Siedziba	Wartość bilansowa udziałów (tys. zł.)	Procent posiadanego kapitału/udział w głosach	Aktywa jednostki	Zobowiązania	Przychody	Zysk/ (strata) netto
SMiOC FRENOPLAST Bułhak i Cieślowski S.A.	Szczytno	0	49%	15 017	7 734	8 086	(1 553) *

W związku z utratą wartości Spółka rozpoznała w 2013 roku odpis aktualizujący wartość udziałów jednostki stowarzyszonej SMiOC FRENOPLAST Bułhak i Cieślowski S.A.

* dane nie badane

(w tys. zł)

10. Podatek odroczony

Aktywa i rezerwa z tytułu podatku odroczonego

Aktywa z tytułu podatku odroczonego oraz rezerwa na podatek odroczony rozpoznane zostały w odniesieniu do poniższych pozycji aktywów i zobowiązań:

na dzień 31 grudnia 2013 roku	Aktywa	Zobowiązania
Wartości niematerialne	-	1 631
Rzeczowe aktywa trwałe	307	7 084
Zapasy	4 063	265
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe	1 716	3 931
Zobowiązania z tytułu leasingu finansowego	5 732	-
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe	7 785	14 580
Aktywa/rezerwa z tytułu podatku odroczonego	19 603	27 491
Kompensata	(19 603)	(19 603)
Rezerwa z tytułu podatku odroczonego wykazane w bilansie	-	7 888

na dzień 31 grudnia 2012 roku	Aktywa	Zobowiązania
Wartości niematerialne	-	1 895
Rzeczowe aktywa trwałe	-	5 792
Zapasy	3 974	455
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe	3 139	3 921
Zobowiązania z tytułu leasingu finansowego	4 603	-
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe	7 668	10 178
Aktywa/rezerwa z tytułu podatku odroczonego	19 384	22 241
Kompensata	(19 384)	(19 384)
Rezerwa z tytułu podatku odroczonego wykazane w bilansie	-	2 857

Podatek odroczony w prezentowanych okresach został rozpoznany w odniesieniu do wszystkich pozycji bilansu, które stanowią różnice przejściowe.

Zmiana stanu aktywów z tytułu odroczonego podatku dochodowego	31.12.2013	31.12.2012
stan na początek okresu	19 384	18 397
Zwiększenie (zmniejszenie)	219	987
stan na koniec okresu	19 603	19 384
Zmiana stanu rezerwy z tytułu odroczonego podatku dochodowego		
stan na początek okresu	22 241	21 815
(rozwiązanie) zawiązanie w okresie	5 250	426
stan na koniec okresu	27 491	22 241

	31.12.2012	Wpływ na zysk netto	31.12.2013
Aktywa z tytułu podatku odroczonego	19 384	219	19 603
Rezerwa z tytułu podatku odroczonego	(22 241)	(5 250)	(27 491)
	(2 857)	(5 031)	(7 888)

(w tys. zł)

11. Zapasy

	31.12.2013	31.12.2012
Towary	608 822	582 224
	608 822	582 224
Towary	608 974	583 130
Odpis aktualizujący	(152)	(906)
	608 822	582 224

Spółka Inter Cars otrzymuje rabaty od dostawców, które w części odpowiadającej zakupionym i sprzedanym towarom w danym okresie odnoszone są na zmniejszenie wartości sprzedanych towarów. Pozostała część uzyskanych rabatów pomniejsza wartość zapasów.

Zapasy w postaci towarów handlowych zlokalizowanych w magazynie centralnym, regionalnych centrach dystrybucji oraz filiach są ubezpieczone od ognia i innych żywiołów oraz od kradzieży z włamaniem i rabunkiem.

Zapasy o wartości 582 117 tys. zł. stanowią zabezpieczenie kredytu bankowego.

Zmiana odpisów na zapasach

	31.12.2013	31.12.2012
stan na początek okresu	(906)	(2 086)
(zwiększenie) / zmniejszenie	754	1 180
stan na koniec okresu	(152)	(906)

12. Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności

	31.12.2013	31.12.2012
Należności z tytułu dostaw i usług od jednostek powiązanych	246 460	202 004
Należności z tytułu dostaw i usług od jednostek niepowiązanych	204 073	196 543
Należności z tytułu podatków, dotacji, ceł, ubezpieczeń społecznych i zdrowotnych oraz innych świadczeń	15 143	10 492
Pozostałe należności i rozliczenie międzyokresowe	3 705	5 547
Pożyczki udzielone	49 432	49 973
Krótkoterminowe należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności, brutto	518 813	464 559

Należności z tytułu podatków, dotacji, ceł, ubezpieczeń społecznych i zdrowotnych oraz innych świadczeń na dzień 31 grudnia 2013 obejmowały głównie należności z tytułu VAT w kwocie 15 084 tys. zł.

Zmiana stanu odpisów aktualizujących należności z tytułu dostaw i usług	31.12.2013	31.12.2012
Stan na początek okresu	(12 925)	(11 160)
(Zwiększenie)/Zmniejszenie, w tym:	2 293	(1 765)
- utworzenie nowych/ rozwiązanie niewykorzystanych	2 293	(1 765)
Stan na koniec okresu	(10 632)	(12 925)
Krótkoterminowe należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności, netto	508 181	451 634

Spółka ogranicza ryzyko kredytowe poprzez przeniesienie części odpowiedzialności za ściągalność należności z tytułu dostaw i usług na filiantów, którzy otrzymują wynagrodzenie z tytułu opłaty dystrybucyjnej.

(w tys. zł)

Struktura wiekowa należności brutto z tytułu dostaw i usług	31.12.2013	31.12.2012
Wymagalne do 12 miesięcy	450 533	398 547
Wymagalne powyżej 12 miesięcy	-	-
	450 533	398 547
Struktura walutowa należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałych należności (brutto)	31.12.2013	31.12.2012
Należności w walucie lokalnej	265 659	257 373
Należności w walutach obcych	253 154	207 186
	518 813	464 559
Należności w EUR	235 776	193 388
Należności w USD	16 877	13 732
Należności w innych walutach	501	66
	253 154	207 186

Struktura wiekowa należności	31.12.2013		31.12.2012	
	Brutto	odpisy aktualizujące	Brutto	odpisy aktualizujące
do 180 dni, w tym:	433 507	-	382 547	-
- <i>wymagalne</i>	203 402	-	161 493	-
- <i>niewymagalne</i>	230 105	-	221 054	-
Od 181 do 270 dni	1 033	45	1 089	110
Od 271 do 360 dni	1 143	199	1 863	743
Powyżej roku	14 850	10 388	13 048	12 073
Razem	450 533	10 632	398 547	12 925

Udzielone pożyczki	31.12.2013	31.12.2012
Pożyczki krótkoterminowe	49 432	49 973
Pożyczki długoterminowe	16 595	18 169
	66 027	68 142

Długoterminowe należności	31.12.2013	31.12.2012
Należności od pracowników	-	-
Pożyczki długoterminowe	16 595	18 169
Kaucje	1 985	5 144
	18 580	23 313

Koncentracja ryzyka kredytowego związanego z należnościami z tytułu dostaw i usług jest ograniczona ze względu na dużą ilość klientów Spółki oraz ich rozproszenie, głównie w Polsce.

Ryzyko kredytowe i ryzyko walutowe omówione zostało w nocie 32.

Długoterminowe należności obejmują kwoty wpłaconych przez Spółkę kaucji z tytułu najmu oraz długoterminowe pożyczki, w tym głównie dla jednostek powiązanych.

Pożyczki dla podmiotów powiązanych są oprocentowane w wysokości: WIBOR 1M albo LIBOR 3M lub EURIBOR 3M (dla pożyczki w EUR) powiększonej o marżę w wysokości od 1% do 5%. Pożyczki nie są zabezpieczone.

(w tys. zł)

13. Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych

	31.12.2013	31.12.2012
W kasie	3 952	5 056
Na rachunkach bankowych	3 450	3 682
W drodze	8 265	3 304
Na rachunkach ZFŚS	135	748
Środki pieniężne	15 802	12 790
	31.12.2013	31.12.2012
W walucie lokalnej	15 017	12 151
W walutach obcych	785	639
	15 802	12 790

Poza środkami zgromadzonymi na rachunkach ZFŚS, spółka nie posiada środków pieniężnych, których dysponowanie byłoby ograniczone.

Zgodnie z polskim prawem Spółka administruje ZFŚS w imieniu swoich pracowników. Składki płacone na ZFŚS są deponowane na oddzielnym koncie.

Koncentracja ryzyka kredytowego w odniesieniu do środków pieniężnych jest ograniczona, ponieważ Spółka lokuje środki pieniężne w kilku uznanych instytucjach finansowych.

14. Kapitał zakładowy i kapitał zapasowy ze sprzedaży akcji powyżej ich wartości nominalnej

Kapitał zakładowy Inter Cars, na dzień 31 grudnia 2013 roku stanowiło 14.168.100 akcji zwykłych na okaziciela nie ograniczonych w prawach serii od A do F o wartości nominalnej 2 zł każda. Wszystkie akcje są dopuszczone do publicznego obrotu decyzją Komisji Papierów Wartościowych i Giełd oraz wprowadzone do notowań na Giełdzie Papierów Wartościowych w Warszawie. Pierwsze notowanie akcji Inter Cars S.A. odbyło się na sesji giełdowej w dniu 26 maja 2004 roku.

	Liczba akcji (w sztukach)	Data dopuszczenia do obrotu	Prawo do dywidendy (od roku)	Wartość nominalna (w zł)	Cena emisyjna (w zł)	Agio (w zł)
akcje serii A	200 000	14.05.2004	1999	400 000	2,00	-
akcje serii B	7 695 600	14.05.2004	1999	15 391 200	2,00	-
akcje serii C	104 400	14.05.2004	1999	208 800	2,00	-
akcje serii D	2 153 850	14.05.2004	2001	4 307 700	6,85	10 448 676
akcje serii E	1 667 250	14.05.2004	2002	3 334 500	8,58	10 966 504
akcje serii G	1 875 000	14.03.2008	2007	3 750 000	122,00	225 000 000
akcje serii F1	10 001	06.08.2007	2008	20 002	33,59	315 900
akcje serii F2	30 000	25.06.2008	2008	60 000	37,13	1 053 900
akcje serii F1	147 332	06.08.2007	2009	294 664	33,59	4 654 249
akcje serii F2	127 333	25.06.2008	2009	254 666	37,13	4 473 208
Akcje serii F3	157 334	21.12.2009	2009	314 668	18,64	2 618 038
	<u>14 168 100</u>			<u>28 336 200</u>		<u>259 530 475</u>

15. Zysk netto na 1 akcję

Podstawowy zysk na 1 akcje

Zysk netto na 1 akcję obliczony na podstawie zysku netto w okresie w kwocie 145 784 tys. zł (2012 r.: 72 501 tys. zł) oraz średniej ważonej liczby akcji 14 168 tys. akcji (2012 r.: 14 168 tys. akcji) przedstawionej w poniższej kalkulacji:

(w tys. zł)

	2013	2012
<i>Średnio ważona liczba akcji</i>		
Akcje wyemitowane na dzień 1 stycznia	14 168 100	14 168 100
Akcje wyemitowane z związku z realizacją opcji	-	-
Średnioważona liczba akcji w roku	14 168 100	14 168 100

	2013	2012
Podstawowy zysk na 1 akcję		
Zysk netto w okresie	145 784	72 501
Średnioważona liczba akcji	14 168 100	14 168 100
Zysk netto na 1 akcję	10,29	5,12

Rozwodniony zysk na 1 akcje

W 2013 oraz w okresie porównawczym tj. 2012 nie występowały żadne czynniki rozwadniające. W związku z powyższym rozwodniony zysk na jedną akcję jest równy podstawowemu zyskowi na jedną akcję.

16. Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek oraz innych instrumentów dłużnych

Nota prezentuje dane o zobowiązaniach jednostki z tytułu kredytów, pożyczek oraz innych instrumentów dłużnych wycenianych według zamortyzowanego kosztu. Informacje odnośnie ekspozycji jednostki na ryzyko kursowe, ryzyko stopy procentowej i ryzyko płynności przedstawia nota 32.

Umowa kredytu konsorcjalnego

W dniu 29 lipca 2009 roku została zawarta umowa kredytu konsorcjalnego pomiędzy Inter Cars S.A. (jako Kredytobiorcą) oraz (z późniejszymi zmianami) Feber sp.z o.o., IC Development & Finance sp. z o.o., Inter Cars Ceska Republika s.r.o., Inter Cars Slovenska Republika s.r.o., ILS sp. z o.o., Inter Cars Cyprus Limited, Q-service sp. z o.o. oraz Inter Cars Marketing Services Sp. z o.o. (jako Współdłużnikami) a bankami: Bank Polska Kasa Opieki S.A., oraz ING Bankiem Śląskim S.A., Bankiem Handlowym w Warszawie S.A., BRE Bankiem S.A.

W dniu 20 listopada 2013 podpisano aneks do umowy kredytowej. Na mocy zawartego aneksu podniesiono łączną wartość dostępnego finansowania do kwoty 495 mln zł. Zgodnie z postanowieniami aneksu Kredytodawcy wyrazili zgodę na wydłużenie spłaty kredytu o kolejny rok z terminem jego ostatecznej spłaty przypadającym na 20.11.2014 r. Jednocześnie obniżona została marża i prowizje Banków. Do Umowy Kredytu jako Współdłużnik przystąpiła kolejna spółka z Grupy Kapitałowej Kredytobiorcy - INTER CARS ROMANIA S.R.L., z siedzibą w Cluj-Napoca, Rumunia. W związku z podniesieniem wartości finansowania i przedłużeniem daty spłaty kredytu Kredytobiorca dokonał aktualizacji zabezpieczeń. Oprocentowanie kredytu jest zmienne i uzależnione będzie od stopy WIBOR, EURIBOR i LIBOR powiększonej o marżę banków (ustalone na zasadach rynkowych) dla każdego okresu odsetkowego.

	31.12.2013	31.12.2012
Długoterminowe		
Zobowiązania z tytułu leasingu finansowego	24 398	21 286
Pożyczki otrzymane	28 008	-
	52 406	21 286
Krótkoterminowe		
Zabezpieczone kredyty bankowe	431 260	457 352
Pożyczki otrzymane	12 950	469
Zobowiązania z tytułu leasingu finansowego	6 825	2 942
Rozliczenie prowizji od zaangażowania	-	(1 389)
	451 035	459 374

(w tys. zł)

Kredyty i pożyczki krótkoterminowe	kwota według umowy (limit)	wykorzystanie	termin spłaty
Konsorcjum banków	495 000	431 260	20.11.2014
Inter Cars (Cyprus) LIMITED	12 950	12 950	29.04.2014
	507 950	444 210	

Łączna kwota zobowiązań z tytułu kredytów i pożyczek na 31 grudnia 2013 r. wyniosła 472 218 tys. zł., z czego 417 567 tys. zł dotyczy zobowiązań z tytułu kredytów otrzymanych w złotych, 54 557 tys. zł dotyczy zobowiązań z tytułu kredytów otrzymanych w EUR.

Istotne warunki kredytu konsorcjalnego

Kredyt konsorcjalny został udzielony przez następujące banki (wraz z wykorzystaniem na dzień 31 grudnia 2013 r.):

	Wykorzystanie	udział w wykorzystaniu
Polska Kasa Opieki S.A.	182 529	42,3%
ING Bank Śląski S.A.	103 571	24,0%
Bank Handlowy w Warszawie S.A.	68 634	15,9%
BRE Bank S.A.	76 526	17,8%
	431 260	100,0%

Zabezpieczeniem kredytu udzielonego przez konsorcjum banków są:

- hipoteka na nieruchomościach Inter Cars S.A. zlokalizowanych w Częstokowie Mazowieckim,
- zastaw rejestrowy na zapasach,
- poręczenie udzielone przez Inter Cars Ukraine LLC,
- zastaw rejestrowy na rachunkach bankowych.

Następujące istotne współczynniki (kalkulowane na podstawie skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy Inter Cars S.A.) są zapisane w umowie i w przypadku niespełnienia przez Grupę mogą stanowić podstawę do wypowiedzenia umowy przez konsorcjum:

- współczynnik zysku operacyjnego Grupy w stosunku do zapłaconych odsetek od zadłużenia finansowego wszystkich członków Grupy,
- współczynnik długu netto do EBITDA,
- współczynnik kapitału własnego Grupy do łącznej sumy bilansowej Grupy,
- wartość zapasów stanowiących przedmiot zabezpieczenia w stosunku do wykorzystania kredytu.

W okresie objętym sprawozdaniem finansowym Grupa spełniła wszystkie warunki umowy kredytowej.

Inter Cars może wyrazić zgodę i wypłacić dywidendę jedynie w przypadku gdy:

- łączna wysokość wypłaconej dywidendy za dany rok finansowy nie przekracza 20% zysku netto;
- współczynniki są na satysfakcjonującym poziomie i wypłata dywidendy nie spowoduje naruszenia któregoś z istotnych współczynników.

Oprocentowanie kredytu jest zmienne i uzależnione będzie od stopy WIBOR, EURIBOR i LIBOR powiększonej o marże banków (ustalone na zasadach rynkowych) dla każdego okresu odsetkowego.

Efektywna stopa procentowa na dzień sprawozdawczy wyniosła 3,9%.

Pożyczki od ICMS sp. o.o., Q-Service Sp. z o.o. i Inter Cars Cyprus oprocentowane są według zmiennej stopy procentowej opartej na stawce WIBOR 3M i EURIBOR 3M.

(w tys. zł)

Leasing finansowy	31.12.2013	31.12.2012
Suma płatności wynikająca z umów leasingu	34 455	27 771
Koszt finansowy	(3 232)	(3 543)
Wartość bieżąca zobowiązań leasingowych	31 223	24 228
<i>Suma płatności wynikająca z umów leasingu</i>	31.12.2013	31.12.2012
Poniżej 1 roku	8 647	4 443
Pomiędzy 1 a 5 lat	25 808	23 328
Więcej niż 5 lat	-	-
	34 455	27 771
<i>Wartość bieżąca zobowiązań leasingowych</i>	31.12.2013	31.12.2012
Poniżej 1 roku	6 825	2 942
Pomiędzy 1 a 5 lat	24 398	21 286
Więcej niż 5 lat	-	-
	31 223	24 228

Zobowiązania leasingowe dotyczą leasingu rzeczowych aktywów trwałych oraz wartości niematerialnych. Więcej informacji na ten temat przedstawiono w notcie 5 i 6.

Obligacje

W okresie sprawozdawczym Spółka nie emitowała obligacji.

17. Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania

	31.12.2013	31.12.2012
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług do jednostek powiązanych	65 358	84 402
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług do pozostałych jednostek	159 391	178 117
Zobowiązania z tytułu podatków, ceł, ubezpieczeń i innych świadczeń	28 098	9 326
Pozostałe zobowiązania oraz rozliczenia międzyokresowe kosztów	19 636	26 427
	272 483	298 272
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług przed pomniejszeniem o naliczone bonusy za okres	293 269	307 349
Pomniejszenie zobowiązań z tytułu bonusów należnych za okres oraz pozostających do rozliczenia w przyszłym okresie	(68 520)	(44 830)
Wartość bilansowa zobowiązań z tytułu dostaw i usług	224 749	262 519
Struktura wiekowa zobowiązań z tytułu dostaw i usług		
Wymagalne do 12 miesięcy	224 548	262 519
Wymagalne powyżej 12 miesięcy	201	-
	224 749	262 519

Zobowiązania z tytułu podatków, dotacji, ceł, ubezpieczeń i innych świadczeń na dzień 31 grudnia 2013 obejmowały głównie zobowiązania z tytułu VAT w kwocie 26 695 tys. zł (2012: 9 025 tys. zł).

Najistotniejszą pozycją pozostałych zobowiązań oraz rozliczeń międzyokresowych kosztów na dzień 31 grudnia 2013 były zobowiązania z tytułu usługi dystrybucyjnej i rozliczeń z filiantami w kwocie 7 085 tys. zł.

(w tys. zł)

Struktura walutowa zobowiązań z tytułu dostaw i usług oraz pozostałych zobowiązań	31.12.2013	31.12.2012
Zobowiązania w walucie lokalnej	180 896	203 663
Zobowiązania w walutach obcych	91 587	94 609
	272 483	298 272
<i>równowartość w walucie krajowej</i>		
Zobowiązania w EUR	89 348	94 127
Zobowiązania w USD	-	-
Zobowiązania w innych walutach	2 239	482
	91 587	94 609

18. Zobowiązania z tytułu świadczeń pracowniczych

	31.12.2013	31.12.2012
Z tytułu wynagrodzeń	795	1 975
Zakładowy fundusz świadczeń socjalnych	482	684
	1 277	2 659

19. Zobowiązania z tytułu podatku dochodowego

Struktura wiekowa	31.12.2013	31.12.2012
Wymagalne do 12 miesięcy	-	1 723
Wymagalne powyżej 12 miesięcy	-	-
	-	1 723

20. Przychody ze sprzedaży

	1.1.2013- 31.12.2013	1.1.2012- 31.12.2012
Przychody ze sprzedaży towarów	2 974 557	2 510 946
Przychody ze sprzedaży usług	92 872	88 761
Wynajem nieruchomości inwestycyjnych	150	150
	3 067 579	2 599 857

Struktura rzeczowa sprzedaży

	2013		2012	
	(tys. zł)	(%)	(tys. zł)	(%)
Sprzedaż krajowa	2 277 446	74,24%	1 971 780	75,84%
części do samochodów osobowych	1 635 008	53,30%	1 398 334	53,79%
części do samochodów użytkowych i autobusów	255 103	8,32%	220 778	8,49%
Pozostałe części, części do motocykli	306 486	9,99%	279 072	10,73%
pozostałe	80 849	2,63%	73 596	2,83%
Sprzedaż eksportowa	790 133	25,76%	628 077	24,16%
części do samochodów osobowych	618 193	20,15%	486 791	18,72%
części do samochodów użytkowych i autobusów	124 041	4,04%	97 530	3,75%
Pozostałe części, części do motocykli	35 726	1,16%	28 442	1,09%
pozostałe	12 173	0,41%	15 315	0,59%
Razem	3 067 579	100,00%	2 599 857	100,00%

(w tys. zł)

Informacje na temat geograficznej struktury sprzedaży

	2013		2012	
	(tys. zł)	(%)	(tys. zł)	(%)
Sprzedaż w kraju	2 277 446	74%	1 971 780	76%
Sprzedaż eksportowa	790 133	26%	628 077	24%
Razem	3 067 579	100%	2 599 857	100%

Sprzedaż eksportowa zawiera przede wszystkim sprzedaż do krajów ościennych tj. do Czech, Słowacji, Litwy na Ukrainę oraz do Rumunii.

21. Koszt własny sprzedaży

	1.01.2013 – 31.12.2013	1.01.2012 – 31.12.2012
Wartość sprzedanych usług, towarów (Dodatnie) / ujemne różnice kursowe	2 252 517 852	1 897 242 9 636
Koszt własny sprzedaży	2 253 369	1 906 878

22. Koszty sprzedaży i ogólnego zarządu

	1.1.2013- 31.12.2013	1.1.2012- 31.12.2012
Amortyzacja	21 695	24 979
Zużycie materiałów i energii	13 570	18 462
Usługi obce	567 833	422 358
Podatki i opłaty	50 551	26 748
Wynagrodzenia	34 744	70 549
Ubezpieczenia społeczne i inne świadczenia	7 565	16 424
Pozostałe koszty rodzajowe	12 323	17 871
Koszty według rodzaju, razem	708 281	597 391
(minus) Koszty usługi dystrybucyjnej	(298 510)	(242 549)
(minus) Koszty opłat licencyjnych	(47 419)	(23 400)
Koszty sprzedaży i ogólnego zarządu	362 352	331 442

Koszty usługi dystrybucyjnej stanowią składnik kosztów 'usług obcych' w kosztach według rodzaju. Spadek wynagrodzeń związany był z wydzieleniem Pionu Logistyki i przejściem pracowników obsługujących magazyny do oddzielnych podmiotów.

(w tys. zł)

23. Koszty świadczeń pracowniczych

	1.1.2013- 31.12.2013	1.1.2012- 31.12.2012
Wynagrodzenia z tytułu umów o pracę	34 036	70 115
Wynagrodzenia z tytułu umów o dzieło i zlecenia	707	434
Ubezpieczenia społeczne	6 042	13 257
Pozostałe świadczenia pracownicze	1 524	3 167
Koszty świadczeń pracowniczych ujęte w kosztach sprzedaży i ogólnego zarządu	42 309	86 973

24. Pozostałe przychody operacyjne

	1.1.2013- 31.12.2013	1.1.2012- 31.12.2012
Zysk ze zbycia niefinansowych aktywów trwałych	653	1 774
Rozwiązane rezerwy	675	686
Otrzymane odszkodowania, kary i grzywny	376	2 671
Opusty marketingowe	-	19
Wycena nieruchomości	-	102
Odpisanie przedawnionych zobowiązań	64	8
Zapłata przeterminowanych należności po spisaniu	39	156
Reklamacje	256	-
Pozostałe	448	3 281
	2 511	8 697

25. Pozostałe koszty operacyjne

	1.1.2013- 31.12.2013	1.1.2012- 31.12.2012
Utworzone odpisy aktualizujące udziały, należności i pozostałe	5 336	786
Uszkodzenia towarów	-	3 374
Koszty z tytułu reklamacji	-	2 300
Opusty udzielone	-	3 287
Odpisanie przedawnionych należności	694	1 535
Zakończone inwestycje	-	208
Inwentaryzacja	3 120	-
Koszty windykacji	1 694	-
Pozostałe	1 569	477
	12 413	11 967

26. Przychody i koszty finansowe

	1.1.2013- 31.12.2013	1.1.2012- 31.12.2012
Przychody finansowe		
Przychody z tytułu odsetek od udzielonych pożyczek	479	577
Przychody z tytułu odsetek od udzielonych pożyczek wewnątrzgrupowych	2 004	3 680
Otrzymane dywidendy	86 188	20 056
Odsetki z innych tytułów	281	841
Pozostałe przychody finansowe	248	-
	89 200	25 154

(w tys. zł)

	1.1.2013- 31.12.2013	1.1.2012- 31.12.2012
Koszty finansowe		
Koszty z tytułu odsetek od zaciągniętych kredytów bankowych	17 224	26 723
Koszty z tytułu odsetek od zaciągniętych pożyczek wewnątrzgrupowych	60	10
Odsetki z innych tytułów	1 548	1 596
Prowizje i opłaty	2 122	2 291
Koszty zabezpieczenia IRS	-	-
Pozostałe koszty	-	70
	20 954	30 690

Różnice kursowe w okresie od 1.01.2013 do 31.12.2013	Odniesione na koszt własny sprzedaży	Prezentowane jako 'Różnice kursowe'	Łącznie różnice kursowe
Powstałe w związku ze spłatą zobowiązań i należności z tytułu dostaw towarów i usług	(216)	-	(216)
Pozostałe	-	(7)	(7)
Zrealizowane różnice kursowe	(216)	(7)	(223)
Powstałe w związku z wyceną zobowiązań i należności z tytułu dostaw na dzień sprawozdawczy	(636)	-	(636)
Pozostałe	-	221	221
Niezrealizowane różnice kursowe	(636)	221	(415)
Łącznie różnice kursowe	(852)	214	(638)

Różnice kursowe w okresie od 1.01.2012 do 31.12.2012	Odniesione na koszt własny sprzedaży	Prezentowane jako 'Różnice kursowe'	Łącznie różnice kursowe
Powstałe w związku ze spłatą zobowiązań i należności z tytułu dostaw towarów i usług	11 311	-	11 311
Pozostałe	-	(2)	(2)
Zrealizowane różnice kursowe	11 311	(2)	11 309
Powstałe w związku z wyceną zobowiązań i należności z tytułu dostaw na dzień sprawozdawczy	(20 947)	-	(20 947)
Pozostałe	-	(332)	(332)
Niezrealizowane różnice kursowe	(20 947)	(332)	(21 279)
Łącznie różnice kursowe	(9 636)	(334)	(9 970)

27. Struktura środków pieniężnych do sprawozdania z przepływów pieniężnych

Podatek dochodowy zapłacony

	1.1.2013- 31.12.2013	1.1.2012- 31.12.2012
Podatek dochodowy bieżący ujęty w sprawozdaniu z całkowitych dochodów	(13 672)	(13 947)
Zmiana stanu należności z tytułu podatku dochodowego	(5 433)	-
Zmiana stanu zobowiązań z tytułu podatku dochodowego	(1 723)	(6 955)
Podatek dochodowy zapłacony	(20 828)	(20 902)

(w tys. zł)

Zmiana stanu należności

	1.1.2013- 31.12.2013	1.1.2012- 31.12.2012
Zmiana stanu należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałych należności	(56 547)	87 233
Zmiana stanu należności długoterminowych	4 733	17 305
Zmiana stanu pożyczek udzielonych	(2 115)	(10 855)
Zmiana stanu należności inwestycyjnych	(408)	408
Zmiana stanu wyniku wynikająca z aportu	(3 086)	-
Zmiana stanu należności	(57 423)	94 091

Zmiana stanu pożyczek udzielonych

	1.1.2013- 31.12.2013	1.1.2012- 31.12.2012
Pożyczki udzielone	(7 491)	(10 275)
Splata pożyczek udzielonych	7 022	24 485
Odsetki otrzymane	2 433	827
Odsetki naliczone	(2 894)	(4 204)
Utworzone odpisy	3 059	-
Pozostałe	(14)	22
Zmiana stanu pożyczek udzielonych	2 115	10 855

Zmiana stanu zobowiązań z tytułu kredytów, pożyczek, papierów dłużnych oraz leasingu finansowego

	1.1.2013- 31.12.2013	1.1.2012- 31.12.2012
Wpływy (Splaty) z tytułu kredytów, pożyczek i papierów dłużnych	(26 561)	(12 843)
Wpływy (splaty) z tytułu pożyczek	41 064	-
Ujęcie nowych umów leasingów finansowych	11 872	1 576
Płatności zobowiązań z umów leasingu finansowego	(4 877)	(4 172)
Naliczone odsetki	93	-
Rozliczenie prowizji od kredytu	1 389	-
Różnice kursowe z wyceny	(199)	-
Zmiana stanu zobowiązań z tytułu kredytów, pożyczek, papierów dłużnych oraz leasingu finansowego	22 781	(15 439)

Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych

	1.1.2013- 31.12.2013	1.1.2012- 31.12.2012
Zmiana stanu zobowiązań z tytułu dostaw i usług oraz pozostałych zobowiązań	(25 789)	(57 990)
Zmiana stanu zobowiązań z tytułu świadczeń pracowniczych	(1 382)	(491)
Zmiana stanu wynikająca z aportu	1 192	-
Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych	(25 979)	(58 481)

Wydatki na aktywa finansowe w jednostkach powiązanych i pozostałych

	1.1.2013- 31.12.2013	1.1.2012- 31.12.2012
Zwiększenia aktywów finansowych w jednostkach powiązanych i pozostałych	68 054	58 116
Zwiększenia aktywów finansowych w jednostkach powiązanych i pozostałych wynikające z wniesienia aportu	(24 549)	-
Zmiana stanu zobowiązań krótkoterminowych	43 505	58 116

(w tys. zł)

Odsetki netto

	1.1.2013- 31.12.2013	1.1.2012- 31.12.2012
Odsetki zapłacone	(18 921)	(28 243)
Odsetki uzyskane	2 894	4 256
Odsetki netto	(16 027)	(23 987)

28. Podatek dochodowy

Podatek dochodowy ujęty jako zysk lub strata bieżącego okresu

	1.1.2013- 31.12.2013	1.1.2012- 31.12.2012
Podatek dochodowy bieżący	(13 672)	(14 508)
Zmiana stanu odroczonego podatku dochodowego	(5 031)	561
Podatek dochodowy wykazany w sprawozdaniu z całkowitych dochodów	(18 703)	(13 947)

Uzgodnienie kosztu podatkowego do wartości stanowiącej iloczyn zysku księgowego i odpowiednich stawek podatku przedstawia się następująco:

Efektywna stopa podatkowa	1.1.2013- 31.12.2013	1.1.2012- 31.12.2012
<i>stopa podatkowa</i>	19%	19%
Zysk przed opodatkowaniem	164 487	86 448
Podatek w oparciu o obowiązujące stopy podatkowe (19%)	(31 253)	(16 425)
Różnice trwałe	12 550	2 478
w tym:		
Dywidenda otrzymana	16 376	3 810
Reprezentacja, reklama i gastronomia	(856)	(1 079)
Odpisy udzielonych pożyczek	(581)	-
Inne koszty nkup	(2 389)	(253)
Podatek dochodowy wykazany w sprawozdaniu z całkowitych dochodów	(18 703)	(13 947)

29. Dywidenda

W okresie sprawozdawczym nie miały miejsca wypłaty dywidendy przez Inter Cars S.A. Zarząd będzie rekomendował wypłatę dywidendy z zysku 2013 roku w wysokości 10 mln.

Dywidenda na 1 akcję

	1.01.2013 – 31.12.2013	1.01.2012 – 31.12.2012
Dywidenda uchwalona i wypłacona do dnia sprawozdawczego	-	4 250
Liczba akcji z przyznanym prawem do dywidendy zgodnie z uchwałą Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy	-	14 168 100
Dywidenda na 1 akcję (zł)	-	0,3

Zysk za rok obrotowy zakończony 31 grudnia 2012 roku został, uchwałą Walnego Zgromadzenia Akcjonariuszy, przeznaczony na zasilenie kapitału zapasowego w kwocie 72 501 tys. zł.

(w tys. zł)

30. Zobowiązania warunkowe oraz nieujęte zobowiązania wynikające z zawartych umów

Zobowiązania podatkowe

Przepisy dotyczące podatku od towarów i usług, podatku dochodowego od osób prawnych, fizycznych, czy składek na ubezpieczenia społeczne podlegają częstym zmianom, wskutek czego niejednokrotnie brak jest odniesienia do utrwalonych regulacji bądź precedensów prawnych. Obowiązujące przepisy zawierają również niejasności, które powodują różnice w opiniach, co do interpretacji prawnej przepisów podatkowych zarówno między organami państwowymi, jak i między organami państwowymi i przedsiębiorstwami. Rozliczenia podatkowe oraz inne (na przykład celne czy dewizowe) mogą być przedmiotem kontroli organów, które uprawnione są do nakładania istotnych kar, a ustalone w wyniku kontroli dodatkowe kwoty zobowiązań muszą zostać wpłacone wraz z odsetkami. Zjawiska te powodują, że ryzyko podatkowe w Polsce jest wyższe niż istniejące zwykle w krajach o bardziej rozwiniętym systemie podatkowym.

Rozliczenia podatkowe mogą zostać poddane kontroli przez okres pięciu lat. W efekcie kwoty wykazane w sprawozdaniu finansowym mogą ulec zmianie w późniejszym terminie po ostatecznym ustaleniu ich wysokości przez organa skarbowe. Spółka podlegała kontroli ze strony organów podatkowych.

Organy podatkowe mają prawo dokonywania kontroli ksiąg i ewidencji rachunkowej. W ciągu pięciu lat od końca roku, w którym złożono deklarację podatkową, mogą nałożyć dodatkowe obciążenia podatkowe wraz z odsetkami i innymi karami. W ocenie Zarządu nie wystąpiły okoliczności, które mogłyby prowadzić do istotnych zobowiązań z tego tytułu.

Gwarancje i poręczenia

Na dzień 31 grudnia 2013 roku łączna wartość gwarancji i poręczeń osiągnęła wartość 8.517 tys. zł. i składały się na nią głównie poręczenia umów leasingowych Lauber Sp. z o.o. i Inter Cars Bulgaria Ltd., poręczenia na rzecz dostawców Feber Sp. z o.o., IC Ukraina i Q-Service

(tys. zł)	okres obowiązywania	stan na dzień	
		31.12.2013	31.12.2012
Na rzecz			
Inter Cars Hungaria Kft.	2016-01-31	-	2 289
Lauber Sp. z o.o.	2014-01-13	197	197
Feber Sp. z o.o.	do odwołania	912	899
Feber Sp. z o.o.	2014-05-23	2 000	-
Feber Sp. z o.o.	2014-12-31	4 147	-
Feber Sp. z o.o.	2013-04-14	-	2 000
Inter Cars Ukraina	2013-12-27	-	204
Q-Service Sp. z o.o.	2012-12-31	-	1 226
Inter Cars Bulgaria Ltd.	2015-07-05	260	257
RIM Sp. z o.o.	do odwołania	20	-
Glob Cars Sp.z o.o.	do odwołania	150	-
JC Auto Kraków	do odwołania	50	-
Tomasz Zatoka APC Polska	do odwołania	170	-
Michał Wierzobolowski Fst M.	do odwołania	250	-
Intraserv	do odwołania	50	-
Ducati Motor Holding	2014-03-31	311	-
		8 517	7 072

Spółka posiada gwarancje udzielone przez Generali TU S.A. jako zabezpieczenie wniesienia wadium do przetargu oraz należytego wykonania umowy i usunięcia wad przy dostawach dla Poczty Polskiej i Jednostki Wojskowej.

Dodatkowo spółka posiada gwarancje udzielone przez BRE Bank S.A. oraz ING Bank Śląski S.A. odpowiednio jako zabezpieczenie dla pokrycia wypłaty nagród w loterii Gala Mistrzów Warsztatu oraz z tytułu umowy dystrybucji na rzecz Inter Cars Marketing Services Sp. z o.o. oraz BP.

(w tys. zł)

31. Leasing operacyjny

Inter Cars wynajmuje powierzchnię magazynową podmiotom prowadzącym filie, przy czym nie są one własnością Spółki (poza powierzchnią w magazynie centralnym w Czosnowie, obiektem w Kajetanach i Gdańsku) lecz są przez Spółkę wynajmowane. Wszelkie koszty wynajmu, pokrywane przez Spółkę, są w całości refakturowane na końcowych użytkowników (podmioty prowadzące filie) przez cały okres wykorzystywania tej powierzchni (łącznie z okresem wypowiedzenia umowy). Na dzień 31 grudnia 2013 roku łączna wartość czynszów z umów na czas nieokreślony przypadających za okresy wypowiedzenia tych umów stanowiła 7.680 tys. zł. Łączna wartość czynszów z umów na czas określony 4.293 tys. zł. Na koniec 2012 wartość tych czynszów wynosiła odpowiednio 6.658 tys. zł oraz 4.175 tys. zł.

Łączna wartość minimalnych przyszłych płatności z tytułu leasingu operacyjnego przypadająca do jednego roku wynosi 11.973 tys. zł (2012: 10.833 tys. zł), natomiast od jednego roku do pięciu lat nie wystąpiły (2012: 9 tys. zł). Przyszłe minimalne płatności z tytułu leasingu operacyjnego powyżej pięciu lat nie wystąpiły.

Spółka refakturuje wymienione powyżej czynsze na współpracujących filiantów.

32. Transakcje z jednostkami powiązаныmi

Wszystkie transakcje ze spółkami powiązаныmi przeprowadzane są na warunkach rynkowych.

Całkowita wartość transakcji i nierozliczonych sald odnoszących się do jednostek powiązanych, przedstawiała się następująco:

<i>należności</i>	31.12.2013	31.12.2012
Inter Cars Ukraine LLC	16 889	13 817
Q-service Sp. z o.o.	-	4 915
Lauber Sp. z o.o.	3 881	2 177
Inter Cars Ceska Republika	5 404	17 416
Inter Cars Slovenska Republika	6 108	4 870
Feber Sp. z o.o.	81	5 299
Inter Cars Lietuva UAB	7 830	14 256
JC Auto s.r.l. (Włochy)	8 600	7 624
Inter Cars d.o.o. (Chorwacja)	28 390	34 621
JC Auto S.A. (Belgia)	-	1 891
INTER CARS Hungária Kft.	32 336	19 996
JC Auto s.r.o.	4 009	3 952
Inter Cars Romania s.r.l.	97 309	64 292
Armatus sp. z o.o.	-	77
Inter Cars Latvija SIA	23 629	4 055
Inter Cars Cyprus Ltd.	-	-
Cleverlog-Autoteile GmbH	94	51
Inter Cars Bulgaria Ltd.	2 743	2 183
Inter Cars Marketing Services Sp. z o.o.	9	512
ILS Sp. z o.o.	78	-
Inter Cars Malta Holding Limited	1 037	-
Inter Cars Malta Limited	8 033	-
Należności od spółek zależnych brutto	246 460	202 004
Odpis aktualizujący należności (JC Auto s.r.o.)	(4 009)	(3 951)
Należności od spółek zależnych netto	242 451	198 053

(w tys. zł)

<i>Zobowiązania</i>	31.12.2013	31.12.2012
Q-service Sp. z o.o.	7 846	46 911
Lauber Sp. z o.o.	2 584	2 408
Inter Cars Ceska Republika	102	850
Inter Cars Slovenska Republika	-	267
Feber Sp. z o.o.	1 250	1 360
Inter Cars Lietuva UAB	250	179
IC Development & Finance Sp. z o.o.	-	467
JC Auto s.r.l. (Włochy)	732	-
Inter Cars d.o.o. (Chorwacja)	-	110
JC Auto S.A. (Belgia)	563	1 796
INTER CARS Hungária Kft.	-	42
Inter Cars Romania s.r.l.	89	672
Inter Cars Latvija SIA	19	4
Inter Cars Cyprus Ltd.	3 160	3 110
Inter Cars Bulgaria Ltd.	-	3
Inter Cars Marketing Services Sp. z o.o.	26 368	26 223
ILS Sp. z o.o.	22 414	-
Inter Cars Malta Holding Limited	(19)	-
	65 358	84 402
	1.01.2013-	1.01.2012-
<i>przychody ze sprzedaży</i>	31.12.2013	31.12.2012
Inter Cars Ukraine LLC	29 090	23 850
Q-Service Sp. z o.o.	1 401	5 282
Lauber Sp. z o.o.	1 106	6 106
Inter Cars Ceska Republika	69 019	55 866
Inter Cars Slovenska Republika	67 921	59 032
Feber Sp. z o.o.	823	718
Inter Cars Lietuva UAB	100 999	82 045
IC Development & Finance Sp. z o.o.	(2)	-
JC Auto s.r.l.	6 422	7 855
Inter Cars d.o.o.	29 477	21 183
JC Auto S.A.	161	1
Inter Cars Hungária Kf.	21 977	11 572
Inter Cars Romania s.r.l.	118 594	72 552
Armatus sp. z o.o.	65	107
Inter Cars Latvija SIA	43 598	14 848
Cleverlog Autoteile BmbH	194	119
Inter Cars Bulgaria Ltd.	4 115	2 175
Inter Cars Marketing Services Sp. z o.o.	140	427
ILS Sp. z o.o.	10 509	-
	505 609	363 738

Przychody ze sprzedaży obejmują głównie sprzedaż części zamiennych.

(w tys. zł)

	1.01.2013-	1.01.2012-
	31.12.2013	31.12.2012
<i>zakup towarów i usług</i>		
Q-Service Sp. z o.o.	77 408	58 859
Lauber Sp. z o.o.	34 624	25 618
Inter Cars Ceska Republika	2 711	7 608
Inter Cars Slovenska Republika	1 703	1 933
Feber Sp. z o.o.	37 783	24 447
Inter Cars Lietuva UAB	10 505	7 900
IC Development & Finance Sp. z o.o.	1 236	1 201
JC Auto s.r.l.	3 344	4 271
Inter Cars d.o.o.	1 053	2 287
JC Auto S.A.	2 072	3 607
Inter Cars Romania s.r.l.	10 208	8 191
Inter Cars Hungária Kf.	880	1 764
Inter Cars Cyprus Ltd	-	1 347
Inter Cars Latvija SIA	387	125
Inter Cars Marketing Services Sp. z o.o.	65 796	28 798
Inter Cars Bulgaria Ltd.	48	3
Armatus sp. z o.o.	2 590	-
ILS Sp. z o.o.	125 414	-
	377 762	177 959

Zakupy obejmują głównie zakupy części zamiennych, zakup usług spedycyjnych i logistycznych oraz opłaty z tytułu korzystania ze znaku towarowego Inter Cars.

Spółka dokonuje transakcji z podmiotami, które są powiązane z członkami Rady Nadzorczej i Zarządu oraz członkami ich rodzin. Wartość transakcji prezentuje poniższa tabela.

Przychody ze sprzedaży	2013	2012
ANPO Andrzej Oliszewski	-	1
FASTFORWARD Maciej Oleksowicz	240	222
P.H. AUTO CZĘŚCI Krzysztof Pietrzak	12	213
AK-CAR Agnieszka Soszyńska	658	747
BEST-CAR Justyna Pietrzak	274	437
	1 184	1 620
Zakup towarów i usług	2013	2012
ANPO Andrzej Oliszewski	160	159
FASTFORWARD Maciej Oleksowicz	2	1 777
P.H. AUTO CZĘŚCI Krzysztof Pietrzak	2 721	2 589
AK-CAR Agnieszka Soszyńska	4 623	4 075
BEST-CAR Justyna Pietrzak	2 546	2 197
	10 052	10 797
Należności	31.12.2013	31.12.2012
Inter Cars sp.j.	56	56
FASTFORWARD Maciej Oleksowicz	71	47
BEST-CAR Justyna Pietrzak	40	119
P.H. AUTO CZĘŚCI Krzysztof Pietrzak	40	65
AK-CAR Agnieszka Soszyńska	127	301
	334	588

(w tys. zł)

Zobowiązania	31.12.2013	31.12.2012
P.H. AUTO CZĘŚCI Krzysztof Pietrzak	82	10
BEST-CAR Justyna Pietrzak	139	171
AK-CAR Agnieszka Soszyńska	231	155
	<u>452</u>	<u>336</u>

Pożyczki udzielone

Pożyczki dla członków Rady Nadzorczej, Zarządu i członków ich rodzin	-	-
Pożyczki dla podmiotów zależnych i stowarzyszonych	59 040	61 328
	<u>59 040</u>	<u>61 328</u>

Lauber Sp. z o.o.	8 750	6 787
Feber Sp. z o.o.	23 198	23 415
IC Development & Finance Sp. z o.o.	26 065	27 124
SMiOC FRENOPLAST Bułhak i Cieślowski S.A	45	3 000
Inter Cars Bulgaria Ltd.	982	1 002
	<u>59 040</u>	<u>61 328</u>

Kwota udzielonych pożyczek z terminem zapadalności do jednego roku wynosi 45.830 tys. zł, natomiast powyżej jednego roku wynosi 13.210 tys. zł.

Pożyczki dla podmiotów powiązanych są oprocentowane w wysokości: WIBOR 1M albo LIBOR 3M lub EURIBOR 3M (dla pożyczek w EUR) powiększonej o marżę w wysokości od 1% do 5%.

Udzielone pożyczki	2013	2012
Na początek okresu	61 328	75 104
Udzielone pożyczki	2 000	6 940
Naliczone odsetki	2 107	3 862
Otrzymane spłaty	(1 800)	(23 950)
Odsetki otrzymane	(1 549)	(553)
Spisanie pożyczki Frenoplast	(3 059)	-
Wycena bilansowa	13	(75)
Na koniec okresu	<u>59 040</u>	<u>61 328</u>

Naliczone odsetki	2013	2012
Lauber Sp. z o.o.	412	460
Feber Sp. Z o.o.	800	1 234
IC Development & Finance Sp. Z o.o.	743	1 986
Frenoplast S.A.	103	130
Inter Cars Bulgaria Ltd.	49	52
	<u>2 107</u>	<u>3 862</u>

(w tys. zł)

Otrzymane pożyczki	2013	2012
Na początek okresu	-	-
Otrzymane pożyczki	41 064	-
Naliczone odsetki	93	-
Wycena bilansowa	(199)	-
Na koniec okresu	40 958	-

Należne odsetki	2013	2012
ICMS sp. z o.o.	45	-
IC Cyprus Ltd.	45	-
Q-service sp. z o.o.	3	-
	93	-

Udzielone gwarancje, poręczenia i inne umowy zobowiązujące do świadczeń na rzecz jednostek powiązanych:

	2 013	2 012
Na początek okresu	7 072	8 734
Udzielone	6 163	2 204
Wygasłe	(5 719)	(3 866)
Na koniec okresu	7 516	7 072

Wynagrodzenie Rady Nadzorczej i Zarządu kształtowało się w sposób następujący:

	2 013	2 012
Rada Nadzorcza	216	221
Zarząd	7 192	6 798
	7 408	7 019

Wynagrodzenia członków Zarządu w jednostce dominującej wyniosły 814 tys. zł, natomiast w spółkach Grupy Kapitałowej Inter Cars – 6 378 tys. zł.

33. Zarządzanie ryzykiem finansowym

Ryzyko kredytowe

Ryzyko kredytowe dotyczy pozostałych należności, środków pieniężnych i ich ekwiwalentów oraz należności z tytułu dostaw i usług. Środki pieniężne i ich ekwiwalenty są lokowane w instytucjach finansowych o uznanej reputacji.

Spółka stosuje politykę kredytową, zgodnie z którą ekspozycja na ryzyko kredytowe jest monitorowana na bieżąco. Ocena wiarygodności kredytowej jest przeprowadzana w stosunku do wszystkich klientów wymagających kredytowania powyżej określonej kwoty. Spółka nie wymaga zabezpieczenia majątkowego od swoich klientów w stosunku do aktywów finansowych.

Spółka ogranicza ryzyko kredytowe poprzez przeniesienie części odpowiedzialności za ściągalność należności z tytułu dostaw i usług na filiantów, którzy rozliczani są przez Spółkę na zasadzie podziału marży.

Na dzień sprawozdawczy nie występowała znacząca koncentracja ryzyka kredytowego.

Wartość bilansowa każdego aktywa finansowego, również pochodnych instrumentów finansowych, przedstawia maksymalną ekspozycję na ryzyko kredytowe:

(w tys. zł)

	31.12.2013	31.12.2012
Pożyczki udzielone	66 027	68 142
Należności z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe należności	526 761	474 947
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	15 802	12 790
	608 590	555 879

Ryzyko stopy procentowej

Narażenie Spółki na ryzyko stopy procentowej dotyczy przede wszystkim zobowiązań ze zmienną stopą procentową oraz udzielonych pożyczek.

Spółka korzysta ze zobowiązań o zmiennej stopie procentowej. Na dzień 31 grudnia 2013 roku Spółka nie korzystała z zobowiązań o stałej stopie procentowej.

Na koniec okresu sprawozdawczego struktura oprocentowanych instrumentów finansowych przedstawia się następująco:

Instrumenty finansowe o zmiennej stopie procentowej	31.12.2013	31.12.2012
Aktywa finansowe (pożyczki udzielone)	66 027	60 142
Zobowiązania finansowe (zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek, papierów dłużnych oraz leasingu finansowego pomniejszone o obligacje o stałej stopie dyskonta)	(503 441)	(480 660)
	(437 414)	(420 518)

Poniższa tabela przedstawia wrażliwość wyniku finansowego na możliwe zmiany stóp procentowych przy założeniu niezmienności innych czynników. Poniższe dane pokazują wpływ punktów bazowych na zysk lub stratę netto Spółki w okresie rocznym (brak bezpośredniego wpływu na kapitał własny).

	wzrost/spadek punkty bazowe	wpływ na wynik netto
na dzień 31.12.2013		
	+ 100 / -100	(3 543) / 3 543
	+ 200 / -200	(7 086) / 7 086
na dzień 31.12.2012		
	+ 100 / -100	(3 406) / 3 406
	+ 200 / -200	(6 812) / 6 812

Ryzyko zmian kursów walut

Istotna część zobowiązań z tytułu dostaw wyrażona jest w walutach obcych, w szczególności w EUR. Sprzedaż prowadzona jest przede wszystkim w PLN.

	EUR	USD	Inne	EUR	USD	Inne
	31 grudnia 2013 r.			31 grudnia 2012 r.		
Należności z tytułu dostaw i usług	235 776	16 877	501	193 388	13 732	66
Środki pieniężne	340	437	8	592	36	11
Kredyty bankowe	(37 906)	-	-	(40 736)	-	-
Pożyczki otrzymane	(16 651)	-	-	-	-	-
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług	(89 348)	-	(2 239)	(94 127)	-	(482)
Ekspozycja bilansowa brutto	92 211	17 314	(1 730)	59 117	13 768	(405)

(w tys. zł)

Poniższa tabela przedstawia wrażliwość wyniku finansowego na możliwe wahania kursu EUR przy założeniu niezmienności innych czynników (brak bezpośredniego wpływu na kapitał własny):

na dzień 31.12.2013	wzrost/spadek kursu	wpływ na wynik netto
EUR	+ 5% / - 5%	3 735 / (3 735)
	+ 10% / - 10%	7 470 / (7 470)
USD	+ 5% / - 5%	701 / (701)
	+ 10% / - 10%	1 402 / (1 402)
Inne	+ 5% / - 5%	(70) / 70
	+ 10% / - 10%	(140) / 140
na dzień 31.12.2012	wzrost/spadek kursu	wpływ na wynik netto
EUR	+ 5% / - 5%	2 956 / (2 956)
	+ 10% / - 10%	5 912 / (5 912)
USD	+ 5% / - 5%	688 / (688)
	+ 10% / - 10%	1 377 / (1 377)
Inne	+ 5% / - 5%	(20) / 20
	+ 10% / - 10%	(41) / 41

Ryzyko płynności

Działalność operacyjna prowadzona jest przy założeniu utrzymywania stałej nadwyżki płynnych środków pieniężnych oraz otwartych linii kredytowych.

Tabela poniżej przedstawia przyszłe płatności Spółki na dzień 31 grudnia 2013 roku wg daty zapadalności na podstawie zdyskontowanych płatności.

	2013					Razem
	bieżące	do 3 mies	od 3 do 12 mies	od 1 roku do 5 lat	pow. 5 lat	
oprocentowane pożyczki i kredyty	-	-	444 210	28 008	-	472 218
zobowiązania z tytułu leasingu finansowego	-	1 662	5 163	24 398	-	31 223
zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe	49 059	214 510	8 713	201	-	272 483
	49 059	216 172	458 086	52 607	-	775 924

Zarządzanie kapitałem

Podstawowym celem zarządzania kapitałem Spółki jest ciągłe utrzymanie dobrego ratingu kredytowego i wskaźników kapitałowych, wspierających działalność operacyjną i zwiększających wartość dla akcjonariuszy.

W zależności od zmian warunków ekonomicznych Spółka może zmieniać strukturę kapitałową w drodze wypłaty dywidendy, zwrotu kapitału lub emisji nowych akcji.

W prezentowanym okresie pewne ograniczenia w zarządzaniu kapitałem wprowadzono w związku z otrzymaniem kredytu konsorcjalnego, o czym więcej w nocie numer 16.

Spółka analizuje stan kapitałów stosując wskaźnik dźwigni, liczony jako stosunek zadłużenia netto do sumy kapitałów powiększonych o zadłużenie netto. Do zadłużenia netto wliczane są oprocentowanie zobowiązania z tytułu kredytów bankowych, obligacji i leasingu finansowego, zobowiązania z tytułu dostaw i usług i inne zobowiązania, pomniejszone o środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych. Kapitał obejmuje kapitał własny należny akcjonariuszom Spółki.

(w tys. zł)

	31.12.2013	31.12.2012
Zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek oraz leasingu finansowego	503 441	480 660
Zobowiązania z tytułu dostaw i usług oraz pozostałe zobowiązania	272 483	298 272
(minus) środki pieniężne i ich ekwiwalenty	<u>(15 802)</u>	<u>(12 790)</u>
Zadłużenie netto	760 122	766 142
Kapitał własny	844 606	698 822
Współczynnik zadłużenia netto do kapitału własnego	<u>0,9</u>	<u>1,1</u>

Wartość godziwa

Zdaniem Zarządu bilansowa wartość aktywów i zobowiązań finansowych jest zbliżona do ich wartości godziwej.

34. Zdarzenia po dacie bilansu

Nie wystąpiły

35. Istotne oceny i oszacowania

Sporządzenie sprawozdań finansowych zgodnie z MSSF UE wymaga od Zarządu Spółki użycia ocen i szacunków, które mają wpływ na zastosowane zasady rachunkowości oraz wykazywane aktywa, pasywa, przychody oraz koszty. Oceny i szacunki są weryfikowane na bieżąco. Zmiany szacunków są uwzględniane jako zysk lub strata okresu, w którym nastąpiła zmiana. Zdaniem Zarządu Spółki nie występują istotne obszary podlegające ocenie, natomiast informacja na temat szczególnie istotnych obszarów podlegających szacunkom, wpływających na sprawozdanie finansowe została ujawniona w notach:

- Nota 10 Odpisy aktualizujące zapasy (Zarząd dokonuje oceny, czy istnieją przesłanki wskazujące na możliwość utraty wartości zapasów; stwierdzenie utraty wartości wymaga oszacowania wartości netto możliwych do uzyskania),
- Nota 11 Odpisy aktualizujące należności (na dzień bilansowy Spółka ocenia czy istnieją obiektywne dowody utraty wartości składnika należności lub grupy należności; jeżeli wartość odzyskiwalna składnika aktywów jest niższa od jego wartości bilansowej jednostka dokonuje odpisu aktualizującego do poziomu bieżącej wartości planowanych przepływów pieniężnych),
- Nota 5/6 Utrata wartości rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych, szacunki odnośnie okresu ekonomicznej użyteczności rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych (wysokość stawek oraz odpisów amortyzacyjnych jest ustalana na podstawie przewidywanego okresu ekonomicznego użytkowania danego składnika rzeczowych aktywów trwałych lub wartości niematerialnych; okresy ekonomicznego użytkowania są weryfikowane przynajmniej raz w ciągu roku obrotowego; Zarząd Spółki dokonuje również oceny czy istnieją przesłanki wskazujące na możliwość wystąpienia utraty wartości składników aktywów; stwierdzenie utraty wartości wymaga oszacowania wartości odzyskiwalnej składników aktywów),
- Nota 8 Odpisy aktualizujące udziały w jednostkach zależnych (Zarząd Spółki dokonuje oceny czy istnieją przesłanki wskazujące na możliwość wystąpienia utraty wartości składników aktywów; stwierdzenie utraty wartości wymaga oszacowania wartości odzyskiwalnej składników aktywów).

(w tys. zł)

36. Kontynuacja działalności

Celem Spółki w zarządzaniu ryzykiem kapitałowym jest ochrona zdolności Spółki do kontynuowania działalności, tak aby możliwe było realizowanie zwrotu dla udziałowców, a także utrzymanie optymalnej struktury kapitału w celu obniżenia jego kosztu.

37. Sprawozdanie finansowe zostało sporządzone przy założeniu kontynuowania działalności gospodarczej w dającej się przewidzieć przyszłości. Działalność zaniechana

Spółka nie zaniechała w okresie sprawozdawczym żadnej z dotychczas prowadzonych działalności. Spółka nie przewiduje również zaniechania tych działalności w okresie następnym.

38. Sprawozdanie skonsolidowane

Inter Cars S.A. sporządził skonsolidowane sprawozdanie finansowe jako jednostka dominująca. Konsolidacją objęte zostały sprawozdania Spółki oraz podmiotów zależnych.

Robert Kierzek
Prezes Zarządu

Krzysztof Soszyński
Wiceprezes Zarządu

Krzysztof Oleksowicz
Członek Zarządu

Wojciech Twaróg
Członek Zarządu

Witold Kmiecik
Członek Zarządu

Julita Pałyska
Osoba odpowiedzialna za
prowadzenie ksiąg
rachunkowych

Warszawa, 24 kwietnia 2014 r.

CZĘŚĆ II

SPRAWOZDANIE Z DZIAŁALNOŚCI EMITENTA

1.	Podsumowanie	60
2.	Informacje o podstawowej działalności Spółki	61
3.	Podstawowe towary.....	62
4.	Rynki zbytu	63
5.	Otoczenie rynkowe	64
6.	Źródła zaopatrzenia.....	66
7.	Informacje o powiązaniach organizacyjnych lub kapitałowych emitenta z innymi podmiotami oraz określenie jego głównych inwestycji krajowych i zagranicznych (papiery wartościowe, instrumenty finansowe, wartości niematerialne i prawne oraz nieruchomości), w tym inwestycji kapitałowych dokonanych poza jego grupą jednostek powiązanych oraz opis metod ich finansowania	67
8.	Zmiany w powiązaniach organizacyjnych lub kapitałowych.....	68
9.	Informacje o istotnych transakcjach zawartych przez emitenta z podmiotami powiązаныmi na innych warunkach niż rynkowe, wraz z ich kwotami oraz informacjami określającymi charakter tych transakcji.....	68
10.	Zaciągnięte kredyty i pożyczki.....	68
11.	Udzielone pożyczki.....	69
12.	Udzielone poręczenia i gwarancje.....	70
13.	Emisja papierów wartościowych.....	70
14.	Sezonowość lub cykliczność działalności	70
15.	Ocena zarządzania zasobami finansowymi	71
16.	Ocena możliwości realizacji zamierzeń inwestycyjnych.....	74
17.	Czynniki i nietypowe zdarzenia mające wpływ na wynik.....	74
18.	Zewnętrzne i wewnętrzne czynniki istotne dla rozwoju spółki.....	74
19.	Czynniki ryzyka.....	76
20.	Strategia i perspektywy rozwoju w przyszłości.....	80
21.	Zmiany w podstawowych zasadach zarządzania spółką	80
22.	Umowy zawarte pomiędzy emitentem a osobami zarządzającymi	80
23.	Wynagrodzenie osób zarządzających.....	81
24.	Informacje na temat akcji.....	81
25.	Informacje o znanych emitentowi umowach (w tym również zawartych po dniu bilansowym), w wyniku których mogą w przyszłości nastąpić zmiany w proporcjach posiadanych akcji przez dotychczasowych akcjonariuszy i obligatariuszy.	83
26.	Informacje o systemie kontroli programów akcji pracowniczych.....	83
27.	Podmiot uprawniony do badania sprawozdań finansowych.....	83
28.	Transakcje związane z pochodnymi instrumentami finansowymi i charakterystyka związanego z nimi ryzyka.....	84
29.	Zatrudnienie.....	84
30.	Polityka ochrony środowiska	84
31.	Zdarzenia które mogą w znaczący sposób wpłynąć na przyszłe wyniki finansowe emitenta oraz zdarzenia po dacie bilansu	85
32.	Stanowisko Zarządu odnośnie możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz wyników na 2012 rok	85
33.	Zmiany w strukturze jednostki gospodarczej, inwestycje długoterminowe, restrukturyzacja..	85
34.	Organy zarządzające i nadzorujące	85
35.	Wskazanie postępowań toczących się przed sądem, których stroną jest spółka	85
36.	Wskazanie średnich kursów wymiany walut	86
37.	Ład korporacyjny	86
	ZAŁĄCZNIK DO SPRAWOZDANIA Z DZIAŁALNOŚCI EMITENTA	87

(w tys. zł)

1. Podsumowanie

Inter Cars jest importerem i dystrybutorem części zamiennych do samochodów osobowych oraz pojazdów użytkowych. Oferta Spółki obejmuje również wyposażenie warsztatowe oraz części do motocykli i tuningu. **Inter Cars oferuje najszerszy asortyment części samochodowych w Europie Wschodniej.** Posiada w swojej ofercie zarówno części oryginalne w opakowaniach wytwórców części (tzw. „części na pierwszy montaż”), jak również części o porównywalnej jakości (niezależni producenci deklarują „tą samą” jakość, jaką posiadają części oryginalne).

Przychody ze sprzedaży w 2013 roku były o **18,0%** wyższe niż w 2012 roku. Przy czym przychody ze sprzedaży w październiku 2013 r. wyniosły rekordowe 306,24 milionów złotych (najwyższa miesięczna sprzedaż w historii Inter Cars S.A.).

Szczególne **znaczenie dla wyników sprzedaży** w 2013 roku miały:

(a) zysk brutto ze sprzedaży za okres 12 miesięcy 2013 roku wzrósł o 17,5% w porównaniu do analogicznego okresu roku ubiegłego.

(b) koncentracja na rynku krajowym, jednak udział eksportu w przychodach ze sprzedaży towarów w 2013 roku kształtował się na poziomie około 24,7%, a więc o 1,6 p.p. wyższym niż w 2012 roku.

(c) w roku 2013, w porównaniu do 2012, o 40,0% (do poziomu 491 567 tys. zł) wzrosła sprzedaż do spółek zależnych zagranicznych

(d) znaczący wzrost sprzedaży towarów sezonowych dzięki wysokiej dostępności wybranych grup asortymentowych

(e) kontynuacja optymalizacji zarządzania zapasami obejmująca zarówno optymalizację stanów w poszczególnych grupach towarowych oraz optymalizację łańcucha dostaw, polegającą przede wszystkim na wdrożeniu znaczenia regionalnych centrów dystrybucji oraz stopnia dostaw bezpośrednich od producentów.

(f) pozyskanie klientów dla współpracujących z nami warsztatów: instytucjonalnych poprzez Motointegrator Flota oraz indywidualnych dzięki Motointegrator.pl. Ta działalność zapewniła spółce stabilny wzrost, budując potencjał na przyszłość. Klienci biznesowi otrzymują nowe narzędzia do pozyskiwania i obsługi Klientów, a nasza spółka poszerza za ich pośrednictwem krąg odbiorców o użytkowników pojazdów.

Spółka **rozbudowuje sieć sprzedaży** (157 filie na koniec grudnia), stale **poszerza ofertę towarową** oraz wprowadza nowe formy wspierające sprzedaż. Dzięki temu, iż obecna struktura sprzedaży części zamiennych do samochodów odpowiada strukturze zarejestrowanego parku samochodowego w Polsce oraz dzięki wysokiej dostępności oferty towarowej, jak również stosowaniu nowoczesnych narzędzi sprzedaży, Spółka może zaoferować odbiorcom konkurencyjne warunki współpracy. Spółka jest liderem we wdrażaniu nowych rozwiązań wspomagających sprzedaż.

Rok 2013 to kolejny rok dynamicznego **rozwoju działalności spółek zależnych Inter Cars.** Zarząd oczekuje, iż podmioty zależne będą w najbliższych latach stanowiły istotny czynnik stymulujący dalszy rozwój Grupy.

Zysk brutto ze sprzedaży Inter Cars wzrósł o 17,5% w porównaniu do 2012 roku.

Rynek dystrybucji części zamiennych charakteryzuje się znaczącym potencjałem wzrostowym. Głównymi czynnikami kształtującymi wzrost rynku są **stały wzrost liczby samochodów** zarejestrowanych i poruszających się po drogach, **liberalizacja przepisów** otwierająca dostęp niezależnym dystrybutorom części zamiennych do autoryzowanych warsztatów, **zniesienie barier w imporcie** używanych samochodów, **rosnące skomplikowanie napraw** związane z coraz powszechniejszym wykorzystaniem zaawansowanych technologii do produkcji samochodów oraz **stały wzrost intensywności eksploatacji parku samochodowego**, w szczególności wzrost średniego wieku

Raport z badania rocznego sprawozdania finansowego

(w tys. zł)

zarejestrowanych samochodów oraz średnich stanów przebiegów. Najważniejsze **trendy na niezależnym rynku dystrybucji** części zamiennych to intensywny rozwój sieci sprzedaży, rozwój asortymentu, rozwój programów wspierających sprzedaż, własne linie towarowe oraz udoskonalanie systemów komputerowych.

Zarząd szacuje, iż **udział Spółki w rynku** niezależnej dystrybucji części zamiennych do samochodów 'zachodnich' wzrośnie do 25% - 30% w najbliższych kilku latach.

Podstawowe dane finansowe prezentuje poniższa tabela.

	2013	2012	2013	2012
	PLN	PLN	EURO	EURO
Jednostkowe sprawozdanie z całkowitych dochodów (za okres)				
Przychody ze sprzedaży	3 067 579	2 599 857	728 468	622 929
Zysk (strata) brutto ze sprzedaży	814 210	692 979	193 353	166 039
Opłaty licencyjne	(47 419)	(23 400)	(11 261)	(5 607)
Przychody/koszty finansowe, netto	68 460	(5 870)	16 403	(1 406)
Zysk (strata) na działalności operacyjnej	96 027	92 318	22 804	22 120
Zysk (strata) netto	145 784	72 501	34 620	17 371
Jednostkowe sprawozdanie z przepływów pieniężnych				
Przepływy pieniężne z działalności operacyjnej	(5 869)	104 870	(1 394)	25 127
Przepływy pieniężne z działalności inwestycyjnej	18 083	(60 719)	4 294	(14 548)
Przepływy pieniężne z działalności finansowej	(9 202)	(49 508)	(2 185)	(11 862)
Jednostkowe sprawozdanie z sytuacji finansowej (na koniec okresu)				
Środki pieniężne i ich ekwiwalenty	15 802	12 790	3 810	3 129
Suma bilansowa	1 629 695	1 484 993	392 963	363 239
Kredyty, pożyczki, leasing finansowy	503 441	480 660	121 393	117 573
Kapitał własny	844 606	698 822	203 657	170 936
Podstawowy zysk na 1 akcję	10,29	5,12	2,44	1,25
Marża na sprzedaży ⁽¹⁾	26,5%	26,7%		
EBITDA jako procent sprzedaży ⁽²⁾	3,8%	4,5%		

(1) Marża na sprzedaży została zdefiniowana jako iloraz zysku brutto na sprzedaży i przychodów.

(2) EBITDA została zdefiniowana jako zysk (strata) netto przed amortyzacją, przychodami (kosztami) finansowymi netto, różnicami kursowymi oraz podatkiem dochodowym.

Do wyliczenia wybranych danych finansowych w EUR zastosowano następujące kursy:

- dla pozycji bilansowych – kurs NBP z dnia 31 grudnia 2013 roku – 1 EUR = 4,1472 PLN, oraz kurs NBP z dnia 31 grudnia 2012 roku – 1 EUR = 4,0882 PLN
- dla pozycji rachunku zysków i strat i przepływów pieniężnych – kurs wyliczony jako średnia kursów NBP, obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca 4 kwartałów 2013 i 2012 roku, odpowiednio: 1 EUR = 4,211 PLN i 1 EUR = 4,1736 PLN.

2. Informacje o podstawowej działalności Spółki

Stały wzrost liczby samochodów w Polsce, w tym import samochodów używanych, liberalizacja przepisów skutkująca otwarciem dostępu niezależnych sieci dystrybucji części zamiennych do autoryzowanych sieci napraw samochodów oraz zmiany w technologiach produkcji samochodów, otwierają przed branżą dystrybucji części zamiennych ponadprzeciętne możliwości wzrostu. **Dzięki dostosowaniu oferty towarowej do struktury sprzedaży nowych i używanych samochodów oraz struktury parku samochodowego oczekiwany jest przez Zarząd stały wzrost przychodów Spółki.**

(w tys. zł)

Strategią Spółki jest sprzedaż markowych części zamiennych i stałe poszerzanie oferty części zamiennych o towary wysokiej jakości pochodzące od uznanych, światowych producentów, dostarczających swoje wyroby producentom samochodów na pierwszy montaż oraz do autoryzowanych sieci sprzedaży samochodów.

Celem Spółki jest zbudowanie dominującej w Polsce sieci dystrybucyjnej części zamiennych do samochodów, z jednocześnie silną reprezentacją na nowych rynkach Europejskich, przynoszącej stabilne zyski i pozwalającej na rozszerzanie działalności poprzez przejmowanie udziałów rynkowych innych podmiotów działających w branży dystrybucji i logistyki. **Spółka zamierza osiągnąć udział na polskim rynku na poziomie 25-30% w okresie 2014 – 2015 roku.**

Łącznie **dystrybucja towarów działa w oparciu o centrum logistyczne, sieć 157 własnych filii w Polsce, magazyny regionalne w Poznaniu, Tychach i Wrocławiu oraz zagraniczne spółki zależne na Ukrainie, w Czechach, Słowacji, Litwie, Węgrzech, w Chorwacji, Włoszech, Belgii, Rumunii, Łotwie, Bułgarii i Niemczech.** W magazynie centralnym znajdują się wszystkie grupy produktów, w filiach zaś wyłącznie produkty szybko rotujące, jednakże w takim zakresie, aby utrzymać odpowiednią do potrzeb lokalnych szerokość asortymentu, jego jakość i dostępność.

3. Podstawowe towary

Inter Cars oferuje największy asortyment części samochodowych w Europie Środkowo-Wschodniej. Spółka posiada w swojej ofercie towar markowy, o jakości identycznej z dostarczonym na pierwszy montaż do produkcji samochodów, jak też znacznie tańszy aczkolwiek dobry jakościowo, pochodzący od producentów dostarczających swoje produkty wyłącznie na potrzeby rynku wtórnego. Łącznie oferta obejmuje części do większości typów samochodów sprzedawanych w Polsce i wytwarzanych w Europie Zachodniej oraz Japonii i Korei Południowej i do wybranych modeli samochodów wytwarzanych w USA.

Spółka systematycznie rozszerza asortyment oferowanych towarów. Odbywa się to w drodze zarówno zwiększania oferty w poszczególnych kategoriach, ale również poprzez uzupełnianie oferty o nowe kategorie i poszukiwania nowych rynków zbytu.

Podstawowa **struktura kanałów dystrybucji** przedstawiona została w poniższej tabeli.

	2013		2012	
	(tys. zł)	(%)	(tys. zł)	(%)
Sprzedaż w kraju	2 277 446	74,24%	1 971 780	75,84%
Sprzedaż eksportowa, w tym:	790 133	25,76%	628 077	24,16%
<i>Inter Cars Ukraine LLC</i>	29 090	0,95%	23 850	0,92%
<i>Inter Cars Ceska Republika</i>	69 019	2,25%	55 866	2,15%
<i>Inter Cars Slovenska Republika</i>	67 921	2,21%	59 032	2,27%
<i>Inter Cars Lietuva</i>	100 999	3,29%	82 045	3,16%
<i>Inter Cars Croatia</i>	29 477	0,96%	21 183	0,81%
<i>Inter Cars Hungaria</i>	21 977	0,72%	11 572	0,45%
<i>Inter Cars Romania</i>	118 594	3,87%	72 552	2,79%
<i>JC Auto Italia</i>	6 422	0,21%	7 855	0,30%
<i>JC Auto Belgium</i>	161	0,01%	1	0,00%
<i>Inter Cars Latvija SIA</i>	43 598	1,42%	14 848	0,57%
<i>Inter Cars Bulgaria</i>	4 164	0,14%	2 175	0,08%
<i>Cleverlog</i>	194	0,01%	119	0,00%
Razem	3 067 579	100%	2 599 857	100%

(w tys. zł)

4. Rynki zbytu

Dominującym rynkiem sprzedaży dla Inter Cars jest rynek krajowy.

Udział sprzedaży eksportowej w łącznej sprzedaży Spółki był na poziomie 25,76%.

Udział sprzedaży do spółek zależnych w łącznej wartości sprzedaży eksportowej stanowił 66,9% w 2013 roku. W 2012 roku udział ten kształtował się na poziomie 58,5%.

Przychody ze sprzedaży Inter Cars w podziale na podstawowe **kategorie towarowe** przedstawiają poniższe tabele.

	2013		2012		2011	
	(tys. zł)	(%)	(tys. zł)	(%)	(tys. zł)	(%)
Sprzedaż części samochodowych i wyposażenia warsztatowego	2 974 557	97,0%	2 510 946	96,6%	2 322 247	94,8%
<i>Krajowa</i>	2 196 597	71,6%	1 898 184	73,0%	1 814 084	74,2%
<i>Eksport</i>	777 959	25,4%	612 762	23,6%	508 163	20,8%
Pozostałe	93 022	3,0%	88 911	3,4%	126 625	5,2%
<i>Krajowa</i>	80 849	2,6%	73 596	2,8%	107 593	4,4%
<i>Eksport</i>	12 173	0,4%	15 315	0,6%	19 032	0,8%
Przychody netto	3 067 579	100,0%	2 599 857	100,0%	2 448 872	100,0%

Sprzedaż pozostała obejmuje przychody z tytułu sprzedaży usług.

Sprzedaż części samochodowych oraz wyposażenia warsztatowego w 2013 roku była o ponad 21% wyższa niż w 2012 roku. W 2012 roku zanotowano przeszło 7% wzrost sprzedaży.

Sprzedaż części zamiennych do samochodów i motocykli oraz wyposażenia warsztatowego w podziale na poszczególne typy pojazdów prezentuje poniższa tabela.

	2013		2012		2011	
	(tys. zł)	(%)	(tys. zł)	(%)	(tys. zł)	(%)
części do samochodów osobowych	2 253 201	75,7%	1 885 124	75,1%	1 725 708	74,3%
części do samochodów użytkowych i autobusów	379 144	12,7%	318 308	12,7%	292 189	12,6%
części do motocykli, pojazdy jednośladowe	54 906	1,8%	49 463	2,0%	53 711	2,3%
Pozostałe	287 306	9,7%	258 051	10,3%	250 639	10,8%
Razem	2 974 557	100,0%	2 510 946	100,0%	2 322 247	100,0%

Najwyższą dynamiką wzrostu charakteryzowała się **sprzedaż części do samochodów osobowych** i stanowiła około 75,7% łącznej sprzedaży części zamiennych przez Spółkę. Sprzedaż części do samochodów użytkowych i autobusów wzrosła o 19,1% natomiast **części do motocykli** o 11% w stosunku do 2012 roku.

Sprzedaż części zamiennych do **samochodów użytkowych i autobusów** wzrosła o około 19,11% co zostało spowodowane rozszerzeniem oferty katalogowej.

Strukturę sprzedaży części z uwzględnieniem sprzedaży eksportowej prezentuje poniższa tabela.

(w tys. zł)

	2013		2012		2011	
	(tys. zł)	(%)	(tys. zł)	(%)	(tys. zł)	(%)
Sprzedaż krajowa	2 196 597	73,85%	1 898 184	75,60%	1 814 084	78,10%
części do samochodów osobowych	1 635 008	54,97%	1 398 334	55,69%	1 317 377	56,70%
części do samochodów użytkowych i autobusów	255 103	8,58%	220 778	8,79%	215 056	9,30%
pozostałe, części do motocykli	306 486	10,30%	279 072	11,11%	281 651	12,10%
Sprzedaż eksportowa	777 959	26,15%	612 762	24,40%	508 163	21,90%
części do samochodów osobowych	618 193	20,78%	486 791	19,39%	408 331	17,60%
części do samochodów użytkowych i autobusów	124 041	4,17%	97 530	3,88%	77 133	3,30%
pozostałe, części do motocykli	35 726	1,20%	28 442	1,13%	22 699	1,00%
Razem	2 974 557	100,00%	2 510 946	100,00%	2 322 247	100%

Spółka nie jest uzależniona od żadnego ze swoich odbiorców – żaden odbiorca nie przekracza udziału 10% przychodów ze sprzedaży ogółem.

5. Otoczenie rynkowe

Inter Cars działa w segmencie dystrybucji nowych części zamiennych, dostarczanych przede wszystkim niezależnym od producentów samochodów warsztatom. Jak wynika z danych Stowarzyszenia Dystrybutorów Części Motoryzacyjnych, niezależny segment dystrybucji stanowi łącznie około 51% wartości całego rynku części zamiennych w Polsce. **Spółka jest największym w Polsce podmiotem w swojej branży.**

Podstawowe czynniki kształtujące rozwój rynku

Wtórny rynek części samochodowych w naturalny sposób jest pochodną rynku samochodów, bowiem konieczność dokonywania napraw oraz wymiany części eksploatacyjnych ulegających zużyciu skutkuje ciągłym zapotrzebowaniem na części zamienne. W związku z kryzysem nastąpiła stagnacja w sprzedaży nowych samochodów, lub niewielki jej wzrost, a jednocześnie wydłuża się okres eksploatacji używanych pojazdów.

Głównymi czynnikami kształtującymi **wzrost rynku** są:

- **stały wzrost liczby samochodów** zarejestrowanych w Polsce i poruszających się po drogach,
- **liberalizacja przepisów** otwierająca dostęp niezależnym dystrybutorom części zamiennych do autoryzowanych warsztatów (*Rozporządzenie w sprawie wyłączenia określonych porozumień wertykalnych w sektorze pojazdów samochodowych spod zakazu porozumień ograniczających konkurencję* – weszło w życie 1 listopada 2003 roku),
- **zniesienie barier w imporcie** skutkujące wzrostem zapotrzebowania na części zamienne z racji wyższej awaryjności samochodów używanych w porównaniu do samochodów nowych, wzrostem zapotrzebowania na usługi niezależnych warsztatów samochodowych, stanowiących główną kategorię klientów Spółki oraz wzrostem wartości rynku Spółki poprzez przyspieszenie eliminacji segmentu rynku części zamiennych do samochodów z byłego bloku wschodniego,
- **rosnące skomplikowanie napraw** związane z coraz powszechniejszym wykorzystaniem zaawansowanych technologii do produkcji samochodów,
- **stały wzrost intensywności eksploatacji parku samochodowego** w szczególności wzrost średniego wieku zarejestrowanych samochodów oraz średnich stanów przebiegów.

Dystrybutorzy części zamiennych w Polsce

Z danych zebranych przez Stowarzyszenie Dystrybutorów i Producentów Części Motoryzacyjnych przychody dystrybutorów części osiągnęły w roku 2013 wartość 10 mld złotych. Przychody te wzrosły więc, w porównaniu do roku ubiegłego o 12,1%. Wzrost dotyczył przede wszystkim segmentu części przeznaczonych do aut osobowych. W segmencie pojazdów ciężarowych był on mniejszy i odzwierciedlał tempo wzrostu gospodarki.

(w tys. zł)

Najważniejsze trendy na niezależnym rynku dystrybucji części zamiennych w 2013 są następujące:

- **intensywny rozwój sieci sprzedaży**
- **rozwój asortymentu** – głównie poprzez wzbogacenie oferty o nowe linie towarowe jak: wyposażenie warsztatów i części powypadkowe,
- **rozwój programów wspierających sprzedaż** – jak przede wszystkim rozwój programów flotowych i programów lojalnościowych ('*Premium Clubs*'),
- **produkty dedykowane** – tj. poszerzanie oferty części sprzedawanych pod własną marką,
- **udoskonalanie systemów komputerowych** – będących warunkiem sprawnego zarządzania logistyką towarową oraz szybkiego generowania istotnych dla klienta danych.

Powyższe trendy wyraźnie wskazują na to, iż o **pozycji konkurencyjnej dystrybutorów decyduje coraz większa ilość czynników**. W szczególności, są to tradycyjne czynniki związane z dotarciem do klienta (lokalizacja punktów sprzedaży) i dostępność (czyli w efekcie – czas realizacji zamówienia) ale także czynniki związane z rozwojem cech jakościowych w dotarciu do klienta. W praktyce wzrost jakości obsługi oznacza rozbudowanie oferty towarowej o nowe linie umożliwiające klientowi zakupy „wszystko pod jednym dachem” oraz zapewnienie dostępu *on-line* do wszelkich niezbędnych informacji na temat towarów poczynając od określenia ich dostępności a kończąc na informacjach technicznych dotyczących ich montażu. Dla dystrybutorów oznacza to z jednej strony wzrost lojalności i skali zakupów klientów a z drugiej jest ogromnym wyzwaniem bowiem wymaga rozbudowy zaplecza logistycznego i wejścia na nowe segmenty rynku charakteryzujące się często znacząco odmienną ‘filozofią’ sprzedaży jak i konkurencją ze strony wyspecjalizowanych podmiotów.

Liczba i struktura użytkowanych pojazdów

Według stowarzyszenia ACEA, w roku 2013 sprzedaż nowych samochodów w Europie obniżyła się względem 2012 roku o -1,7%. Łącznie w Europie w minionym roku użytkownicy kupili 11,8 mln egzemplarzy nowych samochodów. Największym rynkiem motoryzacyjnym Europy są Niemcy a kolejne pod względem wielkości to Wielka Brytania, Francja i Włochy.

Park samochodów osobowych w Europie szacowany jest na 280 miliony pojazdów. W tym około 13,8 miliona stanowią samochody osobowe z Polski. Oznacza to, że samochody z naszego kraju stanowią około 5% europejskiego parku.

Średni wiek pojazdów w Europie szacowany jest na 8,2 lata. Samochody z Polski zawiązują te statystyki, ponieważ średni wiek pojazdu w Polsce szacowany jest na nieco ponad 11 lat.

Sprzedaż samochodów w Polsce

Dane dotyczące wielkości sprzedaży nowych samochodów w Polsce w podziale na poszczególne kategorie prezentuje poniższa tabela.

Sprzedaż nowych samochodów ('000)	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013
Osobowe	293	320	320	333	277	273	290
Użytkowe	79	81	52	88	43	39	42

źródło: Polski Związek Przemysłu Motoryzacyjnego

W 2013 roku sprowadzono do Polski o ponad 6% więcej nowych samochodów osobowych niż w 2012 roku.

Poniższa tabela prezentuje szczegółowe dane.

samochody osobowe w Polsce ('000)	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013
sprzedaż samochodów nowych	293	320	320	333	277	273	290
import samochodów używanych	995	1100	709	721	655	657	712
Razem	1 288	1 420	1 029	1055	930	930	1002
import używanych/sprzedaż nowych	3,4	3,4	2,2	2,2	2,4	2,4	2,5

źródło: Polski Związek Przemysłu Motoryzacyjnego

(w tys. zł)

Łącznie podaż samochodów osobowych w 2013 roku była o ponad 7% wyższa niż w roku 2012. Jednocześnie jednak ponad 70% tej podaży stanowiły samochody używane, a więc takie, które relatywnie częściej ulegają awariom, jak również stanowią tradycyjną grupę docelową klientów Spółki.

W **strukturze samochodów używanych** importowanych do Polski przeważają samochody wyprodukowane w krajach Europy zachodniej. Jak podaje Instytut Badań Rynku Motoryzacyjnego Samar najchętniej importowane były w 2013 roku samochody marki Skoda, Volkswagen, Toyota, Ford oraz Opel.

Struktura parku samochodowego

Oferta towarowa Spółki jest dostosowana do zapotrzebowania rynku. Szczegółowe dane zaprezentowano poniżej.

(a) struktura parku samochodów osobowych

Struktura sprzedaży części zamiennych przez Spółkę odpowiada strukturze zarejestrowanego parku samochodowego. Zestawienie struktury sprzedaży części ze strukturą parku samochodowego zarejestrowanego w Polsce przedstawiono poniżej.

Samochody osobowe	Struktura sprzedaży części Spółki			
	2010	2011	2012	2013
(a) Zachodnioeuropejskie	57%	52%	51%	60%
(b) Wschodnioeuropejskie	0%	0%	0%	0%
(c) Japońskie i Koreańskie	13%	10%	10%	9%
(d) Pozostałe	30%	38%	39%	31%

źródło: Spółka

Kategoria 'pozostałe' obejmuje również znaczącą wartościowo i ilościowo grupę części, które mają charakter uniwersalny, tj. wykorzystywane są do różnych typów i marek samochodów, w tym samochodów zachodnioeuropejskich oraz japońskich i koreańskich. W kategorii tej znajdują się takie towary jak opony i oleje oraz smary, których udział w sprzedaży Spółki systematycznie rośnie.

6. Źródła zaopatrzenia

Oferta Spółki obejmuje towary od kilkuset dostawców. Towary są dostarczane z obszaru całego świata, jednak w większości od dostawców z krajów UE i Azji. Dominującą kategorią dostawców towarów są międzynarodowe koncerny, dla których Spółka jest jednym z największych i najważniejszych klientów w regionie Europy Środkowo-Wschodniej. Duża dywersyfikacja dostawców powoduje, że działalność spółki nie jest szczególnie uzależniona od jednego lub kilku dostawców - żaden dostawca nie przekracza udziału 10% przychodów ze sprzedaży ogółem.

Umowy znaczące i istotne dla działalności oraz umowy ubezpieczenia

Umowy znaczące

Stosunki handlowe z dostawcami Inter Cars uregulowane są w formie umowy pisemnej jedynie w przypadku niektórych dostawców Spółki. W szczególności są to porozumienia określające warunki przyznawania dodatkowych rabatów przez dostawców Spółki. Zawarte umowy z dostawcami nie nakładają na Spółkę obowiązków realizacji określonych wartościowo obrotów.

Umowy istotne

Inter Cars jest stroną umów istotnych dla realizacji strategii rozwoju Spółki. Należą do nich w szczególności umowy z dostawcami części zamiennych określające warunki przyznania rabatów. Najczęściej zawierane są na okres jednego roku. W okresie do dnia bilansowego obowiązywały umowy zawarte z:

Raport z badania rocznego sprawozdania finansowego

(w tys. zł)

Lp.	Data zawarcia umowy	Strona umowy
1	11.04.2013	Contitech Antriebssysteme GmgH
2	Aneks 01.08.2013 do um. z 07.04.2011	Delphi Poland S.A.
3	04.02.2013	Egon von Ruville
4	08.02.2013	Federal Mogul
6	26.02.2013	Robert Bosch
7	30.07.2013	SKF
8	22.04.2013	Valeo
9	Aneks z 03.01.2013 do um. handl. zaw. 02.01.2007	Wix-Filtron
10	04.07.2013	ZF Trading

Wśród umów istotnych zawartych dotyczących dostaw części zamiennych na czas nieokreślony:

Lp.	Data zawarcia umowy	Strona
1	26.01.2005	Triumph Motorcycles LTD
2	19.12.2008	Giantco Limited
3	05.11.2008	JIANGMEN DIHAO MOTORCYCLE COMPANY LTD
4	19.12.2008	CHONGQING HUANSONG INDUSTRIES (GROUP) CO.,LTD
5	09.12.2009	CHONGQING YINXIANG MOTORCYCLE (GROUP) CO., LTD
6	09.12.2009	CHONGQING YUAN GROUP IMP.&EXP. CO., LTD.

Umowy ubezpieczenia

Lp.	Data zawarcia umowy	Strona umowy	Przedmiot umowy	Istotne warunki	Termin	Kryterium będące podstawą uznania umowy za znaczącą/istotną
1	09.08.2013	TU Compensa S.A. / Warta / Interrisk / Gothaer /Aviva	ubezpieczenie majątku oraz środków obrotowych Spółki	ubezpieczenie od ognia i innych żywiołów, od kradzieży z rabunkiem i włamaniem	09.08.2013-08.08.2014	Łączna suma ubezpieczenia wynosi 1 083 907 tys. Zł
2	09.08.2013	Compensa / Warta /Goather	Ubezpieczenie mienia w transporcie		09.08.2013-08.08.2014	Łączna suma ubezpieczenia wynosi 1 000 tys. zł

Umowy pomiędzy akcjonariuszami

Spółce nieznane są żadne umowy pomiędzy akcjonariuszami.

7. Informacje o powiązaniach organizacyjnych lub kapitałowych emitenta z innymi podmiotami oraz określenie jego głównych inwestycji krajowych i zagranicznych (papiery wartościowe, instrumenty finansowe, wartości niematerialne i prawne oraz nieruchomości), w tym inwestycji kapitałowych dokonanych poza jego grupą jednostek powiązanych oraz opis metod ich finansowania

Spółka Inter Cars S.A. jest jednostką dominującą w grupie kapitałowej, w której skład wchodzi:

1. Inter Cars Ukraine LLC, podmiot prawa ukraińskiego, z siedzibą w Chmielnickim na Ukrainie (100% udziału Inter Cars S.A. w kapitale spółki),
2. Lauber Sp. z o.o. z siedzibą w Słupsku (100%),
3. Q-Service Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (100%),
4. Inter Cars Česká Republika z siedzibą w Pradze (100%),
5. Feber Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (100%),
6. Inter Cars Slovenska Republika z siedzibą w Bratysławie (100%),

(w tys. zł)

7. Inter Cars Lietuva UAB z siedzibą w Wilnie (100%),
8. IC Development & Finance Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (100%),
9. Armatus Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (100%),
10. JC Auto s.r.o. z siedzibą w Karvina - Darkom (100%),
11. Inter Cars Hungária Kft z siedzibą w Budapeszcie (100%),
12. JC Auto S.A. z siedzibą w Brain-le-Chateau (100%),
13. Inter Cars d.o.o. z siedzibą w Zagrzebiu (100%),
14. JC Auto s.r.l. z siedzibą w Mediolanie (99%) (1% posiada JC Auto s.r.o.),
15. Inter Cars Romania, z siedzibą w Cluj Napoca (100%)
16. Inter Cars Latvija SIA, z siedzibą w Rydze (100%)
17. Inter Cars Cyprus Ltd., z siedzibą w Nicosia (100%)
18. Inter Cars Bulgaria Ltd. z siedzibą w Sofii (100%)
19. Cleverlog-Autoteile GmbH z siedzibą w Reinbek (100%)
20. Inter Cars Marketing Services Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (100%)
21. ILS Sp. z o.o. z siedzibą w Kajetanach (100%)
22. Inter Cars Malta Holding Limited z siedzibą na Malcie (99,8%)
23. Inter Cars Malta Limited z siedzibą na Malcie (100%)
24. Q-service Truck Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (100 %) InterMeko Europa Sp. z o.o. z siedzibą w Warszawie (100 %)

W okresie sprawozdawczym powstały cztery nowe spółki Inter Cars Malta Holding Limited, Inter Cars Malta Limited, Q-service Truck Sp. z o.o. i InterMeko Europa Sp. z o.o. Wszystkie spółki są finansowane przez Spółkę dominującą poprzez pożyczki bądź kredyt kupiecki. Zestawienie udzielonych pożyczek zawiera nota 11 Sprawozdania z działalności.

8. Zmiany w powiązaniach organizacyjnych lub kapitałowych

W roku 2013 został wydzielony do spółki zależnej, ILS sp. z o.o., Pion Logistyki. Wniesiono do spółki aportem środki trwałe oraz inne aktywa, które mają służyć rozwojowi usług konsygnacyjnych świadczonych przez spółkę.

9. Informacje o istotnych transakcjach zawartych przez emitenta z podmiotami powiązanymi na innych warunkach niż rynkowe, wraz z ich kwotami oraz informacjami określającymi charakter tych transakcji.

Wszystkie transakcje z podmiotami powiązanymi przeprowadzane są na warunkach rynkowych. Patrz nota 31 w Sprawozdaniu Finansowym.

10. Zaciągnięte kredyty i pożyczki

W dniu 20 listopada 2013 podpisano aneks do umowy kredytowej. Na mocy zawartego aneksu podniesiono łączną wartość dostępnego finansowania do kwoty 495 mln zł. Zgodnie z postanowieniami aneksu Kredytodawcy wyrazili zgodę na wydłużenie spłaty kredytu o kolejny rok z terminem jego ostatecznej spłaty przypadającym na 20.11.2014 r. Jednocześnie obniżona została marża i prowizje Banków. Do Umowy Kredytu jako Współdłużnik przystąpiła kolejna spółka z Grupy Kapitałowej Kredytobiorcy - INTER CARS ROMANIA S.R.L., z siedzibą w Cluj-Napoca, Rumunia. W związku z podniesieniem wartości finansowania i przedłużeniem daty spłaty kredytu Kredytobiorca dokonał aktualizacji zabezpieczeń.

Pożyczki długoterminowe	kwota według umowy (limit)	wykorzystanie	termin spłaty
ICMS sp. z o.o.	3 795	3 795	31.08.2015
ICMS sp. z o.o.	19 983	19 983	31.12.2015
Q-service sp. z o.o.	4 230	4 230	31.12.2015
	28 008	28 008	
Kredyty i pożyczki krótkoterminowe	kwota według umowy (limit)	wykorzystanie	termin spłaty
Konsorcjum banków	495 000	431 260	20.11.2014
INTER CARS (CYPRUS) LIMITED	12 950	12 950	29.04.2014
	507 950	444 210	

Raport z badania rocznego sprawozdania finansowego

(w tys. zł)

Umowy zaciągniętych pożyczek i kredytów

Nr Umowy Bank	Data zawarcia	Termin ważności	Kwota limitu/kredytu	Zabezpieczenia
Kredyt konsorcjalny Bank Polska Kasa Opieki S.A., ING Bank Śląski S.A., Bank Handlowy w Warszawie, BRE Bank S.A., ICMS Sp. z o.o.	29.07.2009	20.11.2014	495 000 tys. PLN	Hipoteka na nieruchomościach Inter Cars S.A. zlokalizowanych w Częstokowie Mazowieckim, zastaw rejestrowy na zbiorze rzeczy, poręczenie udzielone przez spółki zależne, zastaw rejestrowy na rachunkach bankowych.
Inter Cars Cyprus	30.09.2013	31.08.2015	915 tys. EUR	brak
Q-Service sp. z o.o.	29.10.2013	29.04.2014	3 100 tys. EUR	brak
ICMS Sp. z o.o.	23.12.2013	31.12.2015	4 230 tys. PLN	brak
	23.12.2013	31.12.2015	19 983 tys. PLN	Brak

Oprocentowanie kredytu jest zmienne i uzależnione od stopy WIBOR, EURIBOR i LIBOR, powiększonej o marżę banków (ustalone na zasadach rynkowych) dla każdego okresu odsetkowego.

Źródło finansowania	Kwota wykorzystania kredytu (PLN)	Oprocentowanie
Kredyt konsorcjalny		
Polska Kasa Opieki S.A	182 529	Część krótkoterminowa - WIBOR 1M + marża banku
ING Bank Śląski S.A	103 571	
Bank Handlowy w Warszawie S.A	68 634	
BRE Bank S.A	76 526	
Pożyczki		
ICMS sp. z o.o.	3 795	EURIBOR 3M + marża
Inter Cars Cyprus	12 950	2,25%
Q-service sp. z o.o.	4 230	WIBOR 3M + marża
ICMS sp. z o.o.	19 983	WIBOR 3M + marża
Razem	472 218	

Kredyt został przeznaczony na spłatę zadłużenia oraz finansowanie bieżącej działalności gospodarczej.

W okresie sprawozdawczym żadne kredyty i pożyczki nie zostały wypowiedziane.

11. Udzielone pożyczki**Umowy udzielonych pożyczek**

Data zawarcia umowy pożyczki	Termin wymagalności	Kwota pożyczki	Istotne warunki umowy
09-07-2007	31-12-2014	6 750 000 PLN	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej Lauber Sp. z o.o.
03-12-2007	31-12-2015	17 800 000 PLN	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej IC Development&Finance Sp. z o.o.
26-03-2008	31-12-2014	41 000 000 PLN	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej Feber Sp. z o.o.
29-10-2008	30-12-2013	1 150 000 PLN	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej Frenoplast S.A.
31-10-2012	30-03-2013	1 500 000 PLN	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej Frenoplast S.A.
06-04-2011	31-12-2014	35 000 EUR	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej Inter Cars Bulgaria Ltd

Raport z badania rocznego sprawozdania finansowego

(w tys. zł)

Data zawarcia umowy pożyczki	Termin wymagalności	Kwota pożyczki	Istotne warunki umowy
05-07-2011	31-12-2014	100 000 EUR	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej Inter Cars Bulgaria Ltd
24-08-2011	31-12-2014	90 000 EUR	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej Inter Cars Bulgaria Ltd
4-04-2013	31-12-2014	2 000 000 PLN	Umowa pożyczki od Inter Cars z przeznaczeniem na prowadzenie i rozszerzenie działalności gospodarczej Lauber Sp. z o.o.

Saldo pożyczek dla podmiotów powiązanych na dzień 31 grudnia 2013 roku wynosiło 39.687 tys. zł a łączna wartość pożyczek udzielonych 5 jednostkom niepowiązanym osiągnęła wartość 6.806 tys. zł.

Pożyczki dla podmiotów powiązanych są oprocentowane w wysokości: WIBOR 1M albo LIBOR 3M (dla pożyczki w EUR) powiększonej o marżę. Pożyczki nie są zabezpieczone.

12. Udzielone poręczenia i gwarancje

Na dzień 31 grudnia 2013 roku łączna wartość gwarancji i poręczeń osiągnęła wartość 8.517 tys. zł. i składały się na nią poręczenia umów leasingowych Lauber Sp. z o.o. i Inter Cars Bulgaria Ltd., poręczenia na rzecz dostawców Feber Sp. z o.o., IC Ukraina i Q-Service

(tys. zł)	okres obowiązywania	stan na dzień	
		31.12.2013	31.12.2012
Na rzecz			
Inter Cars Hungaria Kft.	2016-01-31	-	2 289
Lauber Sp. z o.o.	2014-01-13	197	197
Feber Sp. z o.o.	do odwołania	912	899
Feber Sp. z o.o.	2014-05-23	2 000	-
Feber Sp. z o.o.	2014-12-31	4 147	-
Feber Sp. z o.o.	2013-04-14	-	2 000
Inter Cars Ukraina	2013-12-27	-	204
Q-Service Sp. z o.o.	2012-12-31	-	1 226
Inter Cars Bulgaria Ltd.	2015-07-05	260	257
RIM Sp. z o.o.	do odwołania	20	-
Glob Cars Sp.z o.o.	do odwołania	150	-
JC Auto Kraków	do odwołania	50	-
Tomasz Zatoka APC Polska	do odwołania	170	-
Michał Wierzobolowski Fst M.	do odwołania	250	-
Intraserv	do odwołania	50	-
Ducati Motor Holding	2014-03-31	311	-
		8 517	7 072

Spółka posiada gwarancje udzielone przez Generali TU S.A. jako zabezpieczenie wniesienia wadium do przetargu oraz należytego wykonania umowy i usunięcia wad przy dostawach dla Poczty Polskiej i Jednostki Wojskowej.

Dodatkowo spółka posiada gwarancje udzielone przez BRE Bank S.A. oraz ING Bank Śląski S.A. odpowiednio jako zabezpieczenie dla pokrycia wypłaty nagród w loterii Gala Mistrzów Warsztatu oraz z tytułu umowy dystrybucji na rzecz Inter Cars Marketing Services Sp. z o.o. oraz BP.

13. Emisja papierów wartościowych

W ciągu roku obrotowego Spółka nie emitowała obligacji.

14. Sezonowość lub cykliczność działalności

Całkowite przychody Spółki nie są w znaczący sposób podatne na zjawisko sezonowości. W szerokiej ofercie części występują towary, których sprzedaż jest uzależniona od pory roku, zwłaszcza zimy. Należą do nich między innymi opony zimowe, akumulatory, świece żarowe, felgi stalowe, filtry paliwa oraz płyny do chłodziw i spryskiwaczy. Towary najbardziej podatne

(w tys. zł)

na sezonową, krótkookresową sprzedaż, takie jak np. opony zimowe są zamawiane u dostawców kilka miesięcy przed planowanym okresem wzmożonej sprzedaży (przy czym wcześniejsze zakupy premiowane są przez dostawców dłuższymi terminami płatności oraz wyższymi rabatami).

Obserwowaną prawidłowością jest to, iż relatywnie najniższa sprzedaż osiągnana jest w 1 kwartale roku.

15. Ocena zarządzania zasobami finansowymi

Oceny zarządzania zasobami finansowymi dokonano przy wykorzystaniu następujących wskaźników:

- *rentowność brutto na sprzedaży* – stosunek zysku brutto na sprzedaży do przychodów ze sprzedaży netto,
- *rentowność sprzedaży* - stosunek zysku brutto na sprzedaży do przychodów ze sprzedaży netto,
- *rentowność operacyjna* - stosunek zysku operacyjnego do przychodów ze sprzedaży netto, mierzy efektywność działalności operacyjnej Spółki,
- *EBITDA* - jako zysk (strata) netto przed amortyzacją, przychodami (kosztami) finansowymi netto, różnicami kursowymi oraz podatkiem dochodowym,
- *rentowność brutto* - stosunek zysku brutto do przychodów ze sprzedaży netto, mierzy efektywność działalności Spółki z uwzględnieniem wyniku osiągniętego na operacjach finansowych oraz salda strat i zysków nadzwyczajnych,
- *rentowność netto* - mierzony jako stosunek zysku pozostającego do dyspozycji Spółki po obligatoryjnych zmniejszeniach, do przychodów ze sprzedaży netto,
- *stopa zwrotu z aktywów (ROA)* - procentowy udział zysku netto w wartości aktywów, mierzący ogólną efektywność aktywów,
- *stopa zwrotu z kapitału własnego (ROE)* - udział zysku netto w wartości kapitału własnego, mierzy efektywność kapitałów zaangażowanych w firmie,
- *zadłużenia ogólnego* - stosunek zobowiązań ogółem do wartości aktywów,
- *zadłużenia kapitału własnego* - stosunek zobowiązań ogółem do kapitału własnego.
- *cykl rotacji zapasów* - stosunek wartości zapasów na koniec okresu do wartości sprzedanych towarów i materiałów, wyrażony w dniach,
- *cykl rotacji należności z tytułu dostaw i usług* - stosunek wartości należności z tytułu dostaw i usług na koniec okresu do przychodów ze sprzedaży netto, wyrażony w dniach,
- *cykl operacyjny* - suma cyklu rotacji zapasów oraz cyklu rotacji należności,
- *cykl rotacji zobowiązań z tytułu dostaw i usług* - stosunek wartości zobowiązań z tytułu dostaw i usług na koniec okresu do wartości sprzedanych towarów i materiałów i kosztów usług obcych, wyrażony w dniach,
- *cykl konwersji gotówkowej* - różnica pomiędzy cyklem operacyjnym a cyklem rotacji zobowiązań z tytułu dostaw i usług,
- *wskaźnik bieżący*, obrazujący zdolność firmy do regulowania bieżących zobowiązań przy wykorzystaniu aktywów bieżących – stosunek stanu majątku obrotowego do stanu zobowiązań bieżących na koniec danego okresu,
- *wskaźnik szybki*, obrazujący zdolność zgromadzenia w krótkim czasie środków pieniężnych na pokrycie zobowiązań o wysokim stopniu wymagalności – stosunek stanu majątku obrotowego pomniejszonego o zapasy do stanu zobowiązań bieżących na koniec okresu,
- *wskaźnik natychmiastowy*, mierzący zdolność do pokrycia zobowiązań o natychmiastowej wymagalności – stosunek stanu środków pieniężnych do stanu zobowiązań bieżących na koniec okresu.

Raport z badania rocznego sprawozdania finansowego

(w tys. zł)

Podstawowe wielkości służące ocenie rentowności Spółki zostały przedstawione w poniższej tabeli.

	2013	2012	2011
Przychody netto ze sprzedaży towarów i produktów	3 067 579	2 599 857	2 448 872
<i>Dynamika</i>	1,18	1,06	1,15
Zysk brutto na sprzedaży	814 210	692 979	690 674
<i>rentowność brutto na sprzedaży</i>	26,54%	26 65%	28,20%
Różnice kursowe	214	-334	109
Zysk na działalności operacyjnej	96 027	92 318	138 449
<i>rentowność operacyjna</i>	3,13%	3,55%	5,65%
<i>EBITDA jako procent sprzedaży</i>	3,84%	4,51%	6,72%
Zysk brutto	164 487	86 448	128 743
Zysk netto	145 784	72 501	104 339
<i>rentowność netto</i>	4,75%	2,79%	4,26%
Suma bilansowa	1 629 695	1 484 993	1 498 178
<i>ROA</i>	8,95%	4,88%	6,96%
Aktywa trwałe	491 457	438 345	392 935
Kapitały własne (zysku roku bieżącego)	844 606	698 822	630 571
<i>ROE</i>	17,26%	11,58%	19,83%

Zysk brutto ze sprzedaży wzrósł o 17,5% w porównaniu do 2012 roku.

Łącznie **koszty sprzedaży i ogólnego zarządu** wzrosły o 9,3% w porównaniu do 2012 roku bez usługi dystrybucyjnej. Największą pozycją kosztów operacyjnych ponoszonych przez Spółkę jest **usługa dystrybucji**, czyli udział filii w wypracowanej marży. Łącznie w 2013 roku, koszty dystrybucji osiągnęły wartość 298 510 tys. zł, tj. 42,1% łącznych kosztów rodzajowych i wzrosły w porównaniu do roku poprzedniego o 23,1%

Istotny wpływ na rentowność ma wielkość **rabatów** otrzymywanych przez Spółkę od dostawców. W 2013 roku Spółka ujęła z tytułu rabatów za obrót roku 2013 w wyniku łącznie 85 508 tys. zł (66 645 tys. zł w 2012 r.) z tego tytułu. Należne Spółce rabaty ustalane są na koniec roku obrotowego w relacji do poczynionych w okresie zakupów i ujmowane w wyniku w stopniu zależnym od rotacji. Na zapasy zostało odniesione łącznie 19 838 tys. zł (19 160 tys. zł w 2012) i jest to kwota, która w 2014 roku wpłynie na pomniejszenie wartości sprzedanych towarów (przede wszystkim w pierwszym kwartale 2014).

Zysk na działalności operacyjnej w 2013 roku był wyższy o 4,0%, niż w 2012 roku. Marża **EBITDA** ukształtowała się w 2013 roku na poziomie około 3,8%.

Przychody finansowe obejmują przede wszystkim otrzymane dywidendy i przychody z tytułu odsetek (z tytułu środków na rachunkach bankowych, z tytułu pożyczek oraz przeterminowanych należności).

Koszty finansowe stanowią głównie koszty z tytułu kredytów i pożyczek oraz emisji obligacji. Koszty odsetek osiągnęły wartość 18 832 tys. zł, (28 329 tys. zł w 2012 roku).

Różnice kursowe prezentowane są w dwóch pozycjach rachunku zysków i strat. Jako korekta wartości sprzedanych towarów, w części odpowiadającej zrealizowanym i niezrealizowanym różnicom kursowym związanym z rozliczeniem rozrachunków z tytułu dostaw towarów i usług w walutach obcych oraz pozostałe jako oddzielny składnik sprawozdania. Łącznie różnice kursowe prezentowane w obu pozycjach w 2013 roku były ujemne i wyniosły 638 tys. zł. W roku 2012 roku również były ujemne i osiągnęły wartość 9 970 tys. zł

Zapotrzebowanie na kapitał obrotowy i inwestycje w majątek rzeczowy finansowane są wyłącznie poprzez zaangażowanie wypracowanego zysku oraz kredyty bankowe i leasing finansowy.

Wielkość, strukturę **kapitału obrotowego** oraz zapotrzebowanie na fundusze obrotowe zawiera poniższa tabela.

Raport z badania rocznego sprawozdania finansowego

(w tys. zł)

	2013	2012	2011
Aktywa obrotowe	1 138 238	1 046 648	1 115 243
Środki pieniężne i papiery wartościowe	15 802	12 790	18 147
Zobowiązania krótkoterminowe	724 795	762 028	627 183
Krótkoterminowe zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek oraz leasingu finansowego	451 035	459 374	259 093
Skorygowane aktywa obrotowe	1 122 436	1 033 858	1 097 096
Skorygowane zobowiązania bieżące	273 760	302 654	368 090
Kapitał obrotowy netto	848 676	731 204	729 006

Wartość zaangażowanego kapitału obrotowego netto wzrosła o około 16,1%.

	2013	2012	2011
Cykl rotacji zapasów w dniach	99	111	116
Cykl rotacji należności z tytułu dostaw i usług w dniach	54	63	80
Cykl operacyjny w dniach	153	174	196
Cykl rotacji zobowiązań z tytułu dostaw i usług w dniach	36	57	74
Cykl konwersji gotówkowej w dniach	117	117	122
Wskaźnik bieżący	1,57	1,37	1,78
Wskaźnik szybki	0,73	0,61	0,89
Wskaźnik natychmiastowy	0,02	0,02	0,03

Spółka finansuje rozwój działalności ze środków własnych oraz kredytów bankowych. Łącznie, na koniec 2013 roku zobowiązania z tytułu kredytów, pożyczek, papierów dłużnych i leasingów finansowych wyniosły łącznie 503 441 tys. zł, w 2012 r. wynosiły 480 660 tys. zł. **Wskaźnik ogólnego zadłużenia** zmniejszył się w 2013 roku i wynosił 0,48 (2012 0,53), zmniejszył się również wskaźnik zadłużenia kapitału własnego w porównaniu do 2013 roku i wynosił 0,93 (1,12 w 2012 roku).

Wskaźniki zadłużenia Spółki prezentuje poniższa tabela.

	2013	2012	2011
Wskaźnik ogólnego zadłużenia	0,48	0,53	0,58
Wskaźnik zadłużenia kapitału własnego	0,93	1,12	1,38

Inter Cars wywiązuje się na bieżąco ze swoich zobowiązań i zdaniem Zarządu, nie istnieją żadne przesłanki lub czynniki, które stanowiłyby jakiegokolwiek zagrożenie w terminowym wywiązywaniu się ze zobowiązań.

Strukturę **przepływów środków pieniężnych** prezentuje poniższa tabela.

	2013	2012	2011
Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej	(5 869)	104 870	8 093
Środki pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	18 083	(60 719)	(22 691)
Środki pieniężne netto z działalności finansowej	(9 202)	(49 508)	18 800
Środki pieniężne i ekwiwalenty środków pieniężnych na koniec okresu	15 802	12 790	18 147

W roku 2013 spadł poziom środków pieniężnych wygenerowanych z działalności operacyjnej. Wpływ na to miał wzrost należności wymagalnych jak również spadek zobowiązań krótkookresowych. Wzrost należności związany jest głównie ze wzrostem należności od

(w tys. zł)

spółek powiązanych, zaś spadek zobowiązań związany jest z wcześniejszym regulowaniem płatności do dostawców w celu realizacji skonta.

Wartość środków wygenerowanych w działalności inwestycyjnej uzyskała wartość dodatnią ze względu na otrzymane dywidendy ze spółek powiązanych.

Na ujemne środki pieniężne z działalności finansowej miały wpływ: spłata części kredytu konsorcjalnego i zaciągnięcie pożyczek w spółkach powiązanych.

16. Ocena możliwości realizacji zamierzeń inwestycyjnych

Nakłady na zakupy i modernizację rzeczowych aktywów trwałych w 2013 roku wyniosły 27 844 tys. zł (w 2012 r. 47 648 tys. zł). Wydatki zostały poniesione na zakup środków trwałych o charakterze odtworzeniowym. Inwestycje Spółki w 2013 roku zostały sfinansowane środkami własnymi.

Plan inwestycyjny na rok 2014 rok przewiduje rozpoczęcie budowy centrum logistyczno-magazynowego pod warunkiem uzyskania pomocy publicznej w postaci rozszerzenia specjalnej strefy ekonomicznej na teren na którym miałyby być zlokalizowana inwestycja. Przewidywany koszt inwestycji wyniósłby 155 mln zł, przy założeniu uzyskania pomocy publicznej.

17. Czynniki i nietypowe zdarzenia mające wpływ na wynik

20 listopada 2013 został podpisany aneks do Umowy kredytu konsorcjalnego, na mocy którego przedłużony został termin spłaty kredytu w ten sposób, iż w części krótkoterminowej spłata powinna nastąpić do dnia 20 listopada 2014 roku. Jednocześnie obniżona została marża banków.

Jednostkowa EBITDA za okres 12 miesięcy narastająco za okres kończący się 31 grudnia 2013 r. roku wyniosła 117 722 tys. zł, (w 2012 odpowiednio 117 366 tys. zł) (liczona jako zysk na działalności operacyjnej plus amortyzacja).

Przychody Inter Cars z rynku krajowego stanowiły około 65% przychodów łącznie całej Grupy Kapitałowej (uwzględniając wyłączenia konsolidacyjne). W ramach działalności dystrybucyjnej udział zagranicznych spółek wynosi 25,9%. Rynek polski pozostaje podstawowym rynkiem sprzedaży dla Grupy Kapitałowej.

18. Zewnętrzne i wewnętrzne czynniki istotne dla rozwoju spółki

Inter Cars będzie kontynuował dotychczasową strategię zaangażowania w sektorze niezależnej dystrybucji części zamiennych w Polsce oraz poza jej granicami. Zarówno strategia Spółki jak i czynniki warunkujące jej realizację nie uległy zmianie w ciągu zakończonego roku obrotowego i są zgodne z uprzednio prezentowanymi. Czynniki, jakie odgrywać będą największe znaczenie, w podziale na wewnętrzne i zewnętrzne, w kształtowaniu zdolności Spółki do rozwoju i osiągnięcia stabilnego modelu przepływów pieniężnych przedstawiono poniżej.

Wewnętrzne czynniki

Według Zarządu do najważniejszych wewnętrznych czynników wpływających na bieżące oraz przyszłe wyniki finansowe należą:

- (i) *rozwój sieci sprzedaży* – poprzez zwiększenie liczby filii oraz rozwój kontaktów handlowych z finalnymi odbiorcami – warsztatami;
- (ii) *zdolność do wyboru właściwej strategii rozwoju na konkurencyjnym i zmieniającym się rynku* – określająca zdolności rozwoju Spółki w długim okresie na rynku charakteryzującym się wysokim stopniem konkurencji oraz zmianami modelu dystrybucji części zamiennych w konsekwencji wprowadzenia nowych regulacji przez Unię Europejską oraz zmiany strategii działalności koncernów samochodowych oraz producentów części zamiennych;
- (iii) *rozwój programów lojalnościowych* – wprowadzanie nowych i rozwój dotychczasowych, określających zdolność Spółki do zwiększenia lojalności odbiorców i w rezultacie wielkości i wartości sprzedaży Grupy na tych rynkach;

(w tys. zł)

- (iv) *ściśle określona grupa produktów oraz obszar aktywności* – precyzyjnie określona strategia rozwoju wykorzystująca w pełni potencjał Spółki i pozwalająca na pełne jego zaangażowanie w sferach, w których organizacja dysponuje największymi kompetencjami;
- (v) *znajomość rynku* – na którą składa się zdolność skutecznego dotarcia z ofertą do końcowych odbiorców i która dzięki doświadczeniu w tym zakresie oraz nowoczesnym metodom wspierania sprzedaży pozwala Inter Cars na osiągnięcie znaczącej przewagi konkurencyjnej;
- (vi) *rozwój narzędzi wsparcia sprzedaży* – stałe wprowadzanie narzędzi i rozwiązań podnoszących jakość obsługi klientów, w szczególności wprowadzenie w Czechach, na Słowacji i Węgrzech, znanego w Polsce programu, IC-Katalog, w lokalnych wersjach językowych;
- (vii) *wykwalfikowana kadra* – będąca jednym z najważniejszych czynników warunkujących możliwość utrzymania i dalszego wzrostu pozycji konkurencyjnej podmiotów Grupy;
- (viii) *sprawność systemu logistyki towarowej* – oznaczająca zdolność do ciągłej optymalizacji istniejących procesów oraz wprowadzania nowych rozwiązań, pozwalających z jednej strony skutecznie kontrolować i zmniejszać koszty obrotu towarowego w ramach rosnącej sieci a z drugiej podnosić efektywność zaopatrzenia rosnącej sieci sprzedaży, w warunkach bardzo szerokiej oferty towarowej;
- (ix) *sprawność systemu informatycznego* – warunkującą możliwość ciągłego utrzymania pełnej zdolności systemu do obsługi zarówno obrotu towarowego jak i dostarczania informacji niezbędnych do zarządzania Grupą oraz wypełniania ciężących na niej obowiązków informacyjnych.

Zewnętrzne czynniki

Według Zarządu do najważniejszych zewnętrznych czynników wpływających na bieżące oraz przyszłe wyniki finansowe należą:

- (i) *sytuacja makroekonomiczna* – która poprzez poziom aktywności gospodarczej podmiotów i w efekcie poziom zatrudnienia w gospodarce narodowej, poziom dochodów ludności określa bieżące i przyszłe zdolności potencjalnych klientów do nabywania samochodów oraz ponoszenia kosztów ich eksploatacji i napraw;
- (ii) *sytuacja makroekonomiczna w krajach, w których Spółka operuje* – która poprzez poziom wydatków na samochody, zależnych od wielkości dochodów ludności oraz podmiotów gospodarczych, wpływać będzie na wartość rynku części zamiennych w tych krajach i tym samym wartość sprzedaży Grupy w tych krajach;
- (iii) *zmiany kursów EUR i USD* – wpływające na poziom cen towarów będących w ofercie Spółki oraz pośrednio na jej wyniki finansowe;
- (iv) *wzrost lojalności odbiorców* – w rezultacie zmniejszenia stopnia dywersyfikacji źródeł zaopatrzenia przez warsztaty, skutkujący wzrostem liczby i wartości zamówień ze strony poszczególnych odbiorców oraz zmniejszeniem ryzyka gwałtownego spadku sprzedaży;
- (v) *rozwój niezależnych warsztatów* – stanowiących podstawową grupę odbiorców Grupy, przed którymi stoją istotne wyzwania dotyczące konieczności dostosowania się do rosnących wymogów rynkowych na skutek wzrostu stopnia skomplikowania napraw;
- (vi) *zmiany w strukturze dystrybucji w rezultacie zmian w prawodawstwie Unii Europejskiej* – stawiające przed Grupą istotne wyzwania i szanse w zakresie dostępu do grupy odbiorców będących wyłącznymi klientami producentów samochodów w zakresie zaopatrzenia w części zamienne jak również poprzez dostęp niezależnych warsztatów do informacji technicznych producentów samochodów na równych prawach z warsztatami autoryzowanymi i w rezultacie usunięciem istotnych barier rozwoju niezależnych warsztatów, zwiększających szanse rozwoju sektora niezależnych usług naprawczych – głównego odbiorcy towarów Grupy;
- (vii) *zmiany w strukturze zapotrzebowania na części zamienne wynikające ze zmian w technologiach produkcji samochodów* – skutkujące oczekiwanym wzrostem

(w tys. zł)

zapotrzebowania na relatywnie droższe elementy samochodów oraz wzrostem zapotrzebowania na sprzęt służący wyposażeniu warsztatów;

- (viii) *wielkość sprzedaży samochodów* – określająca popyt na części zamienne w średnim i długim okresie, poprzez wpływ na liczbę samochodów użytkowanych w krajach w których Grupa prowadzi działalność operacyjną;
- (ix) *wielkość importu samochodów używanych* – który łącznie ze sprzedażą nowych samochodów ma decydujący wpływ na przyrost liczby zarejestrowanych samochodów i w konsekwencji na popyt na usługi naprawcze i części zamienne, przy czym skala importu samochodów używanych, z uwagi na ich wiek i przebieg, szybciej przyczyni się do wzrostu popytu na części lecz wpłynie również na strukturę globalnego popytu poprzez większe zapotrzebowanie na części relatywnie tańsze, oraz w przypadku istotnego zastąpienia samochodów nowych samochodami używanymi z importu w sprzedaży, niższym wzrostem zapotrzebowania warsztatów na sprzęt służący wyposażeniu stanowisk pracy;
- (x) *konkurencyjność branży* – wymagająca stałego podnoszenia kompetencji organizacji w zakresie organizacji sprzedaży, mechanizmów wspierających sprzedaż, zakresu oferty towarowej i lokalizacji filii;

Na rozwój Spółki istotny wpływ będą również miały czynniki określające rozwój spółek zależnych będących znaczącymi odbiorcami Spółki. Czynniki istotne dla rozwoju tych podmiotów zostały przedstawione w skonsolidowanym sprawozdaniu z działalności Grupy

19. Czynniki ryzyka

Ryzyko związane ze zmianą polityki rabatów przez producentów części zamiennych

Istotną pozycją w wyniku Spółki są rabaty, które Spółce udzielają producenci części zamiennych. Polityka rabatów premiuje odbiorców dokonujących znaczących wartościowo zakupów. Ewentualna zmiana tej polityki, polegająca na obniżeniu wartości rabatów lub nawet rezygnacji z ich stosowania, skutkowałaby znaczącym pogorszeniem wyników Spółki.

Zdaniem Zarządu sytuacja taka jest jednak mało prawdopodobna, a Spółka jako znaczący odbiorca liczyć może na co najmniej równie atrakcyjne warunki w przyszłości. Ewentualna rezygnacja z rabatów oznaczałaby najprawdopodobniej obniżenie cen zakupów i wzrost cen sprzedaży, a więc zachowanie poziomu osiąganego marży z uwagi na siłę zakupową Spółki oraz zastępowalność źródeł zaopatrzenia.

Ryzyko związane z przyjęciem niewłaściwej strategii

Rynek na którym działa Spółka podlega ciągłym zmianom, których kierunek i natężenie zależne jest od szeregu, nierzadko wykluczających się czynników. W tej sytuacji przyszła pozycja Spółki, a więc w efekcie przychody i zyski, zależne są od zdolności Spółki do wypracowania strategii skutecznej w długim horyzoncie. Ewentualne podjęcie nietrafnych decyzji wynikających z niewłaściwej oceny sytuacji lub niezdolność adaptacji Spółki do dynamicznie zmieniających się warunków rynkowych, oznaczać może istotne negatywne skutki finansowe.

W celu zminimalizowania ryzyka wystąpienia takiego zagrożenia prowadzona jest ciągła bieżąca analiza wszystkich czynników decydujących o wyborze strategii w dwóch perspektywach: krótkoterminowej, obejmującej warunki zaopatrzenia oraz długoterminowej, obejmującej strategię tworzenia i rozwoju sieci sprzedaży, tak aby możliwe było maksymalnie precyzyjne określenie kierunku i charakteru zmian otoczenia rynkowego.

Ryzyko związane ze zmianą struktury popytu

Spółka utrzymuje określone stany magazynowe w szerokim asortymencie towarów. Realizowane przez Spółkę zakupy są funkcją oceny zapotrzebowania rynku na poszczególne grupy asortymentowe i jako takie narażone są na ryzyko błędnej oceny rynku lub zmian struktury popytu. Ewentualne zmiany popytu, w szczególności gwałtowny spadek zapotrzebowania na określone grupy towarowe w przypadku uprzednich znaczących ich zakupów oznaczać będzie poniesienie przez Spółkę znaczących strat związanych z zamrożeniem kapitału obrotowego lub koniecznością zastosowania znaczących wartościowo rabatów.

(w tys. zł)

Zdaniem Zarządu wystąpienie tego typu zagrożenia jest mało prawdopodobne z uwagi na dominację liniowych tendencji zmian popytu na oferowane towary. Ponadto, Spółka prowadzi aktywną politykę zarządzania kapitałem obrotowym czego skutkiem jest utrzymywanie niskich wartościowo pozycji magazynowych poszczególnych towarów (organizacja dostaw od producentów zapewniających realizację zamówień w relatywnie krótkim okresie czasu). Dodatkowo, oferta Spółki nie obejmuje części do samochodów produkowanych w krajach byłego bloku wschodniego, wycofanych z produkcji, a więc wyeliminowane zostało ryzyko zaangażowania środków w zapasy części zamiennych do schyłkowego segmentu samochodów.

Ryzyko związane ze sprzedażą sezonową

Całkowite przychody Spółki nie są w znaczący sposób podatne na zjawisko sezonowości. W szerokiej ofercie części występują towary, których sprzedaż jest uzależniona od pory roku, zwłaszcza zimy. Towary najbardziej podatne na sezonową, krótkookresową sprzedaż, takie jak np. opony zimowe są zamawiane u dostawców kilka miesięcy przed planowanym okresem wzmoczonej sprzedaży wobec czego, w przypadku wyjątkowo niekorzystnych zjawisk meteorologicznych, sprzedaż towarów sezonowych może być istotnie niższa od oczekiwanej, co w konsekwencji będzie miało niekorzystny wpływ na wyniki finansowe Spółki.

Ryzyko związane z kredytami bankowymi

Istotne znaczenie dla finansowania działalności Spółki mają kredyty bankowe. Według stanu na dzień 31 grudnia 2013 roku zadłużenie Spółki z tytułu kredytów bankowych, obligacji i leasingu finansowego równe było 503 441 tys. zł (w 2012 480 660 tys. zł), a łączne koszty finansowe związane z ich obsługą (odsetki) osiągnęły wartość 18 832 tys. zł (w 2012 28 479 tys. zł). Kredyty zaciągnięte przez Grupę oprocentowane są według zmiennej stopy procentowej, tak więc ewentualny znaczący wzrost stóp procentowych i w efekcie stóp bazowych kredytów, poprzez wzrost kosztów finansowych, skutkowałby zmniejszeniem rentowności i obniżeniem zdolności Grupy do wypracowania środków służących finansowaniu dalszego rozwoju, a w skrajnym przypadku, mogłoby stanowić zagrożenie dla zachowania płynności. Innym rodzajem ryzyka związanym z kredytami bankowymi jest ryzyko utraty bądź odmowy przyznania linii kredytowych. Ewentualne zmniejszenie możliwości finansowania działalności za pomocą kredytów bankowych, na skutek wypowiedzenia części umów lub odmowy ich przedłużenia, będzie miało istotny negatywny wpływ na możliwości rozwoju Grupy, jej płynność i wyniki finansowe.

Ryzyko związane z podjęciem działalności konkurencyjnej wobec Spółki przez podmiot, który prowadził filię

Ewentualne rozpoczęcie działalności konkurencyjnej wobec Spółki przez podmiot, który rozwiązał lub z którym rozwiązano umowę o prowadzenie filii, polegające na przejęciu kontaktów z odbiorcami miałyby poważny negatywny wpływ na wyniki sprzedaży w danym regionie.

W celu minimalizacji tego rodzaju ryzyka w umowach zawieranych z podmiotami prowadzącymi filie przewidziane zostały wysokie kary pieniężne w przypadku rozpoczęcia działalności konkurencyjnej po rozwiązaniu umowy.

Ryzyko związane z systemem informatycznym

Działalność operacyjna oparta jest na sprawnie funkcjonującym *on-line* systemie informatycznym. Ewentualne problemy z jego prawidłowym funkcjonowaniem mogłyby oznaczać zmniejszenie wielkości sprzedaży lub wręcz uniemożliwić jej prowadzenie. W rezultacie miałyby to negatywny wpływ na wyniki finansowe Spółki.

W celu zapobieżenia takiej sytuacji Spółka wprowadziła odpowiednie procedury na wypadek awarii systemu, obejmujące zasady tworzenia zapasowych kopii danych i ich odtwarzania oraz awaryjny serwer (wraz z niezbędnym osprzętem sieciowym) i awaryjne łącza).

Ryzyko związane z niedostosowaniem się niezależnych warsztatów do wymogów rynku

W związku z rosnącym skomplikowaniem poszczególnych podzespołów produkowanych samochodów rosną wymogi w zakresie obsługi i napraw samochodów, zarówno odnośnie wiedzy i przygotowania mechaników jak i technicznego wyposażenia stanowisk pracy. Niezależne warsztaty zmuszone więc są do stałego podnoszenia swoich kwalifikacji oraz

(w tys. zł)

inwestowania w sprzęt, aby posiadać zdolności obsługi nowych modeli samochodów. Ewentualny niewystarczający rozwój zdolności niezależnych warsztatów ograniczy rynek zbytu Spółki i będzie miał negatywny wpływ na jej wyniki finansowe.

Zdaniem Zarządu przeciwwagą będzie stale rosnące zaangażowanie dystrybutorów i producentów części zamiennych w wyposażanie i finansowanie wyposażenia niezależnych warsztatów, możliwość bliskiej współpracy warsztatów autoryzowanych i niezależnych oraz prawo dostępu do informacji technicznej u samych producentów przez wszystkie strony na równych prawach (w ramach nowych przepisów), ułatwiające transfer know-how do warsztatów niezależnych. W dłuższej perspektywie można nawet oczekiwać selekcji warsztatów niezależnych, tzn. eliminacji najsłabszych i rozwój dysponujących najlepszym zapleczem, a więc de facto umocnienie się segmentu warsztatów niezależnych, pomimo możliwych, krótkookresowych negatywnych zmian wartości tego segmentu rynku. Dodatkowo, wzrost importu używanych samochodów do Polski po jej wejściu w struktury Unii Europejskiej, zwiększy istotnie popyt na usługi tanich, małych warsztatów, umożliwiając im tym samym dalszy wzrost i akumulację niezbędnej wiedzy i kapitału.

Ryzyko związane z wejściem na krajowy rynek dużych zagranicznych podmiotów specjalizujących się w hurtowym handlu częściami samochodowymi

Rynek krajowy niezależnej dystrybucji części zamiennych zdominowany jest przez przedsiębiorstwa o polskim kapitale. Wielkość tego rynku i jego dobre perspektywy z pewnością oznaczają rosnące prawdopodobieństwo wejścia na rynek zagranicznych dystrybutorów części, którzy oferując korzystniejsze warunki zakupu części opanować mogą znaczącą część rynku. Ewentualna zwiększona presja konkurencyjna będzie miała niekorzystny wpływ na wyniki Spółki, a w skrajnym przypadku może oznaczać istotne ograniczenie możliwości rozwoju, a nawet spadek wartości przychodów i zysków. Innym rodzajem ryzyka związanym z wejściem na polski rynek dużych zagranicznych dystrybutorów jest ryzyko utraty strategicznych dostawców, dla których wybrani zagraniczni dystrybutorzy są znacząco większym odbiorcą.

Zdaniem Zarządu takie zagrożenie nie jest znaczące. Ewentualna ekspansja w Polsce odbywać się może przede wszystkim poprzez nabycie istniejących podmiotów, tak więc wzrost presji konkurencyjnej nie będzie najprawdopodobniej znaczący, chociaż oznaczać może obniżenie się średniego poziomu marż.

Wobec powyższego Zarząd będzie dążył do stałego i dynamicznego wzrostu wartości sprzedaży, aby możliwe było co najmniej utrzymanie poziomu zysków, pomimo ewentualnego obniżenia rentowności. Poza tym, utrata możliwości dokonywania zakupów u poszczególnych strategicznych dostawców na skutek pojawienia się na polskim rynku podmiotów zagranicznych, dystrybutorów tych producentów w innych krajach, jest ograniczona wobec faktu, iż producenci części dążą do dywersyfikacji kanałów sprzedaży.

Ryzyko związane z dywersyfikacją kanałów sprzedaży przez producentów części zamiennych

Istotnym elementem strategii sprzedaży producentów części zamiennych jest dywersyfikacja kanałów sprzedaży hurtowej, skutkiem czego ograniczona jest możliwość wzrostu udziału w rynku przez poszczególnych dystrybutorów, w tym Spółkę. W ocenie Zarządu, maksymalnie Spółka może osiągnąć udział w krajowym rynku części zamiennych (w segmencie niezależnym) na poziomie 25 – 30%. Osiągnięcia tego poziomu oznacza, iż dalszy wzrost przychodów możliwy będzie wyłącznie poprzez wzrost wartości całego rynku, a więc przychody Spółki staną się bardziej wrażliwe na zmiany otoczenia rynkowego bez istotnej możliwości wzrostu poprzez konsolidację rynku.

Zarząd podejmuje więc działania zmierzające do wypracowania modelu działalności pozwalającego na stałe rozszerzanie asortymentu oferty Spółki, w tym rozwój nowych segmentów, jak np. wyposażenie warsztatów, zarządzanie flotami, itp.

Ryzyko związane z przejściem produkcji części zamiennych przez producentów samochodów

Jak wynika z informacji prasowych niektórzy producenci samochodów rozważają możliwość zwiększenia skali produkcji części samochodowych. Obecnie, w krajach Unii Europejskiej około 20% – 23% części zamiennych pochodzi od producentów samochodów. O ile dostęp do części wytwarzanych przez producentów samochodów jest możliwy dla wszystkich

(w tys. zł)

potencjalnych nabywców, to warunki ich nabycia, najprawdopodobniej, byłyby mniej korzystne niż warunki nabywania części od wyspecjalizowanych producentów części zamiennych, jak to ma miejsce w obecnym modelu, tj. produkcji części na pierwszy montaż i na rynek wtórny przez tych samych producentów części. Dodatkowo, zmiana obecnego modelu produkcji części zamiennych ograniczyłaby wartość segmentu oryginalnych części zamiennych dostarczanych przez producentów części. Dla Spółki sytuacja taka miałaby znaczący negatywny wpływ na wyniki finansowe.

Jednak z uwagi na daleko zaawansowaną specjalizację w opracowywaniu i produkcji części (implikujące również zdolność do oferowania konkurencyjnych cen), taki scenariusz, zdaniem Zarządu, jest mało prawdopodobny.

Ryzyko związane z przejęciem sieci niezależnej dystrybucji części zamiennych przez producentów części zamiennych

Ewentualne przejście niezależnych dystrybutorów części zamiennych przez producentów tych części mogłoby oznaczać istotne zmiany w modelu dystrybucji części dostarczanych przez poszczególne podmioty, polegających na ograniczeniu ich sprzedaży do innych sieci, w tym Spółki. W takiej sytuacji Spółka mogłaby utracić poszczególne źródła zaopatrzenia w części, co ograniczyłoby wielkość oferty i pogorszyłoby pozycję konkurencyjną Spółki.

Z uwagi jednak na dążenie producentów części do dywersyfikacji kanałów sprzedaży oraz duży stopień zastępowalności źródeł zaopatrzenia, zdaniem Zarządu, ten czynnik ryzyka nie powinien stanowić istotnego zagrożenia dla pozycji rynkowej Spółki i osiągniętych wyników finansowych.

Ryzyko związane z sytuacją makroekonomiczną

Ostatni okres charakteryzuje się spadkiem dynamiki rozwoju polskiej gospodarki. Tendencje rozwojowe zagrożone są przez szereg wewnętrznych i zewnętrznych czynników makroekonomicznych. Ewentualne pogorszenie sytuacji gospodarczej mogłoby mieć pośredni, negatywny wpływ na wyniki działalności gospodarczej Inter Cars.

Ryzyko związane z polityką gospodarczą

Polityka gospodarcza, fiskalna i pieniężna w istotny sposób determinują tempo wzrostu finalnego popytu krajowego, który w pośredni sposób warunkuje wielkość sprzedaży Spółki i w konsekwencji, jej wyniki finansowe. Zagrożeniem dla wyników Spółki są zmiany, które wpływają na zmniejszenie popytu krajowego, co skutkuje ryzykiem niezrealizowania określonych zamierzeń i wprowadza istotny element niepewności w zakresie długoterminowego planowania rozwoju Spółki na skutek mniejszego możliwego zainteresowania towarami Spółki ze strony potencjalnych nabywców.

Ryzyko związane ze strukturą odbiorców zagranicznych

Przeważająca część sprzedaży eksportowej dokonywana jest drobnym, zagranicznym odbiorcom, którzy we własnym zakresie organizują transport towaru poza granice Polski. Większość tych odbiorców pochodzi z Ukrainy, skutkiem czego istotna część sprzedaży Spółki narażona jest na ryzyko specyficzne dla krajów odbiorców, jak: zmiany wielkości i struktury rynku części zamiennych, zmiany siły nabywczej ludności, stabilność systemów gospodarczych i politycznych w tych krajach. Ewentualne niekorzystne zmiany w tych krajach, których skutkiem byłoby zmniejszenie lub rezygnacja z zakupów dokonywanych przez te podmioty, miałyby negatywny wpływ na wyniki finansowe Spółki.

Ryzyko związane z rozwojem podmiotów zależnych

Podmioty zależne tworzone są w krajach w których istnieje uzasadnione prawdopodobieństwo uzyskania satysfakcjonującego zwrotu z zaangażowanego kapitału. W praktyce, Spółka angażuje znaczące wartościowo środki w rozwój działalności na zupełnie nowych dla niej rynkach, charakteryzujących się odmienną specyfiką wielu istotnych aspektów działalności operacyjnej. W konsekwencji ryzyko związane z tymi inwestycjami jest relatywnie większe niż zaangażowanie tych środków w dalszy rozwój działalności na terenie Polski, gdzie Spółka posiada największe kompetencje i zasoby oraz pozycję.

W celu zmniejszenia tego ryzyka, Spółka każdorazowo angażuje do współpracy specjalistów znających lokalne rynki oraz przeprowadza niezbędne analizy wykonalności wraz z odpowiednimi szacunkami ryzyk związanych z zaangażowaniem w działalność na nowym

(w tys. zł)

rynku. Jednocześnie, zwiększając geograficzny zakres prowadzonej działalności Spółka uzyskuje możliwość dywersyfikacji ryzyka związanego z działalnością na terenie jednego kraju, w szczególności Polski.

20. Strategia i perspektywy rozwoju w przyszłości

Podstawowym zadaniem Spółki jest stałe podnoszenie jakości zarządzania przepływem towarów oraz osiągnięcie wiodącego udziału w rynku krajów Europy Środkowo-Wschodniej. Odbywać się to będzie w drodze uzupełniania istniejącego modelu dystrybucji o dodatkowe elementy (filie, magazyny regionalne, zależne spółki dystrybucyjne poza granicami Polski). Efektem tego będzie ugruntowanie pozycji Inter Cars jako najbardziej efektywnego i skutecznego kanału dystrybucji części zamiennych od ich producentów do końcowych odbiorców – warsztatów.

Podstawowym celem jest zbudowanie dominującej w Polsce sieci dystrybucyjnej części zamiennych do samochodów, z jednocześnie silną reprezentacją na nowych rynkach Europejskich, przynoszącej stabilne zyski i pozwalającej na rozszerzanie działalności poprzez przejmowanie innych podmiotów działających w branży dystrybucji i logistyki. Spółka zamierza osiągnąć udział na polskim rynku na poziomie 25-30%.

Strategia rozwoju Inter Cars oparta została na trzech zasadniczych elementach:

- *Rozwój sieci dystrybucji* – w Polsce oraz poza jej granicami.
- *Rozwój asortymentu* – poprzez wprowadzanie nowych i rozwój dotychczasowych linii asortymentowych dostosowanie do oczekiwań rynku w zakresie jakości części, cen oraz wsparcia technicznego ze strony producentów części oryginalnych. W celu podniesienia wartości sprzedaży towarów do samochodów starszych niż 10 lat rozwijamy program części dedykowanych, która stanowi dla końcowych nabywców tanią i gwarantowaną alternatywę. Wzrost jakości obsługi poprzez rozbudowanie oferty towarowej o nowe linie umożliwiające klientowi zakupy „wszystko pod jednym dachem” oraz zapewnienie dostępu *on-line* do wszelkich niezbędnych informacji na temat towarów poczynając od określenia ich dostępności a kończąc na informacjach technicznych dotyczących ich montażu.
- *Rozwój programów partnerskich* – stanowiących wartość dodaną oferty towarowej, poprzez rozwój projektów wspomagają podstawową działalność Spółki (np. regeneracja części używanych), stałe wspomaganie rozbudowy sieci warsztatów niezależnych w ramach projektów Perfect Service, Q-Service, Q-Service Truck, rozwój projektów wspierania warsztatów (program inwestycyjny, sprzęt warsztatowy, szkolenia, informacje techniczne), rozwój systemów informatycznych wspomagających sprzedaż – służyć mają stałemu podnoszeniu stopnia lojalności końcowych odbiorców, zapewniając Spółce stabilny i rosnący rynek zbytu w długiej perspektywie.

Obecnie pozyskujemy również klientów dla współpracujących z nami warsztatów: instytucjonalnych poprzez Motointegrator Flota oraz indywidualnych dzięki Motointegrator.pl. Ta działalność zapewnia spółce stabilny wzrost i buduje potencjał na przyszłość. Klienci biznesowi otrzymują nowe narzędzia do pozyskiwania i obsługi Klientów, a nasza spółka poszerza za ich pośrednictwem krąg odbiorców o użytkowników pojazdów.

21. Zmiany w podstawowych zasadach zarządzania spółką

W okresie sprawozdawczym emitent nie wprowadzał zmian w podstawowych zasadach zarządzania Spółką.

22. Umowy zawarte pomiędzy emitentem a osobami zarządzającymi

Na dzień 31 grudnia 2013 roku nie obowiązywały żadne umowy pomiędzy emitentem a osobami zarządzającymi, przewidujące rekompensatę w przypadku ich rezygnacji lub zwolnienia z zajmowanego stanowiska bez ważnej przyczyny lub gdy ich odwołanie lub zwolnienie następuje z powodu połączenia emitenta przez przejęcie. Członkom Zarządu Spółki przysługuje 6 miesięczny okres wypowiedzenia umów o pracę.

(w tys. zł)

23. Wynagrodzenie osób zarządzających

Wynagrodzenia członków Rady Nadzorczej (w zł)

	01.1.2013 – 31.12.2013	01.1.2012 – 31.12.2012
Andrzej Oliszewski – Przewodniczący Rady Nadzorczej	64 634	64 824
Maciej Oleksowicz – Członek Rady Nadzorczej	37 862	39 020
Michał Marczak – Członek Rady Nadzorczej	37 862	39 020
Piotr Płoszajski – Członek Rady Nadzorczej	37 862	39 020
Jacek Klimczak – Członek Rady Nadzorczej	37 862	39 020
	216 082	220 904

Wynagrodzenia członków Zarządu (w zł)

	01.1.2013 – 31.12.2013	01.1.2012 – 31.12.2012
Robert Kierzek – Prezes Zarządu	707 994	480 000
Krzysztof Soszyński – Wiceprezes Zarządu	484 384	480 000
Krzysztof Oleksowicz – Członek Zarządu	771 685	775 000
Wojciech Milewski – Członek Zarządu	229 798	478 000
Piotr Kraska – Członek Zarządu	-	576 000
Witold Kmiecik – Członek Zarządu	479 000	603 800
Wojciech Twaróg – Członek Zarządu	200 260	-
	2 873 121	3 392 800

W sprawozdaniu skonsolidowanym za rok 2013 utworzono rezerwę na premie dla Członków Zarządu w wysokości 4 319 tys. zł, która zostanie rozdysponowana przez Radę Nadzorczą już po zatwierdzeniu sprawozdania finansowego, zgodnie z regulaminem programu motywacyjnego.

Informacje na temat akcji

Akcje emitenta oraz akcje i udziały w jednostkach powiązanych będących w posiadaniu osób zarządzających i nadzorujących

Informacje na dzień 31.12.2013

Łącznie osoby nadzorujące i zarządzające posiadają 5 827 809 akcji, co stanowi 41,14% głosów na Walnym Zgromadzeniu Inter Cars.

Akcjonariusz	Wg stanu na dzień sprawozdawczy	Łączna wartość nominalna	Udział w kapitale zakładowym (%)	Udział w ogólnej liczbie głosów (%)
Zarząd				
Krzysztof Oleksowicz	4 482 271	8 964 542	31,64%	31,64%
Robert Kierzek	29 834	59 668	0,21%	0,21%
Krzysztof Soszyński	9 834	19 668	0,07%	0,07%
Witold Kmiecik	1 000	2 000	0,01%	0,01%
	4 522 939	9 045 878		
Rada Nadzorcza				
Andrzej Oliszewski	1 302 370	2 604 740	9,19%	9,19%
	1 302 370	2 604 740		
Razem	5 825 309	11 650 618	41,12%	41,12%

(w tys. zł)

Informacje na dzień publikacji niniejszego raportu

Łącznie osoby nadzorujące i zarządzające posiadają 5 815 309 akcji, co stanowi 41,05% głosów na Walnym Zgromadzeniu Inter Cars.

Akcjonariusz	Wg stanu na dzień publikacji	Łączna wartość nominalna	Udział w kapitale zakładowym (%)	Udział w ogólnej liczbie głosów (%)
Zarząd				
Krzysztof Oleksowicz	4 472 271	8 944 542	31,57%	31,57%
Robert Kierzek	29 834	59 668	0,21%	0,21%
Krzysztof Soszyński	9 834	19 668	0,07%	0,07%
Witold Kmiecik	1 000	2 000	0,01%	0,01%
	4 512 939	9 025 878		
Rada Nadzorcza				
Andrzej Oliszewski	1 302 370	2 604 740	9,19%	9,19%
	1 302 370	2 604 740		
Razem	5 815 309	11 630 618	41,05%	41,05%

W dniu 25 kwietnia 2013 roku Pan Wojciech Milewski Członek Zarządu złożył rezygnację ze sprawowanej funkcji, ze skutkiem na dzień 30 czerwca 2013 roku, o czym informowaliśmy w raporcie bieżącym nr 18/2013.

W dniu 16 lipca 2013 roku Rada Nadzorcza powołała do składu Zarządu Spółki Pana Wojciecha Twaroga, powierzając Mu pełnienie funkcji Członka Zarządu, o czym informowaliśmy w raporcie bieżącym nr 30/2013.

Osoby zarządzające i nadzorujące nie posiadają żadnych akcji ani udziałów w jednostkach zależnych od Inter Cars.

Informacje o łącznej liczbie i wartości wszystkich akcji emitenta znajdują się w nocie 13 informacji objaśniającej do sprawozdania finansowego.

Zmiany w proporcjach posiadanych akcji na mocy znanych emitentowi umów

Wprowadzony uchwałą Nadzwyczajnego Walnego Zgromadzenia Spółki Program Motywacyjny zakłada podpisanie z uczestnikami programu, z grona osób zarządzających, członków kadry kierowniczej oraz pracowników kluczowych dla realizacji strategii Grupy Kapitałowej, umów uczestnictwa. Na dzień publikacji raportu Program Motywacyjny został zakończony i nie nastąpią zmiany w proporcjach posiadanych akcji.

Spółce nieznane są umowy zawarte pomiędzy akcjonariuszami mające wpływ na działalność Spółki.

Specjalne uprawnienia kontrolne w stosunku do emitenta

Spółka nie emitowała żadnych papierów wartościowych uprawniających ich posiadaczy do szczególnych uprawnień kontrolnych.

Ograniczenia dotyczące przenoszenia praw własności papierów wartościowych

W stosunku do papierów wartościowych wyemitowanych przez Spółkę (akcje) nie istnieją żadne ograniczenia w ich przenoszeniu. Wszystkie akcje Spółki zostały dopuszczone do publicznego obrotu decyzją Komisji Papierów Wartościowych i Giełd z dnia 26 kwietnia 2004 roku.

Zarząd Krajowego Depozytu Papierów Wartościowych S.A. Uchwałą nr 186/04 w dniu 11 maja 2004 roku postanowił przyznać Inter Cars S.A. status uczestnika Krajowego Depozytu Papierów Wartościowych w typie EMITENT oraz przyjąć do Krajowego Depozytu Papierów Wartościowych 11.821.100 akcji Inter Cars S.A. i oznaczyć je kodem PL INTCS00010.

Raport z badania rocznego sprawozdania finansowego

(w tys. zł)

Wykaz akcjonariuszy posiadających, co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na dzień 31.12.2013:

Akcjonariusz	Liczba akcji	Łączna wartość nominalna (zł)	Udział w kapitale zakładowym (%)	Udział w ogólnej liczbie głosów (%)
Krzysztof Oleksowicz	4 482 271	8 964 542	31,64%	31,64%
Andrzej Oliszewski	1 302 370	2 604 740	9,19%	9,19%
ING Otwarty Fundusz Emerytalny	1 214 728	2 429 456	8,57%	8,57%
AMPLICO Otwarty Fundusz Emerytalny	850 000	1 700 000	6,00%	6,00%
AVIVA Otwarty Fundusz Emerytalny	1 429 607	2 859 214	10,09%	10,09%
AXA Otwarty Fundusz Emerytalny	943 491	1 886 982	6,66%	6,66%
Razem	10 222 467	20 444 934	72,15%	72,15%

Wykaz akcjonariuszy posiadających, co najmniej 5% ogólnej liczby głosów na dzień opublikowania niniejszego raportu:

Akcjonariusz	Liczba akcji	Łączna wartość nominalna (zł)	Udział w kapitale zakładowym (%)	Udział w ogólnej liczbie głosów (%)
Krzysztof Oleksowicz	4 472 271	8 944 542	31,57%	31,57%
Andrzej Oliszewski	1 302 370	2 604 740	9,19%	9,19%
ING Otwarty Fundusz Emerytalny	1 214 728	2 429 456	8,57%	8,57%
AMPLICO Otwarty Fundusz Emerytalny	850 000	1 700 000	6,00%	6,00%
AVIVA Otwarty Fundusz Emerytalny	1 429 607	2 859 214	10,09%	10,09%
AXA Otwarty Fundusz Emerytalny	943 491	1 886 982	6,66%	6,66%
Razem	10 212 467	20 424 934	72,08%	72,08%

Informacje o nabyciu akcji własnych emitenta

Spółka nie dokonywała w roku 2013 nabycia akcji własnych.

24. Informacje o znanych emitentowi umowach (w tym również zawartych po dniu bilansowym), w wyniku których mogą w przyszłości nastąpić zmiany w proporcjach posiadanych akcji przez dotychczasowych akcjonariuszy i obligatariuszy.

Spółce nie są znane takie umowy.

25. Informacje o systemie kontroli programów akcji pracowniczych

W roku 2009 zrealizowano wszystkie opcje na akcje w posiadaniu Członków Zarządu tak jak opisano to w nocy 18 do Sprawozdania Finansowego. Obecnie (w roku 2013) w Spółce nie jest realizowany program akcji pracowniczych.

26. Podmiot uprawniony do badania sprawozdań finansowych

W dniu 24.07.2013 roku Spółka podpisała umowę z KPMG Audyt Sp. z ograniczoną odpowiedzialnością spółka komandytowa na dokonanie badania rocznego oraz przeglądu półrocznego sprawozdania finansowego Spółki za 2013 rok. Łączne wynagrodzenie wynikające z umowy wynosi 298 tys. zł., z czego 193,7 tys. zł. obejmuje wynagrodzenie za badanie sprawozdania rocznego, zaś 104,3 tys. zł. obejmuje wynagrodzenie za przegląd sprawozdania półrocznego.

W dniu 18 lipca 2012 roku Spółka podpisała umowę z KPMG Audyt Sp. z ograniczoną odpowiedzialnością spółka komandytowa na dokonanie badania rocznego oraz przeglądu

Raport z badania rocznego sprawozdania finansowego

(w tys. zł)

półrocznego sprawozdania finansowego Spółki za 2012 rok. Łączne wynagrodzenie wynikające z umowy wynosi 435 tys. zł., z czego 285 tys. zł. obejmuje wynagrodzenie za badanie sprawozdania rocznego, zaś 150 tys. zł. obejmuje wynagrodzenie za przegląd sprawozdania półrocznego.

27. Transakcje związane z pochodnymi instrumentami finansowymi i charakterystyka związanego z nimi ryzyka

W okresie od 1 stycznia do 31 grudnia 2013 roku nie miały miejsca transakcje związane z pochodnymi instrumentami finansowymi

28. Zatrudnienie

Według stanu na 31 grudnia 2013 Spółka zatrudniała 364 osoby. Na dzień 31 grudnia 2012 roku Spółka zatrudniała 1 340 pracowników.

29. Polityka ochrony środowiska

Inter Cars nie prowadzi działalności, której skutki zagrażałyby środowisku naturalnemu. W związku z powyższym na Spółce nie ciąży żadne zobowiązania dotyczące nakładów na ochronę środowiska naturalnego.

Na dzień bilansowy Spółka dysponuje pozwoleniami z zakresu ochrony środowiska - decyzjami administracyjnymi - których opis zamieszczony został w poniższej tabeli:

Lp.	Numer i data wydania decyzji	Organ wydający	Obszar obowiązywania	Zakres merytoryczny decyzji
1	Decyzja nr 170/2013 z dnia 18-12-2013 r. (ŚR-6341/11M/2/13)	Starosta Nowodworski	Cząstków Mazowiecki ul. Gdańska 15, gm. Czosnów	Pozwolenie wodnoprawne na pobór wód podziemnych z utworów czwartorzędowych z ujęcia zlokalizowanego na terenie Spółki w Cząstkowie Mazowieckim do celów bytowo – gospodarczych pracowników z wyłączeniem celów spożywczych oraz do podlewania zieleni i na potrzeby stacji uzdatniania wody. Oraz pozwolenie na wykonanie urządzenia wodnego –studnia S3
2	Decyzja nr ŚR – 7634a/1/2007/zb	Starostwo Powiatowe w Nowym Dworze Mazowieckim	Cząstków Mazowiecki ul. Gdańska 15, gm. Czosnów	Wpis do rejestru posiadaczy odpadów zwolnionych z obowiązku uzyskania zezwolenia na prowadzenie działalności w zakresie zbierania odpadów akumulatorowych dla obiektu zlokalizowanego w Cząstkowie Mazowieckim
3	DKR/074-E9215/08/ar	Główny Inspektorat Ochrony Środowiska	Cząstków Mazowiecki ul. Gdańska 15, gm. Czosnów	Wpis do rejestru Głównego Inspektoratu Ochrony Środowiska odnośnie zbierania zużytego sprzętu elektrycznego i elektronicznego nr E0009215W
4	DKR/074-E9215/09/ar	Główny Inspektorat Ochrony Środowiska	Cząstków Mazowiecki ul. Gdańska 15, gm. Czosnów	Wpis do rejestru Głównego Inspektoratu Ochrony Środowiska odnośnie wprowadzania baterii lub akumulatorów oraz prowadzącego zakład przetwarzania zużytych baterii lub zużytych akumulatorów nr E0009215WBW

(w tys. zł)

30. Zdarzenia, które mogą w znaczący sposób wpłynąć na przyszłe wyniki finansowe emitenta oraz zdarzenia po dacie bilansu.

W związku z sytuacją polityczną na Ukrainie, mającą miejsce w 2014 roku, Zarząd informuje, że wszystkie aktywa spółki zależnej Inter Cars Ukraina są zabezpieczone a spółka prowadzi standardową działalność operacyjną.

W efekcie wprowadzonych regulacji rządowych występują ograniczenia przepływów pieniężnych walutowych. A w związku ze wzrostem kursu USD/UAH rośnie wartość zobowiązań wobec dostawców zagranicznych i Inter Cars S.A, wyrażona w UAH. Nie istnieje jednak konieczność tworzenia dodatkowych rezerw w roku 2013.

31. Stanowisko Zarządu odnośnie możliwości zrealizowania wcześniej publikowanych prognoz wyników na 2013 rok

Spółka nie publikowała prognoz wyników na 2013 rok.

32. Zmiany w strukturze jednostki gospodarczej, inwestycje długoterminowe, restrukturyzacja

W roku 2013 nie nastąpiły znaczące zmiany w strukturze Spółki. Więcej informacji przedstawione w nocie 8, sprawozdania z działalności Emitenta.

33. Organy zarządzające i nadzorujące

W skład organów zarządzających i nadzorujących na dzień 31 grudnia 2013 roku wchodził:

Rada Nadzorcza

Andrzej Oliszewski, Przewodniczący

Maciej Oleksowicz

Piotr Płoszajski

Michał Marczak

Jacek Klimczak

Zarząd

Robert Kierzek, Prezes

Krzysztof Soszyński, Wiceprezes

Krzysztof Oleksowicz, Członek Zarządu

Witold Kmiecniak, Członek Zarządu

Wojciech Twaróg, Członek Zarządu

W dniu 25 kwietnia 2013 roku Pan Wojciech Milewski Członek Zarządu złożył rezygnację ze sprawowanej funkcji, ze skutkiem na dzień 30 czerwca 2013 roku, o czym informowaliśmy w raporcie bieżącym nr 18/2013.

W dniu 16 lipca 2013 roku Rada Nadzorcza powołała do składu Zarządu Spółki Pana Wojciecha Twaroga, powierzając Mu pełnienie funkcji Członka Zarządu, o czym informowaliśmy w raporcie bieżącym nr 30/2013.

34. Wskazanie postępowań toczących się przed sądem, których stroną jest spółka

W 2013 roku nie wszczynano przed sądem lub organem administracji publicznej postępowań dotyczących zobowiązań albo wierzytelności Spółki lub jednostek od niej zależnych, których łączna wartość stanowi, co najmniej 10 % kapitałów własnych Inter Cars S.A.

Jednocześnie informujemy, że nie toczą się przed sądem lub organem administracji publicznej postępowania dotyczące zobowiązań albo wierzytelności Spółki lub jednostek od niej zależnych, których łączna wartość stanowi co najmniej 10 % kapitałów własnych Inter Cars S.A.

(w tys. zł)

35. Wskazanie średnich kursów wymiany walut

Wszelkie prezentowane w raporcie dane finansowe Spółki w EUR zostały przeliczone przy zastosowaniu następujących kursów:

	2013	2012	2011
kurs na 31.12	4,1472	4,0882	4,4168
średni kurs w okresie od 1.01 do 31.12	4,2110	4,1736	4,1401
najwyższy kurs w okresie	4,3432	4,5135	4,5642
najniższy kurs w okresie	4,0671	4,0465	3,8403

Do przeliczenia danych wykazanych w wybranych danych finansowych w tys. EURO zastosowano niżej podane zasady:

- dla danych wynikających ze sprawozdania z całkowitych dochodów – *średni kurs* stanowiący średnią arytmetyczną kursów obowiązujących na ostatni dzień każdego miesiąca w danym okresie ogłoszonych przez Prezesa NBP
- dla danych wynikających ze sprawozdania z sytuacji finansowej – *kurs na 31.12.2013 roku* stanowiący średni kurs EURO obowiązujący na dzień 31.12.2013 roku ogłoszony przez Prezesa NBP.

36. Ład korporacyjny

Pełny tekst oświadczenia dostępny jest na stronie internetowej Spółki (www.intercars.com.pl) oraz Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie (www.gpw.pl).

Pełny tekst oświadczenia stanowi załącznik do niniejszego raportu „**OŚWIADCZENIE ZARZĄDU INTER CARS S.A. W SPRAWIE PRZESTRZEGANIA W SPÓŁCE W 2013 ROKU ZASAD WYNIKAJĄCYCH Z DOBRYCH PRAKTYK SPÓŁEK NOTOWANYCH NA GPW**”.

Robert Kierzek
Prezes Zarządu

Krzysztof Soszyński
Wiceprezes Zarządu

Krzysztof Olekiewicz
Członek Zarządu

Witold Kmiecik
Członek Zarządu

Wojciech Twaróg
Członek Zarządu

Warszawa 24 kwietnia 2014 r.

ZAŁĄCZNIK DO SPRAWOZDANIA Z DZIAŁALNOŚCI EMITENTA

OŚWIADCZENIE ZARZĄDU INTER CARS S.A. W SPRAWIE PRZESTRZEGANIA W SPÓŁCE ZASAD WYNIKAJĄCYCH Z DOBRYCH PRAKTYK SPÓŁEK NOTOWANYCH NA GPW.

1. Wskazanie zbioru zasad ładu korporacyjnego przyjętego przez Inter Cars S.A.

Zarząd Spółki Inter Cars S.A. („Spółka”) informuje, iż w związku z wejściem w życie w dniu 1 stycznia 2013 r. znowelizowanych Dobrych Praktyk Spółek Notowanych na GPW, wprowadzonych Uchwałą nr 19/1307/2012 Rady Giełdy z dnia 21 listopada 2012 r., przyjął do stosowania zasady ładu korporacyjnego ze znowelizowanego zbioru „Dobre Praktyki Spółek Notowanych na GPW”.

2. Odstąpienie od postanowień zbioru zasad ładu korporacyjnego

Zarząd Inter Cars S.A. deklaruje, że w 2013 r. Spółka przestrzegała ogólnie obowiązujące zasady ładu korporacyjnego poza następującymi wyjątkami:

Zasada nr II. 1.7

„Spółka prowadzi korporacyjną stronę internetową i zamieszcza na niej, oprócz informacji wymaganych przez przepisy prawa: pytania akcjonariuszy dotyczące spraw objętych porządkiem obrad, zadawane przed i w trakcie walnego zgromadzenia, wraz z odpowiedziami na zadawane pytania,”

WYJAŚNIENIE:

Spółka będzie przestrzegała ww. zasadę jedynie w zakresie, jaki wynika z brzmienia przepisów Kodeksu Spółek Handlowych (tj.: art. 428 par 5-7 w związku z art. 402³ par1 pkt 3, art 429) i Rozporządzenia Ministra Finansów w sprawie informacji bieżących i okresowych (...) z dnia 19 lutego 2009 r. (par 38 ust. 1 pkt 12 i 13). W związku z tym Spółka nie będzie publikowała na swojej stronie internetowej pytań zadawanych w trakcie Walnego Zgromadzenia oraz odpowiedzi na te pytania udzielanych na Walnym Zgromadzeniu, odpowiedzi na pytania, jak i same pytania mogą zawierać treści podlegające ochronie prawnej.

Zasada nr II. 1.9 a)

„Spółka prowadzi korporacyjną stronę internetową i zamieszcza na niej, oprócz informacji wymaganych przez przepisy prawa: zapis przebiegu obrad walnego zgromadzenia, w formie audio lub wideo,

WYJAŚNIENIE:

Spółka prowadzi przejrzystą i efektywną politykę informacyjną zapewniającą odpowiednią komunikację z inwestorami i analitykami z wykorzystaniem tradycyjnych metod, przez co odstępują od transmitowania i rejestrowania przebiegu obrad WZA z wykorzystaniem sieci Internet i upublicznienia ich na stronie internetowej w formie audio lub wideo z uwagi na konieczność ochrony wizerunku osób uczestniczących w Zgromadzeniu .

Zasada nr III. 6

„Przynajmniej dwóch członków rady nadzorczej powinno spełniać kryteria niezależności od spółki i podmiotów pozostających w istotnym powiązaniu ze spółką. W zakresie niezależności członków rady nadzorczej powinien być stosowany Załącznik II do Zalecenia Komisji Europejskiej z dnia 15 lutego 2005 r. dotyczącego roli dyrektorów niewykonawczych lub będących członkami rady nadzorczej spółek giełdowych i komisji rady (nadzorczej). Niezależnie od postanowień pkt b) wyżej wymienionego Załącznika osoba będąca pracownikiem spółki, podmiotu zależnego lub podmiotu stowarzyszonego nie może być uznana za spełniającą kryteria niezależności, o których mowa w tym Załączniku. Ponadto za powiązanie z akcjonariuszem wykluczające przymiot niezależności członka rady nadzorczej w rozumieniu niniejszej zasady rozumie się rzeczywiste i istotne powiązanie z akcjonariuszem mającym prawo do wykonywania 5 % i więcej ogólnej liczby głosów na walnym zgromadzeniu.

WYJAŚNIENIE:

Zgodnie ze Statutem Spółki, Rada nadzorcza składa się od 5 do 13 członków powołanych przez Walne Zgromadzenie. Na dzień dzisiejszy w skład Rady Nadzorczej wchodzi 5 członków. Członkowie Rady wybierani są w wyniku przeprowadzonego głosowania, w którym uczestniczą wszyscy

(w tys. zł)

zainteresowani i uprawnieni Akcjonariusze. Kandydatury osób na członków Rady Nadzorczej wraz z informacją o przebiegu pracy zawodowej oraz jego kwalifikacji podawane są z wyprzedzeniem do publicznej wiadomości oraz przedkładane Walnemu Zgromadzeniu podczas jego obrad. Dokonanie wyboru Członków Rady jest suwerenną decyzją obecnych na Zgromadzeniu Akcjonariuszy Spółki i nie ma uzasadnionych powodów aby dokonywać ograniczeń w swobodzie doboru kandydatów, a więc dezawuować ścisłe normy prawne z polskiego porządku prawnego chroniące prawa korporacyjne akcjonariuszy na rzecz norm o charakterze wysoce uznaniowym i względnie obowiązujących.)

Zasada nr III. 8

„W zakresie zadań i funkcjonowania komitetów działających w radzie nadzorczej powinien być stosowany Załącznik I do Zalecenia Komisji Europejskiej z dnia 15 lutego 2005 r. dotyczącego roli dyrektorów niewykonawczych (...)

WYJAŚNIENIE:

W obecnym składzie Rada Nadzorcza liczy 5 członków i pełni zadania komitetu audytu W związku z faktem, iż cała Rada Nadzorcza pełni zadania komitetu audytu, a Zarząd nie ma wpływu na wybór jej członków, Spółka odstępuje od zaleceń zawartych w Załączniku I do Zalecenia Komisji Europejskiej – bowiem zadania komitetu audytu wykonywane są przez gremium znacznie mocniej umocowane w strukturze korporacyjnej Spółki)

Zasada nr IV. 10

„Spółka powinna zapewnić akcjonariuszom możliwość udziału w walnym zgromadzeniu przy wykorzystaniu środków komunikacji elektronicznej, polegającego na:

- 1) transmisji obrad walnego zgromadzenia w czasie rzeczywistym,
- 2) dwustronnej komunikacji w czasie rzeczywistym, w ramach której akcjonariusze mogą wypowiadać się w toku obrad walnego zgromadzenia przebywając w miejscu innym niż miejsce obrad.”

WYJAŚNIENIE:

Spółka na dzień dzisiejszy odstępuje od stosowania tej zasady, ze względu na brak zapisu w Statucie, a także z uwagi na fakt, iż w ocenie Zarządu polska infrastruktura informatyczna rodzi ryzyka natury technicznej jak i prawnej, które mogą wpłynąć na prawidłowy i niezakłócony przebieg obrad walnego zgromadzenia akcjonariuszy, a tym samym na prawa akcjonariuszy. Jednocześnie Spółka nie wyklucza możliwości stosowania ww. zasad w przyszłości, w przypadku podwyższenia standardów/opisanej infrastruktury.

Zbiór zasad ładu korporacyjnego „Dobre Praktyki Spółek Notowanych na GPW” obowiązujących od 1 stycznia 2013 roku znajduje się na stronie internetowej Spółki pod adresem: <http://inwestor.intercars.com.pl/zakladce> „Lad Korporacyjny”.

3. Opis głównych cech stosowanych w spółce systemów kontroli wewnętrznej i zarządzania ryzykiem w odniesieniu do procesu sporządzania sprawozdań finansowych i skonsolidowanych sprawozdań finansowych

Sprawozdania finansowe oraz raporty okresowe Spółki są przygotowywane zgodnie z przepisami prawa oraz obowiązującą w Spółce polityką rachunkowości przez Dyrektora finansowego i weryfikowane na bieżąco przez Zarząd, który jest odpowiedzialny za rzetelność i zgodność sporządzanych informacji.

Sprawozdania finansowe sporządzane są wyłącznie przez osoby mające dostęp do informacji poufnych, co obliguje je - od chwili wejścia w posiadanie takich informacji do momentu publikacji sprawozdań finansowych - do zachowania w tajemnicy wszelkich danych, stanowiących podstawę tych sprawozdań. Dane finansowe będące podstawą sprawozdań finansowych i raportów okresowych pochodzą z systemu księgowo-finansowego, w którym rejestrowane są zdarzenia księgowe zgodnie z polityką rachunkową Spółki (zatwierdzoną przez Zarząd) opartą na Międzynarodowych Standardach Rachunkowości i Międzynarodowych Standardach Sprawozdawczości Finansowej. Spółka na bieżąco śledzi zmiany wymagane przez przepisy i regulacje zewnętrzne odnoszące się do wymogów sprawozdawczości giełdowej i przygotowuje się do ich wprowadzenia z odpowiednim wyprzedzeniem czasowym.

Sprawozdania finansowe zatwierdzone przez Zarząd weryfikowane są przez niezależnego audytora – biegłego rewidenta, wybieranego przez Radę Nadzorczą Spółki spośród renomowanych firm audytorskich.

Pion Finansowy, utrzymując kontakt z biegłym rewidentem, podejmuje próby określania rekomendacji dotyczących usprawnienia systemu kontroli wewnętrznej w Spółce, które zostały zidentyfikowane podczas audytu sprawozdań finansowych, w celu ich ewentualnej implementacji.

(w tys. zł)

Pion Finansowy oraz Dyrektorzy Pionów przygotowują na potrzeby Zarządu okresowe raporty z informacją zarządczą analizujące kluczowe dane finansowe i wskaźniki operacyjne segmentów biznesowych.

4. Wskazanie akcjonariuszy posiadających bezpośrednio lub pośrednio znaczne pakiety akcji wraz ze wskazaniem liczby posiadanych przez te podmioty akcji, ich procentowego udziału w kapitale zakładowym, liczby głosów z nich wynikających i ich procentowego udziału w ogólnej liczbie głosów na walnym zgromadzeniu na dzień publikacji niniejszego sprawozdania:

Lp.	Akcjonariusz	Liczba akcji	Ilość głosów na WZA	% udział w strukturze akcjonariatu
1.	Krzysztof Oleksowicz	4.472.271	4.472.271	31,57%
2.	Andrzej Oliszewski	1.352.370	1.352.370	9,54%
3.	ING Otwarty Fundusz Emerytalny	1.214.728	1.214.728	8,57%
4.	AMPLICO Otwarty Fundusz Emerytalny	903.347	903.347	6,38%
5.	AVIVA Otwarty Fundusz Emerytalny	1.429.607	1.429.607	10,09%
6.	AXA Otwarty Fundusz Emerytalny	713.916	713.916	5,04%
7.	Pozostali akcjonariusze	4.081.861	4.081.861	28,81%
Ogólna liczba akcji/głosów		14.168.100	14.168.100	100%

5. Wskazanie posiadaczy wszelkich papierów wartościowych, które dają specjalne uprawnienia kontrolne wraz z opisem tych uprawnień

Nie istnieją papiery wartościowe dające specjalne uprawnienia kontrolne w stosunku do Spółki. Z akcjami Spółki nie wiążą się żadne ograniczenia dotyczące przenoszenia praw własności, ani ograniczenia w wykonywaniu prawa głosów.

6. Wskazanie wszelkich ograniczeń odnośnie wykonywania prawa głosu, takich jak ograniczenie wykonywania prawa głosu przez posiadaczy określonej części lub liczby głosów, ograniczenia czasowe dotyczące wykonywania prawa głosu lub zapisy, zgodnie z którymi, przy współpracy spółki, prawa kapitałowe związane z papierami wartościowymi są oddzielone od posiadania papierów wartościowych

W Statucie Spółki brak jest postanowień dotyczących ograniczenia wykonywania prawa głosu przez posiadaczy określonej części lub liczby głosów.

7. Opis zasad dotyczących powoływania i odwoływania osób zarządzających oraz ich uprawnień, w szczególności prawo podjęcia decyzji o emisji lub wykupie akcji

Kadencja Zarządu spółki trwa trzy lata. Członkowie Zarządu są powoływani i odwoływani uchwałą Rady Nadzorczej, przy czym Członków Zarządu powołuje się na okres wspólnej kadencji. Członkiem Zarządu może być osoba powołana spośród akcjonariuszy bądź też spoza tego grona. Spośród członków Zarządu Rada Nadzorcza wybiera w drodze uchwały Prezesa oraz ewentualnie Wiceprezesa Zarządu. Mandat członka zarządu, powołanego przed upływem danej kadencji zarządu, wygasa równocześnie z wygaśnięciem mandatów pozostałych członków zarządu. Mandat członka zarządu wygasa z dniem odbycia walnego zgromadzenia zatwierdzającego sprawozdanie finansowe za ostatni pełny rok obrotowy pełnienia funkcji członka zarządu. Mandat członka zarządu wygasa również wskutek śmierci, rezygnacji albo odwołania go ze składu zarządu.

Uchwała Rady Nadzorczej w przedmiocie powołania i odwołania Członka Zarządu oraz wyboru Prezesa i ewentualnie Wiceprezesa podejmowana jest bezwzględną większością głosów w obecności co najmniej połowy członków Rady Nadzorczej, natomiast uchwała o zawieszeniu z ważnych powodów Członka Zarządu w czynnościach zapada większością 4/5 głosów oddanych w obecności co najmniej 4/5 składu Rady Nadzorczej.

Członkowie Zarządu Spółki działają w granicach wyznaczonych przez obowiązujące przepisy prawa, statut spółki oraz Regulamin Pracy Zarządu Spółki Inter Cars S.A. Regulamin ten uchwała

(w tys. zł)

Zarząd, a zatwierdza Rada Nadzorcza. Treść Regulaminu dostępna jest na stronie internetowej Spółki. Członkowie Zarządu reprezentują spółkę we wszystkich sprawach sądowych i pozasądowych, a do zakresu ich działania należą wszystkie sprawy Spółki nie zastrzeżone na mocy statutu lub obowiązujących przepisów prawa do kompetencji Walnego Zgromadzenia lub Rady Nadzorczej. W zakresie stosunków zewnętrznych obowiązuje zasada reprezentacji dwuosobowej, przy czym Spółkę reprezentuje dwóch Członków Zarządu bądź też Członek Zarządu wraz z prokurentem.

Zarząd podejmuje decyzje w formie uchwał zapadających na odbywających się co najmniej 2 razy w miesiącu posiedzeniach. Uchwały zapadają większością głosów, przy czym w przypadku równości głosów decyduje głos Prezesa Zarządu. Jednakże uchwały dotyczące:

- a. zagadnień rynkowych (m.in. rozwój sieci dystrybucyjnej, kreowanie polityki zakupowej i sprzedażowej itp.) mogą być podejmowane przez Prezesa lub Wiceprezesa i Członka Zarządu odpowiedzialnego za zakup i sprzedaż;
- b. zagadnień dotyczących zmian w aktywach i pasywach Spółki powyżej jednego miliona złotych powinny być podejmowane z udziałem wszystkich Członków Zarządu (m.in. nabywania lub zbywania majątku Spółki, zaciągania kredytów itp.);
- c. wszelkiego rodzaju decyzje dotyczące bieżącej pracy i organizacji Spółki (np. dni wolne od pracy, nagrody, nagany itp.) powinny być podejmowane poza posiedzeniami Zarządu, przez dwóch Członków Zarządu najbliższej związanych z danym obszarem.

W zakresie prawa do podjęcia decyzji o emisji lub wykupie akcji obowiązują przepisy Kodeksu spółek handlowych, przy czym do wyłącznej kompetencji Walnego Zgromadzenia należą decyzje w przedmiocie jakiegokolwiek zmiany kapitału zakładowego Spółki i umarzania akcji.

8. Opis zasad zmiany statutu lub umowy Spółki emitenta

Zmiana statutu Spółki wymaga:

- uchwały walnego zgromadzenia, podjętej większością 3/4 głosów oddanych (art. 415 k.s.h.), w formie aktu notarialnego (uchwała dotycząca istotnej zmiany przedmiotu działalności wymaga uchwały podjętej większością 2/3 głosów (art.416 k.s.h.)
- wpisu do Krajowego Rejestru Sądowego (art. 430 k.s.h.)

9. Sposób działania Walnego Zgromadzenia i jego zasadnicze uprawnienia oraz opis praw akcjonariuszy i sposobu ich wykonywania, w szczególności zasady wynikające z regulaminu walnego zgromadzenia

Zarząd Inter Cars S.A. informuje, że Walne Zgromadzenie Akcjonariuszy działa w Spółce zgodnie ze Statutem Spółki, Kodeksem Spółek Handlowych oraz Regulaminem obrad Walnego Zgromadzenia, który opublikowany jest na stronie korporacyjnej Spółki.

Do kompetencji Walnego Zgromadzenia należą sprawy przewidziane w przepisach kodeksu spółek handlowych, z wyłączeniem tych spraw, które zgodnie ze Statutem należą do kompetencji innych organów Spółki. Następujące sprawy wymagają uchwały Walnego Zgromadzenia: zmiana kapitału zakładowego Spółki, jak również tworzenie, zasilanie i wydatkowanie innych kapitałów, funduszy i rezerw, emisja obligacji zamiennych i obligacji z prawem pierwszeństwa, zmiany Statutu, umorzenie akcji, zbycie przedsiębiorstwa albo jego zorganizowanej części, likwidacja, podział, łączenie, rozwiązanie i przekształcenie Spółki, podział zysku, pokrycie strat i tworzenie kapitałów rezerwowych, wybór i odwoływanie członków Rady Nadzorczej, zatwierdzanie regulaminu Rady Nadzorczej, ustalanie zasad wynagradzania Rady Nadzorczej, w tym ustalanie wysokości wynagrodzenia dla członków Rady Nadzorczej, delegowanych do stałego indywidualnego wykonywania nadzoru. Nabycie i zbycie nieruchomości, użytkowania wieczystego lub udziału w nieruchomości nie wymaga zgody Walnego Zgromadzenia.

Walne Zgromadzenie zwołuje Zarząd lub w przypadkach i trybie określonym w kodeksie spółek handlowych – inne podmioty. Walne Zgromadzenie może odbywać się w siedzibie spółki lub w Częstokowie Mazowieckim (gmina Czostów województwo mazowieckie) lub w Kajetanach (gmina Nadarzyn województwo mazowieckie). O ile Kodeks spółek handlowych lub postanowienia Statutu nie przewidują surowszych warunków, uchwały Walnego Zgromadzenia zapadają bezwzględną większością oddanych głosów.

10. Skład osobowy i zmiany, które w nim zaszły w ciągu ostatniego roku obrotowego oraz opis działania organów zarządzających, nadzorujących lub administrujących emitenta oraz ich komitetów

(w tys. zł)

10.1. Skład osobowy i zasady działania Zarządu

Osoby wchodzące w skład Zarządu Spółki w okresie od 1 stycznia 2013 roku do 30 czerwca 2013:

- Robert Kierzek – Prezes Zarządu,
- Krzysztof Soszyński – Wiceprezes Zarządu,
- Krzysztof Oleksowicz – Członek Zarządu,
- Wojciech Milewski – Członek Zarządu,
- Witold Kmiecik – Członek Zarządu.

W dniu 25 kwietnia 2013 roku Spółka otrzymała informację od Pana Wojciecha Milewskiego, który złożył pisemne oświadczenie skierowane do Przewodniczącego Rady Nadzorczej, iż z dniem 30 czerwca 2013 r. rezygnuje ze sprawowanej funkcji Członka Zarządu Inter Cars S.A.

16 lipca 2013 roku Rada Nadzorcza Uchwałą nr 11 powołała do składu Zarządu Spółki Pana Wojciecha Twarogę powierzając mu pełnienie funkcji Członka Zarządu. Od lipca 2013 r. w skład Zarządu Spółki wchodzi:

- Robert Kierzek – Prezes Zarządu,
- Krzysztof Soszyński – Wiceprezes Zarządu,
- Krzysztof Oleksowicz – Członek Zarządu,
- Witold Kmiecik – Członek Zarządu,
- Wojciech Twaróg – Członek Zarządu.

Kadencja Zarządu trwa 3 (trzy) lata. Członków Zarządu powołuje się na okres wspólnej kadencji. Zarząd zarządza Spółką oraz reprezentuje Spółkę w sądzie i poza sądem. Do zakresu działania Zarządu należą wszystkie sprawy Spółki nie zastrzeżone w Statucie lub w przepisach prawa do kompetencji Walnego Zgromadzenia lub Rady Nadzorczej. Zarząd zarządza majątkiem i prawami Spółki, wypełniając swoje obowiązki ze starannością wymaganą w obrocie gospodarczym, przy ścisłym przestrzeganiu przepisów prawa. Uchwały Zarządu zapadają większością głosów. W przypadku równości głosów decyduje głos Prezesa Zarządu. Zakres praw i obowiązków Zarządu, a także tryb jego działania określa regulamin Zarządu. Regulamin uchwała Zarząd a zatwierdza Rada Nadzorcza. Pełna treść regulaminu opublikowana jest na stronie korporacyjnej Spółki. Do składania oświadczeń i podpisywania w imieniu Spółki uprawnieni są: Prezes Zarządu jednoosobowo lub dwóch członków Zarządu łącznie lub członek Zarządu z prokurentem łącznie. Zasady wynagradzania członków Zarządu ustala Rada Nadzorcza.

10.2. Skład osobowy i zasady działania Rady Nadzorczej

Rada Nadzorcza Inter Cars S.A. składała się z 5 członków:

- Andrzej Oliszewski – Przewodniczący Rady Nadzorczej,
- Maciej Oleksowicz – członek Rady Nadzorczej,
- Piotr Płoszajski – członek Rady Nadzorczej,
- Jacek Klimczak – członek Rady Nadzorczej,
- Michał Marczak – członek Rady Nadzorczej.

W skład Rady Nadzorczej może wchodzić od pięciu do trzynastu członków powoływanych przez Walne Zgromadzenie. Walne Zgromadzenie wskazuje Przewodniczącego Rady Nadzorczej. Spośród pozostałych członków Rada Nadzorcza wybiera Wiceprzewodniczącego. Liczbę członków Rady Nadzorczej ustala Walne Zgromadzenie. W przypadku głosowania oddzielnymi grupami liczba członków Rady Nadzorczej wynosi trzynastu. Kadencja Rady Nadzorczej trwa 5 lat i jest wspólna dla wszystkich członków. Członkowie Rady Nadzorczej mogą być powoływani na kolejne kadencje.

Uchwały Rady Nadzorczej są podejmowane bezwzględną większością głosów w obecności co najmniej połowy członków Rady Nadzorczej. Dla ważności uchwał Rady Nadzorczej wymagane jest zaproszenie na posiedzenie wszystkich członków Rady. Posiedzenia Rady Nadzorczej odbywają się co najmniej raz na kwartał. Posiedzenia są zwoływane za pisemnym zawiadomieniem zawierającym informację o miejscu, czasie i proponowanym porządku obrad posiedzenia i doręczonym wszystkim członkom przynajmniej na 7 (siedem) dni przed datą posiedzenia. Posiedzenia Rady Nadzorczej zwołuje jej Przewodniczący z własnej inicjatywy lub na wniosek członka Rady Nadzorczej. Uchwały Rady Nadzorczej mogą być podejmowane bez zwoływania posiedzenia – w trybie pisemnym lub przy

Raport z badania rocznego sprawozdania finansowego

(w tys. zł)

wykorzystaniu środków bezpośredniego porozumiewania się na odległość, jeżeli wszyscy członkowie Rady Nadzorczej zostali poinformowani o treści projektu uchwały i wyrażą zgodę na taki tryb głosowania. Uchwała Rady Nadzorczej o zawieszeniu z ważnych powodów w czynnościach poszczególnych członków Zarządu, jak również uchwała o delegowaniu członka Rady do czasowego wykonywania czynności członka Zarządu zapada większością 4/5 (czterech piątych) głosów oddanych, w obecności co najmniej 4/5 (czterech piątych) składu Rady Nadzorczej.

Rada Nadzorcza sprawuje nadzór nad działalnością Spółki w sposób określony w kodeksie spółek handlowych, Statucie oraz w regulaminie Rady Nadzorczej uchwalonym przez Walne Zgromadzenie. Do kompetencji Rady Nadzorczej należy w szczególności badanie sprawozdań finansowych Spółki, badanie sprawozdania Zarządu Spółki oraz jego wniosków co do podziału zysków i pokrycia strat, a także składanie Walnemu Zgromadzeniu dorocznych sprawozdań z wyników tych badań, wybór biegłego rewidenta przeprowadzającego badanie sprawozdania finansowego Spółki, na podstawie ofert otrzymanych przez Zarząd, powoływanie i odwoływanie członków Zarządu, wybór spośród członków Zarządu Prezesa Zarządu, ewentualnie Wiceprezesa Zarządu, zawieranie umów z członkami Zarządu Spółki, ustalanie zasad wynagradzania członków Zarządu Spółki, zgoda na zbycie lub nabycie nieruchomości, prawa użytkowania wieczystego lub udziału w nieruchomości.